



Eksportmeldingen 2026



Foto: iStock/danvictorio/francereporter/sahkojp/Photex-AT

Forord

I en liten, åpen økonomi som opererer i en globalisert verden, er eksport en avgjørende faktor. Den finansierer importen, reflekterer Norges konkurransefortrinn og bidrar til økt produktivitet. Til tross for at Norge har en åpen økonomi, er vi mindre eksportintensive enn våre naboland, og eksporten utenom olje og gass har også sett en svakere utvikling de siste to tiårene.

Eksportmeldingen gir et viktig kunnskapsgrunnlag for å diskutere hvordan norsk eksport kan vokse og utvikles. Eksportmeldingen er en årlig rapport som Menon Economics har utarbeidet for sjette år på rad. Formålet med rapporten er å formidle kvantitativ og kvalitativ informasjon om status på norsk eksport til beslutningstakere og organisasjoner. Årets utgave av rapporten er utarbeidet på oppdrag fra Innovasjon Norge, Eksportfinansering Norge og LO.

Forfatterne står ansvarlig for alt innhold i rapporten.

Mars 2026

Jonas Erraia
Prosjektansvarlig
Menon Economics

Mars 2026

Einar S. Wahl
Prosjektleder
Menon Economics

Om Menon Economics

Menon Economics analyserer økonomiske problemstillinger og gir råd til bedrifter, organisasjoner og myndigheter. Vi er et konsulentselskap som opererer i grenseflatene mellom økonomi, politikk og marked.

Menon kombinerer samfunns- og bedriftsøkonomisk kompetanse innenfor fagfelt som samfunnsøkonomisk lønnsomhet, verdsetting, nærings- og konkurranseøkonomi, strategi, finans og organisasjonsdesign. Vi benytter forskningsbaserte metoder i våre analyser og jobber tett med ledende akademiske miljøer innenfor de fleste fagfelt.

Les mer om vårt arbeid på menon.no.

Innhold

Sammendrag	4
Executive summary	9
1 Introduksjon og det globale bakteppet	14
2 En oversikt over norsk eksport	16
2.1 God vekst i norsk fastlandseksport - men nedgang i olje- og gass	16
2.2 Handelsbalansen på høyt nivå – men fallende for tredje år på rad	18
2.3 Norsk eksport er havbasert	19
2.4 Norges viktigste handelspartnere	24
2.5 Norsk eksport i en internasjonal kontekst	28
3 Spesialtema: Forsvarsindustriens eksport	31
3.1 Den nye geopolitiske situasjonen har ført til høy vekst i europeisk forsvarsindustri	31
3.2 Forsvarsindustriens eksport er opp 160 prosent siden invasjonen av Ukraina	32
3.3 Eksporten av våpen og ammunisjon forventes å vokse kraftig fram mot 2030	35
4 Regionenes eksportbidrag	38
4.1 Vestlandet eksporterer fortsatt mest	38
4.2 Sentrale kommuner eksporterer mest, de minste distriktskommunene har høyere eksportintensitet	42
5 Eksportens ringvirkninger for sysselsetting i Norge	46
6 Nasjonale eksportsatsinger	49
6.1 Eksportutviklingen fra 2022 til 2025 sett i lys av eksportmålet	49
6.2 Utvikling i eksportsatsningene	50
Vedlegg 1: Fylkesvedlegg	52
Vedlegg 2: Metodikk	99
Eksportkategorisering	99
Geografisk eksportfordeling	103
Scenario for forsvars- og sikkerhetsindustriens eksport	105
Vedlegg 3: Ringvirkninger	106

Sammendrag

I årets Eksportmelding gir vi en status og oppdatering på eksportåret 2025. Dette er en videreføring av de fem foregående Eksportmeldingene. I årets utgave gir vi en grundig oversikt over norsk eksport, sammenligner norsk eksport med et utvalg europeiske land, ser nærmere på eksportbidraget fra de ulike regionene, studerer ringvirkninger av eksporten. Som et særlig tema i år, ser vi på utviklingen i og eksporten fra forsvarsindustrien.

Norge i en ny handelspolitisk maktstruktur

De siste årene har vi i Eksportmeldingen pekt på økende usikkerhet i den internasjonale økonomien. Det som tidligere kunne fremstå som en midlertidig periode med uro, fremstår nå som en mer varig strukturell endring i det globale handelssystemet.

I 2025 ble denne utviklingen særlig tydelig. Både i USA og Europa så vi markante politiske kursendringer, der handelspolitikk, industripolitikk og sikkerhetspolitikk i økende grad ble integrert. Tysklands omfattende finanspolitiske stimulans, EUs dreining mot en mer beskyttende industripolitikk og nye amerikanske handelstiltak, blant annet under «Liberation Day» forsterket en utvikling der markeder i større grad enn tidligere formes av politiske prioriteringer.

For Norge ble dette konkret da EU innførte beskyttelsestiltak på ferrolegeringer som også omfattet norske produsenter. Tiltakene synliggjorde sårbarheten ved å stå utenfor EUs handelspolitiske beslutningsstruktur og tollunion.

Historisk høy fastlandseksport og økt eksportvolum

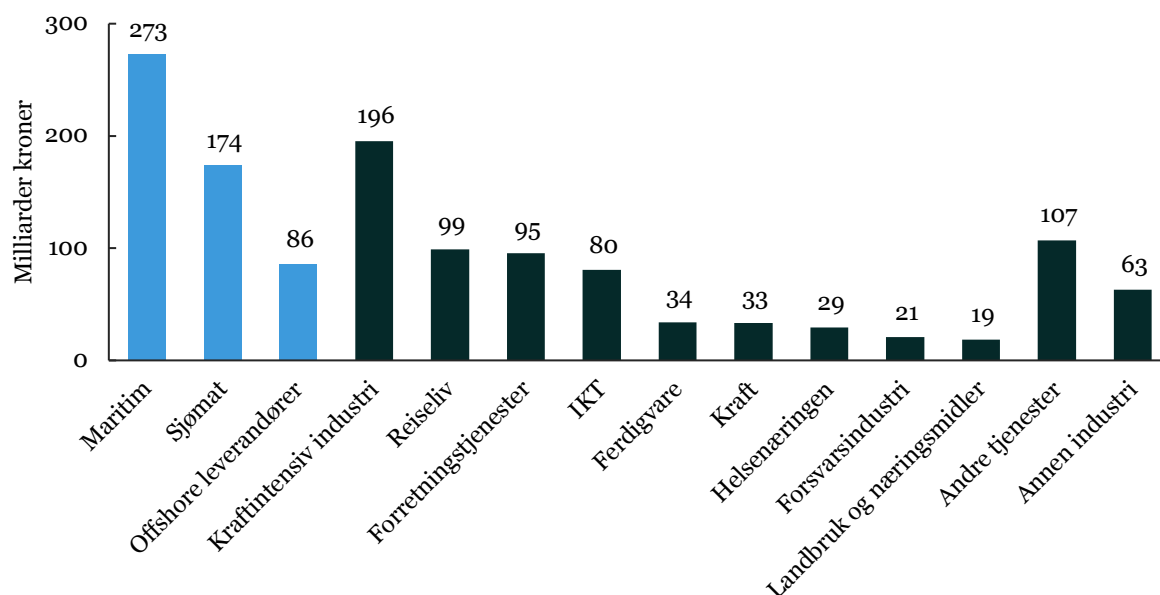
På tross av den geopolitiske uroen, holdt Norges eksport seg stabilt. Norge eksporterte i 2025 varer og tjenester for 2 500 milliarder kroner. Dette er omtrent samme nivå som i 2024, med en økning på 0,3 prosent. Eksporten av varer og tjenester utenom olje og gass har imidlertid økt med 6 prosent det siste året, til 1 400 milliarder kroner. Dette gjør 2025 til året med den **høyeste eksporten utenom olje og gass i historien**. Veksten var størst innenfor varer, med en vekst på 8 prosent det siste året, mens tjenesteeksporten økte med 3 prosent. Norsk eksport av olje og gass falt med 6 prosent fra 2024 til 2025, drevet av lavere priser. I 2025 eksporterte Norge olje og gass for 1 100 milliarder kroner. Nivået er høyt i historisk sammenheng, men lavere enn i perioden 2022-2024.

Veksten i norsk eksport siden 2000 har i hovedsak vært drevet av høyere eksportpriser og en svakere krone, og i mindre grad av økt eksportvolum. Siden 2000 har eksportvolumet kun økt med om lag 35 prosent. Volumveksten de siste 10 og 20 årene har også vært lavere enn i sammenlignbare land som Danmark, Sverige og Finland. **De siste årene har imidlertid eksportvolumet tatt seg opp.** Eksportert mengde har økt med over 20 prosent de siste fem årene og med 2,4 prosent det siste året. Uten olje og gass var volumveksten om lag 4 prosent siste år. Dette innebærer at norske eksportbedrifter har økt salgsvolumet i internasjonale markeder. En mulig forklaring kan være styrket konkurranseevne som følge av kronesvekkelsen de siste 10–15 årene.

Norges posisjon som **kyst- og havnasjon** gjenspeiles i eksporten, hvor olje- og gassnæringen, maritim næring, offshore leverandører og sjømatnæringen spiller en stor rolle. I 2025 eksporterte disse havrelaterte næringene varer og tjenester for i overkant av 1 600 milliarder kroner, tilsvarende to

tredjedeler av Norges samlede eksport. Fordelingen av norsk eksport uten olje og gass på hovednæringer vises i figuren under.

Figur A: Norsk eksport utenom olje og gass i 2025 fordelt på hovednæringer. Kilde: SSB og Menon Economics



Maritim næring er Norges største eksportnæring utenom olje og gass med en samlet eksport på 273 milliarder kroner i 2025. Næringen økte sin eksport med om lag 6 milliarder kroner fra 2024, hovedsakelig drevet av økt eksport fra maritime utstyrsleverandører. Den nest største eksportnæringen er kraftintensiv industri med 196 milliarder kroner i eksport i 2025, etterfulgt av sjømatnæringen med 174 milliarder kroner. Sjømatnæringen opplevde en eksportvekst på fire prosent det siste året, drevet av økt eksportert mengde av laks. Kraftintensiv industri har hatt en eksportvekst på én prosent fra 2024. Utviklingen i kraftintensiv industri var preget av økt eksport av aluminium og organiske kjemiske produkter, mens eksporten av jern, stål og uorganiske kjemiske produkter ble redusert.

Alle norske næringer økte imidlertid eksportverdien det siste året. Forsvarsindustrien hadde sterkest vekst, med 28 prosent. Etterfulgt av kraftnæringen og reiselivsnæringen som økte eksportverdien med i overkant av 20 prosent fra 2024. Reiselivsnæringen hadde den største nominelle økningen, på om lag 18 milliarder kroner, og fortsetter dermed den sterke oppgangen etter koronapandemien.

EU/EØS er Norges viktigste handelspartner og står for 52 prosent av eksporten av varer og tjenester utenom olje og gass, samt nær tre fjerdedeler av olje- og gasseksporten. Øvrige europeiske land er nest viktigst, med 15 prosent av eksporten utenom olje og gass og 24 prosent av olje- og gasseksporten. Storbritannia er det største mottakerlandet av norsk eksport av varer utenom olje og gass, og den nest største mottakerlandet av olje og gass etter Tyskland.

Utenfor Europa er USA og Kina, Norges største eksportmarkeder. I 2025 var USA det tredje største mottakerlandet for norsk vareeksport utenom olje og gass, mens Kina var nummer syv. Begge land økte importen av norske varer i 2025 (målt i kroner).

Spesialtema: Forsvarseksport er opp 160 prosent siden invasjonen av Ukraina

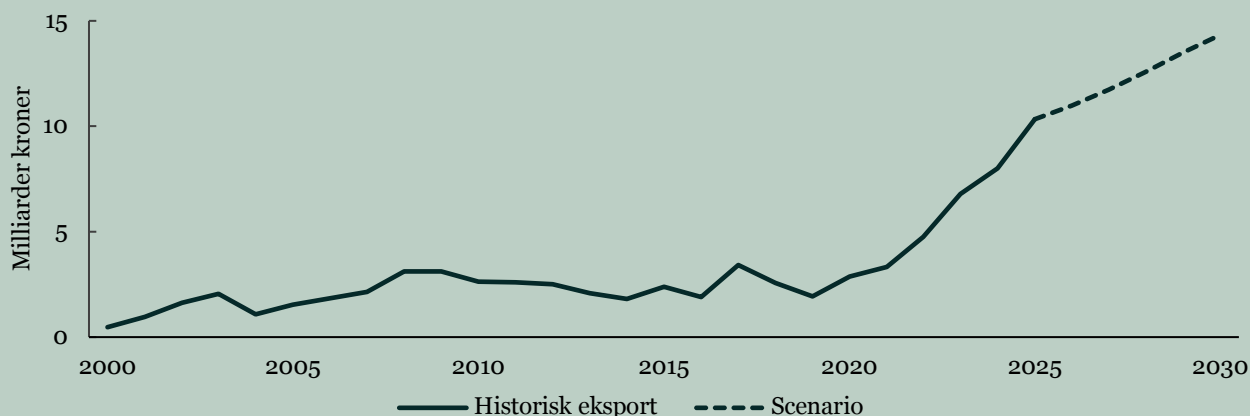
Russlands invasjon av Ukraina i 2022, vedvarende høye konfliktnivåer i Midtøsten og Afrika og spenningen mellom Kina og Taiwan har økt den geopolitiske usikkerheten. Dette har bidratt til en markant økning i den globale etterspørselen etter forsvarsmateriell. Som konsekvens av disse utviklingstrekkene har eksporten fra norsk forsvarsindustrien siden femdoblet på ti år – eksporten har gått fra litt over 4 milliarder kroner til nær 21 milliarder kroner i 2025. Veksten skjøt særlig fart etter Russlands invasjon av Ukraina i 2022, med en økning på 160 prosent.

Vi anslår i årets spesialtema at eksporten fra norsk forsvarsindustri la grunnlaget for om lag 4 800 direkte arbeidsplasser hos de eksporterende forsvarsbedriftene. Buskerud er fylket med størst eksport fra forsvarsindustrien, med en eksport på over 11 milliarder kroner i 2025. Eksporten bidro til å understøtte 2 350 direkte arbeidsplasser i fylket, særlig knyttet til Kongsberg Defence & Aerospace og øvrige selskaper i Kongsberg Gruppen, samt GKN Aerospace og KTA Naval Systems. Innlandet har nest høyest eksport fra forsvarsindustrien, med en eksport på i overkant av 2,5 milliarder kroner. Aktiviteten i Innlandet skjer særlig hos Nammo. Kommunen med største eksport innen forsvarsindustrien er Kongsberg med en eksport på 10,8 milliarder kroner, etterfulgt av Vestre Toten og Asker.

Betydningen av flerbruksvarer og teknologi med både sivile og militære anvendelser (dual use) har økt de senere årene, som følge militærtekniske endringer i forbindelse med Russlands invasjon av Ukraina. Erfaringene fra krigen viser at sivile produkter og teknologier i økende grad tas i bruk i militære operasjoner, både som støttekapasiteter og som integrerte deler av militære systemer. Dette gjelder blant annet droner, kommersielle satellitt- og romtjenester, kommunikasjons- og sensorteknologi, programvare og kunstig intelligens. Norsk eksport av slike flerbruksvarer til militær sluttbruk har historisk utgjort en relativt liten del av den samlede forsvarsrelaterte vareeksporten. Frem til og med 2023 har eksportverdien i hovedsak ligget rundt 300-500 millioner kroner årlig. I 2024 økte eksporten til 800 millioner kroner, en dobling sammenliknet med året før.

Eksporten av våpen og ammunisjon er den klart viktigste delen av norsk forsvarsindustriell eksport. I 2025 eksporterte Norge våpen og ammunisjon til en verdi av 10,3 milliarder kroner. Figuren under viser utviklingen i norsk eksport av våpen og ammunisjon, samt et scenario for videre utvikling frem mot 2030. Scenarioet tar utgangspunkt i BNP-prognoser for NATO-landene og øvrige land, samt forventet utviklingen i forsvarsutgifter som andel av BNP i disse landene.

Figur B: Norsk eksport av våpen og ammunisjon og scenario for fremtidig eksportutvikling. Kilde: SSB, NATO, World Bank, IMF og Menon Economics



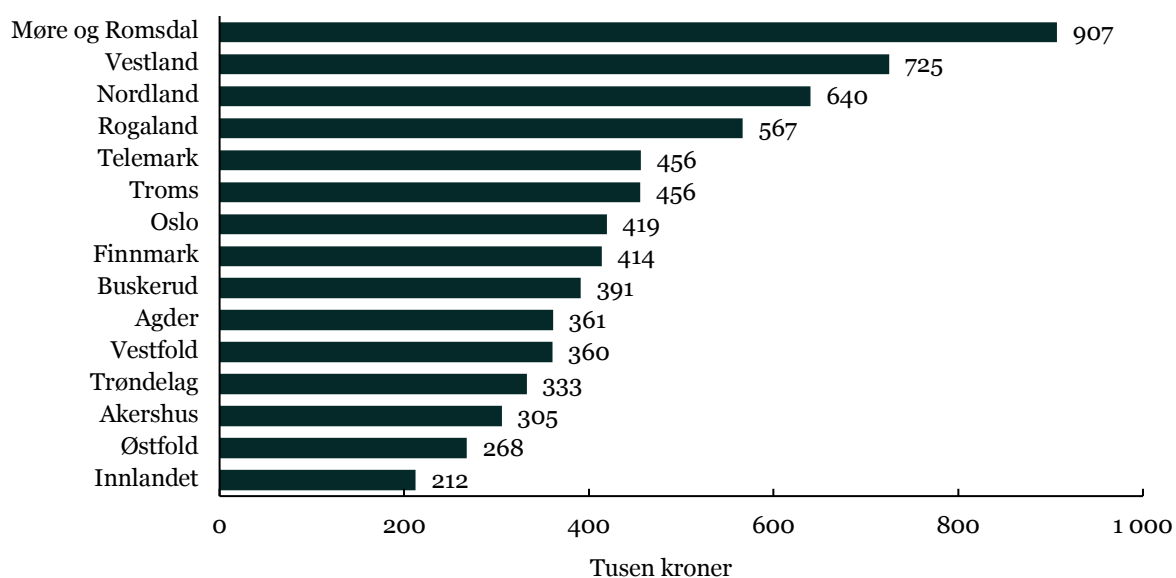
Scenarioet viser at norsk eksport av våpen og ammunisjon vil nå om lag 14,3 milliarder kroner i 2030 dersom NATO-landene fortsette å oppruste og norske leverandører opprettholder markedsandeler. Dette innebærer en gjennomsnittlig årlig vekst på om lag 7 prosent fra dagens nivå, som er noe lavere enn den gjennomsnittlige årlige veksten på om lag 30 prosent de siste fem årene.

Vestlandet eksporterer mest og distriktskommunene har høyest eksportintensitet

I rapporten fordeler vi eksporten utenom olje og gass på norske fylker og kommuner. Som i tidligere år er norsk eksport tydelig konsentrert på Vestlandet, med Vestland som landets største eksportfylke. I 2025 eksporterte bedrifter i Vestland varer og tjenester for 245 milliarder kroner. Tre av Norges fire største eksportfylker er lokalisert på Vestlandet, Vestland, Rogaland og Møre og Romsdal, og samlet står disse tre fylkene for 40 prosent av eksporten utenom olje og gass.

Samlet eksport gir imidlertid ikke nødvendigvis et godt bilde av hvor avhengig en region er av eksport. Et mer presist mål er eksportintensitet, definert som eksport per sysselsatt. Figuren under viser eksportintensiteten i norske fylker i 2025.

Figur C: Eksport per sysselsatt, ekskludert olje og gass, fordelt på fylker i 2025. Kilde: SSB og Menon Economics ¹



På nasjonalt nivå økte eksportintensiteten med 5,8 prosent fra 2024 til 2025, fra 432 000 til 457 000 kroner per sysselsatt. De tre mest eksportintensive fylkene i 2025 var, som vist i figuren over, Møre og Romsdal, Vestland og Nordland.

Møre og Romsdal hadde en eksport per sysselsatt på over 900 000 kroner og har vært landets mest eksportintensive fylke siden første utgivelse av Eksportmeldingen i 2021. Fylkets eksportintensitet er om lag dobbelt så høy som landsgjennomsnittet. Den høye intensiteten reflekterer betydelig eksport innen sjømat, kraftintensiv industri og maritim næring, som samlet står for 75 prosent av fylkets eksport. Vestland følger et stykke bak med 725 000 kroner per sysselsatt. Også her dominerer maritim næring, sjømat og kraftintensiv industri. Nordland er det tredje mest eksportintensive fylke med 640 000 kroner per sysselsatt, primært drevet av sjømat og kraftintensiv industri. I motsatt ende ligger Østfold, Buskerud og Innlandet, med en eksportintensitet på rundt halvparten av landsgjennomsnittet.

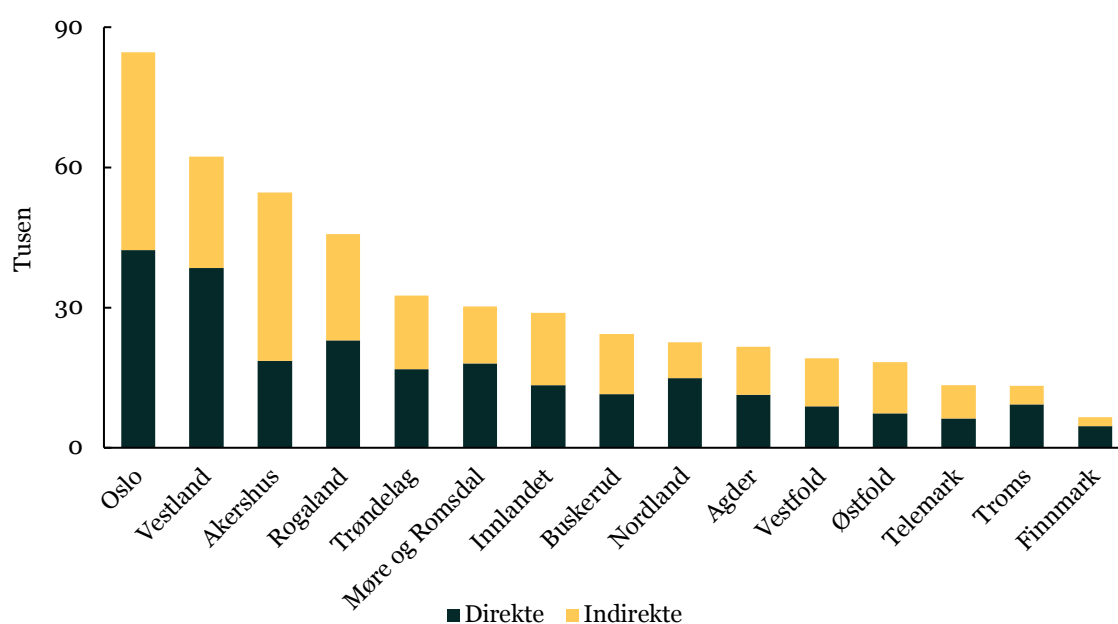
¹ Eksport per sysselsatt inkluderer alle sysselsatte i kommunen fra SSB. Dette inkluderer privat næringsliv og offentlig ansatte.

Når vi aggregerer kommunene etter SSBs sentralitetsindeks, tegner det seg et tydelig mønster: De minst sentrale kommunene (klasse 6) har klart høyest eksportintensitet, med i gjennomsnitt 1,3 millioner kroner per sysselsatt. I de mest sentrale kommunene (klasse 1–3) varierer eksportintensiteten mellom 360 000 og 405 000 kroner per sysselsatt. Dette reflekterer at eksportrettet virksomhet utgjør en langt større del av den økonomiske aktiviteten i distriktene enn i de mere sentrale kommunene.

Eksporten legger grunnlag for 650 000 arbeidsplasser, hver femte arbeidsplass

Eksporten understøtter sysselsetting i hele landet, både i eksportnæringene selv og hos deres leverandører og underleverandører. I 2025 estimerer vi at eksporten la grunnlag for 650 000 arbeidsplasser. Dette tilsvarer omkring hver femte norske arbeidsplass. Basert på kartleggingen av den geografiske eksporten estimerer vi arbeidsplasser som understøttes av eksporten i hvert fylke. Det vil si både de som jobber i eksportbedriftene (direkte effekter) og de som er ansatte hos leverandører og underleverandører (indirekte effekter). Dette er vist i figuren under.

Figur D: Sysselsettingseffekter (ringvirkninger) av eksporten ekskludert olje og gass fordelt på fylker, 2025. Kilde: Menon Economics



Som vist er sysselsettingseffektene størst i Oslo, der nesten 85 000 arbeidsplasser understøttes av eksporten. De indirekte effektene utgjør en større andel i de store fylkene som Oslo og Akershus, mens mindre og mer eksportintensive fylker, som eksempelvis Møre og Romsdal, Nordland, Troms og Finnmark har en høyere andel direkte effekter.

I rapporten ser vi også på den relative betydningen av arbeidsplassene som er tilknyttet eksport for hvert fylke. Her finner vi at Møre og Romsdal er det fylket der eksporten betyr mest relativt til det samlede næringslivet, hvor mer enn hver femte arbeidsplass i næringslivet er direkte eller indirekte tilknyttet eksporten utenom olje og gass. I de resterende fylkene utgjør sysselsettingseffektene fra eksporten mellom 13 og 19 prosent av den samlede totale sysselsetting

Executive summary

In this year's Export Report, we provide a status update on Norway's export performance in 2025. This builds on the five previous editions of the report. In this year's edition, we present a comprehensive overview of Norwegian exports, compare Norway's export performance with that of a selection of European countries, examine the export contributions from different regions, analyse the economic impact of exports on employment, and take a closer look at development in exports from the defence industry.

Norway in a new international economic regime

In recent years, the Export Report has highlighted growing uncertainty as a feature in the international trading system. What previously appeared to be a temporary period of turbulence now seems to represent a more enduring structural shift internationally.

In 2025, this development became particularly evident. Both the United States and Europe saw marked political shifts, with trade policy, industrial policy and security policy becoming increasingly intertwined. Germany's extensive fiscal stimulus, the EU's shift towards a more protective industrial policy, and new US trade measures introduced under "Liberation Day" reinforced a trend in which market access is shaped more than before by political priorities.

For Norway, this became tangible when the EU introduced safeguard measures on ferroalloys that also affected Norwegian producers. These measures highlighted the vulnerability associated with remaining outside the EU's trade policy decision-making structures.

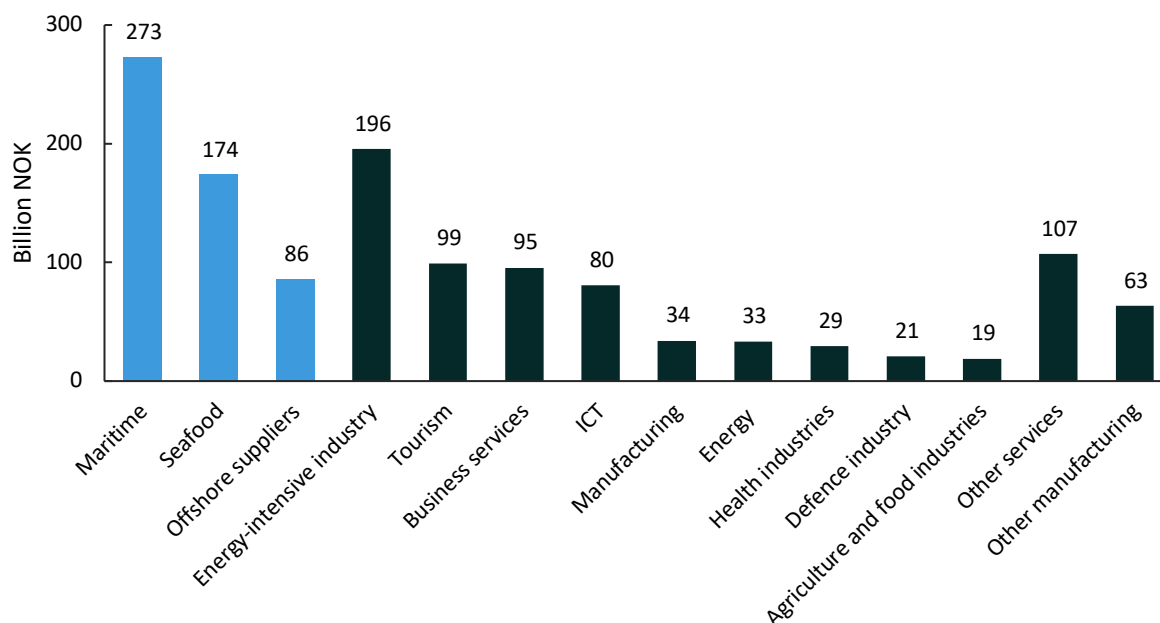
Historically high mainland exports and rising export volumes

Norway exported goods and services worth NOK 2,500 billion in 2025, broadly in line with 2024 (0.3 percent increase). **Exports excluding oil and gas increased by 6 percent to NOK 1,400 billion, the highest level in history.** Growth was strongest for goods excluding oil and gas (8 percent), while services exports increased by 3 percent. Oil and gas exports declined by 6 percent due to lower prices, totalling NOK 1,100 billion in 2025. Although high in a historical context, oil and gas exports are below the levels observed in 2022-2024.

Export growth in Norway since 2000 has largely been driven by higher export prices and a weaker Norwegian krone, and to a lesser extent by increases in export volumes. Since 2000, export volumes have risen by approximately 35 percent. Over the past 10 and 20 years, this volume growth has been lower than in comparable countries such as Denmark, Sweden, and Finland. In recent years, however, **export volumes have strengthened.** Exported quantities have increased by more than 20 percent over the past five years and by 2.4 percent in 2025 alone. Excluding oil and gas, volume growth was around 4 percent last year. This indicates that Norwegian exporters have expanded their sales volumes in international markets. One possible explanation is improved competitiveness following the depreciation of the Norwegian krone over the past decade.

Norway's position as a **coastal and ocean-based economy** is reflected in its export structure. In 2025, ocean-related industries, including oil and gas, maritime industries, offshore suppliers and seafood, exported goods and services worth more than NOK 1,600 billion, corresponding to roughly two-thirds of total exports. The distribution of Norwegian exports excluding oil and gas by main industries is shown in the figure below.

Figure A: Norwegian exports excluding oil and gas by main industries. Source: SSB and Menon Economics



Excluding oil and gas, the maritime industry is Norway's largest export sector, with exports of NOK 273 billion in 2025, up by approximately NOK 6 billion from 2024. The energy-intensive industry was the second largest export industry (NOK 196 billion), followed by seafood (NOK 174 billion). Seafood exports grew by 4 percent, driven by higher salmon volumes, while energy-intensive industry increased by 1 percent, reflecting higher exports of aluminium and organic chemicals, but partly offset by lower exports of iron, steel and inorganic chemicals.

All Norwegian industries analysed, recorded export growth in 2025. The defence industry experienced the strongest growth (28 percent), followed by the energy sector and the tourism sector, both increasing by more than 20 percent. Tourism recorded the largest nominal increase (approximately NOK 18 billion), continuing the strong post-pandemic recovery and further growth.

The EU/EEA remains Norway's most important trading partner, accounting for 52 percent of exports excluding oil and gas and nearly three-quarters of oil and gas exports. Other European countries account for 15 percent of exports excluding oil and gas and 24 percent of oil and gas exports. The United Kingdom is Norway's largest country for Norwegian goods exports excluding oil and gas, as well as the second largest market for oil and gas after Germany. Outside Europe, the United States and China are Norway's largest export markets. In 2025, the United States was the third largest destination for Norwegian goods exports excluding oil and gas, while China ranked seventh. Both countries increased imports of Norwegian goods in 2025.

Thematic focus: Defence exports up 160 percent since the invasion of Ukraine

Exports from Norway's defence industry have risen sharply since Russia's invasion of Ukraine and now play a more prominent role in Norwegian and transatlantic security policy. Russia's invasion in 2022, sustained conflict levels in the Middle East and Africa, and tensions between China and Taiwan have heightened geopolitical uncertainty and contributed to a marked increase in global demand for defence related products and services.

Over the past decade, the export value of Norway's defence industry has increased fivefold, from just above NOK 4 billion to nearly NOK 21 billion in 2025. Growth accelerated after 2022, with exports rising by 160 percent following the invasion of Ukraine.

We estimate that defence exports support approximately 4,800 direct jobs in exporting firms. Buskerud is the largest county measured by defence exports, exceeding NOK 11 billion and supporting around 2,350 direct jobs, primarily linked to Kongsberg Defence & Aerospace and other companies in the Kongsberg Group, as well as GKN Aerospace and KTA Naval Systems. Innlandet ranks second, with exports of more than NOK 2.5 billion and around 750 jobs, mainly related to Nammo. Kongsberg is the largest exporting municipality, followed by Vestre Toten and Asker.

The importance of dual-use goods and technologies with both civilian and military applications has increased in recent years. Experiences from the war in Ukraine show that civilian products and technologies are increasingly used in military operations, both as support capabilities and as integrated components of weapons systems. This includes drones, commercial satellite and space services, communication and sensor technologies, software and artificial intelligence. Historically, Norwegian exports of such dual-use goods for military end-use have represented a relatively small share of total defence-related exports, typically NOK 300-500 million annually through 2023. In 2024, exports increased to NOK 800 million, doubling from the previous year.

Weapons and ammunition constitute the core of Norway's defence exports. In 2025, exports of weapons and ammunition totalled NOK 10.3 billion. The figure below illustrates the development in Norwegian exports of weapons and ammunition, as well as a scenario for future trends through 2030. The scenario is based on GDP projections for NATO countries and other countries, as well as expected developments in defence spending as a share of GDP in these countries.

Figure B: Norwegian exports of weapons and ammunition and scenario for future export development.
Source: SSB, NATO, World Bank, IMF and Menon Economics



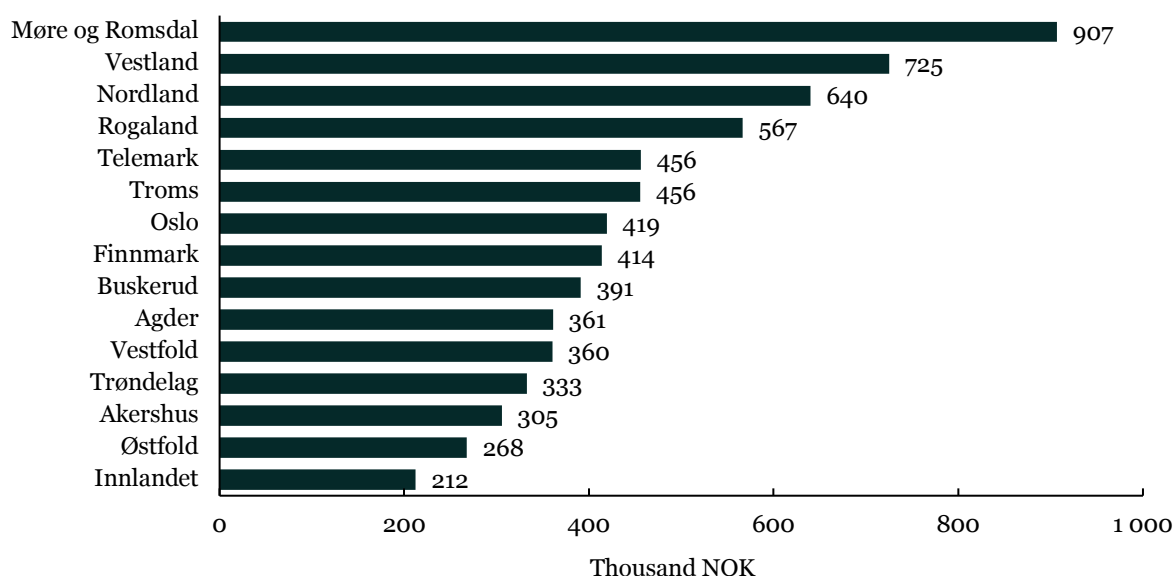
We estimate that weapons and ammunition exports will reach approximately NOK 14.3 billion by 2030. This implies an average annual growth rate of around 7 percent from current levels, compared to an average annual growth of approximately 30 percent over the past five years.

Western Norway exports the most, while rural municipalities have the highest export intensity

In the report, we allocate exports excluding oil and gas across Norwegian counties and municipalities. As in previous years, Norwegian exports are clearly concentrated in Western Norway, with Vestland as the country's largest exporting county. In 2025, companies in Vestland exported goods and services worth NOK 245 billion. Three of Norway's four largest exporting counties are located in Western Norway, Vestland, Rogaland and Møre og Romsdal, and together these three counties account for 40 per cent of exports excluding oil and gas.

However, total exports do not necessarily provide a good indication of how dependent a region is on exports. A more precise measure is export intensity, defined as exports per person employed. The figure below shows export intensity in Norwegian counties in 2025.

Figure C: Exports per employee, excluding oil and gas, split by counties in 2025. Source: Statistics Norway and Menon Economics



At the national level, export intensity increased by 5.8 per cent from 2024 to 2025, rising from NOK 432,000 to NOK 457,000 per employee. The three most export-intensive counties in 2025 were Møre og Romsdal, Vestland and Nordland.

Møre og Romsdal recorded exports per employee of more than NOK 900,000 and has been the country's most export-intensive county since the first edition of the Export Report in 2021. The county's export intensity is roughly twice the national average. The high intensity reflects substantial exports from seafood, energy-intensive industry and the maritime sector, which together account for 75 per cent of the county's exports. Vestland follows, with NOK 725,000 per employee. Here too, the maritime sector, seafood and energy-intensive industry dominate. Nordland ranks third, with NOK 640,000 per employee, primarily driven by the seafood sector and energy-intensive industry.

At the opposite end of the scale are Østfold, Buskerud and Innlandet, with export intensity at around half the national average.

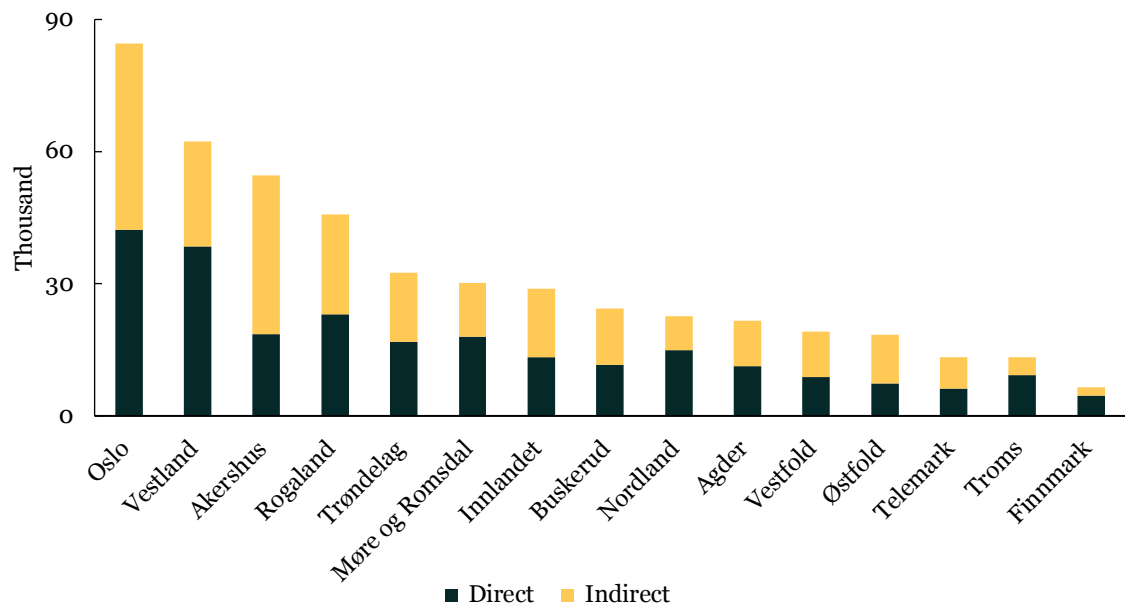
When we aggregate municipalities according to Statistics Norway’s centrality index, a clear pattern emerges: the least central municipalities (class 6) have by far the highest export intensity, averaging NOK 1.3 million per person employed. In the most central municipalities (classes 1–3), export intensity ranges between NOK 360,000 and NOK 405,000 per employee. This reflects the fact that export-oriented activity accounts for a far larger share of economic activity in rural areas than in more central municipalities.

Exports support 650,000 jobs, one in five jobs nationwide

Exports support employment across the country, both within exporting industries themselves and among their suppliers and subcontractors. In 2025, we estimate that exports supported 650,000 jobs. This corresponds to roughly one in five jobs in Norway.

Based on our mapping of the geographical distribution of exports, we estimate the number of jobs supported by exports in each county. This includes both those employed directly in exporting companies (direct effects) and those employed by suppliers and subcontractors (indirect effects). This is illustrated in the figure below.

Figure D: Employment effects (economic impact) of exports excluding oil and gas, split by county in 2025. Source: Menon Economics



As shown, the employment effects are greatest in Oslo, where nearly 85,000 jobs are supported by exports. The indirect effects account for a larger share in the larger counties such as Oslo and Akershus, whereas smaller and more export-intensive counties, such as Møre og Romsdal, Nordland, Troms and Finnmark, have a higher proportion of direct effects.

The report also examines the relative importance of export-related employment in each county. We find that Møre og Romsdal is the county where exports matter most relative to the overall business sector, with more than one in five private sector jobs directly or indirectly linked to exports excluding oil and gas. In the remaining counties, employment effects from exports account for between 13 and 19 per cent of total employment.

1 Introduksjon og det globale bakteppet

De siste årene har vi i introduksjonen til Eksportmeldingen pekt på at den internasjonale økonomiske situasjonen er preget av økt usikkerhet. Dette fremstår ikke lenger som en forbigående periode, men som en mer varig strukturell endring i det globale handelssystemet. Året 2025 var preget av tydelige politiske kursendringer i både USA og Europa, der handelspolitikk, industripolitikk og sikkerhetspolitikk i økende grad ble koblet sammen. Tysklands omfattende finanspolitiske stimulans, EUs dreining mot mer beskyttende industripolitikk og nye amerikanske handelstiltak under «Liberation Day» bidro til å forsterke en utvikling der markedsadgang i økende grad formes av politiske prioriteringer. For Norge ble dette særlig synlig da EU nylig innførte beskyttelsestiltak på ferrolegeringer som også omfattet norske produsenter, og tydeliggjorde sårbarheten ved å stå utenfor EUs handelspolitiske beslutningsstruktur. Videre har vi sett at europeiske land i økende grad har redusert sin tillit til USA som sikkerhetsleverandør, og har som følge av dette trappet betydelig opp investeringene i forsvarsmateriell og forsvarsindustri.

I løpet av 2025 var det flere viktige politiske hendelser som hadde og vil få stor påvirkning på den europeiske makroøkonomien. I Tyskland ble den tradisjonelt stramme finanspolitiske linjen kalt *Schuldenbremse*, forlatt til fordel for en omfattende stimulanspakke rettet mot industri, forsvar og infrastruktur. Dette representerer et strukturelt skifte i euroområdet største økonomi, og vil trolig bidra til å trekke opp samlet etterspørsel i Europa. Samtidig ble EUs industripolitiske linje justert. Der tidligere lovpakker med statsstøtte i hovedsak var forankret i klima og grønn omstilling, ble 2025 preget av et tydeligere fokus på handelssikkerhet, strategiske verdikjeder og beskyttelse av europeisk industri mot global konkurranse.

De politiske vindene fikk direkte konsekvenser for Norge. I 2025 innførte EU beskyttelsestiltak mot import av ferrolegeringer, begrunnet i markedsforstyrrelser og økt konkurranse fra tredjeland. Norge ble omfattet av tiltakene, til tross for EØS-avtalen og tilknytningen til det indre markedet. Saken synliggjorde en strukturell sårbarhet ved Norges handelsposisjon: Norge deltar i det indre markedet, men står utenfor EUs handelspolitiske beslutningsstruktur. EU gir klare signaler om økt villig til å benytte handelspolitiske virkemidler for å beskytte egen industri, og saken omkring ferrolegeringer viser tydelig at her er ikke Norge automatisk unntatt.

Parallelt har den sikkerhetspolitiske situasjonen i Europa bidratt til et tydelig skifte i forsvarspolitikken blant NATOs europeiske medlemsland. Svekket tillit til USAs langsiktige rolle som sikkerhetsgarantist, kombinert med Russlands krigføring i Ukraina, har ført til en markant opprustning i europeiske forsvarsbudsjetter. Dette har gitt betydelige utslag i etterspørselen etter forsvarsrelaterte varer og tjenester. Eksisterende europeisk forsvarsindustri har opplevd sterk eksportvekst, samtidig som det investeres tungt i ny kapasitet. Denne utviklingen gjenspeiles også i Norge, der norske forsvarsleverandører økte eksporten med 28 prosent i 2025, drevet av høy etterspørsel fra europeiske markeder.

I USA ble 2025 et vendepunkt i flere tiårs handelspolitikk i form av den såkalte «Liberation Day» i april. Trump-administrasjonen innførte brede, generelle tollsatser på et vidt spekter av varer, begrunnet i behovet for å redusere handelsunderskudd, styrke innenlandsk industri og beskytte nasjonal sikkerhet. I motsetning til tidligere, mer målrettede tiltak mot enkeltland eller spesifikke sektorer, var dette i stor grad *across-the-board* tollsatser som rammet både allierte og strategiske rivaler. Handelspolitikken ble samtidig enda tettere koblet til sikkerhetspolitikk og industripolitikk, og tollsatser ble eksplisitt brukt som forhandlingsverktøy i bilaterale relasjoner. Dette sammenfalt med et

mer eller mindre eksplitt arbeid mot å svekke betydningen av multilaterale spilleregler. Samlet har dette akselerert utviklingen mot en handelsorden der markedsadgang i økende grad avhenger av politisk forhandlingsstyrke snarere enn felles regelverk.

Samlet peker disse utviklingstrekkene i retning av en mer uforutsigbar internasjonal økonomisk orden, med økt bruk av finanspolitiske stimulanser, aktiv industripolitikk og handelspolitiske virkemidler som sentrale styringsverktøy. Vekten flyttes bort fra åpne markeder og regelbaserte markedsmekanismer, og over mot strategiske hensyn, politisk forhandlingsmakt og beskyttelse av nasjonale interesser. Resultatet er mindre vekt på like konkurransevilkår og større rom for selektive tiltak. For en liten og åpen økonomi innebærer dette økt usikkerhet, svakere forutsigbarhet i markedsadgang og mer krevende rammebetingelser for handel og investeringer.

Til tross for at 2025 var et år preget av stor geopolitisk og handelspolitisk usikkerhet, økte det globale handelsvolumet med 4,4 prosent i 2025. Den globale inflasjonen fortsatte nedgangen fra toppen i 2022 på 9,6 prosent, og endte på 4,1 prosent i 2025. Flere avanserte økonomier nærmer seg nå sine inflasjonsmål.^{2,3} Dette har gitt sentralbankene og myndighetene økt handlingsrom for en mer ekspansiv penge- og finanspolitikk. Med dette bakteppe vokste verdensøkonomien med 3,3 prosent. Avanserte økonomier hadde en samlet vekst på 1,7 prosent, mens framvoksende økonomier vokste med 4,4 prosent. Veksten i USA endte på 2,1 prosent, rundt 50 prosent høyere enn veksten i EU på 1,4 prosent, i stor grad drevet av teknologi investeringer knyttet til KI-datasentre. Ifølge IMF forventes det at veksten i EU også i 2026 vil være lavere enn i USA.⁴

I Norge var den økonomiske realveksten i 2025 moderat. Samlet BNP vokste med 1,1 prosent, mens veksten i Fastlands-Norge var noe høyere på 1,8 prosent. Inntektene fra olje- og gassvirksomheten falt noe fra 2024, og ligger betydelig lavere enn rekordåret 2022. Norsk eksport økte samlet med 0,3 prosent sammenliknet med 2024, målt i løpende priser, og 2025 står dermed som det nest beste året for norsk eksport noensinne. Eksporten utenom olje og gass vokste med 6 prosent og nådde sitt høyeste nivå noensinne.

BNP-veksten i Norge var relativt stabil i 2025, mens den tidligere nedadgående inflasjonstrenden stoppet opp. Inflasjonen endte på 3,1 prosent, uendret fra 2024. Høy lønnsvekst og en prisvekst som fortsatt ligger over inflasjonsmålet bidro til at Norges Bank var tilbakeholden med å redusere styringsrenten gjennom året, til tross for betydelige rentekutt hos flere av Norges handelspartnere. Til sammenligning kuttet ECB renten i EU fra 3,15 til 2,15 i løpet av året, Federal reserve i USA fra 4,5 til 3,75, og Sverige fra 2,5 til 1,75. Samtidig har den vedvarende kronesvekkelsen fra perioden 2022 til 2024 avtatt, og kronen styrket seg marginalt i løpet av 2025, potensielt grunnet en økt rentedifferanse med utlandet.

Med dette som bakteppe, analyserer vi i resten av denne rapporten hvordan det har gått med norsk eksport i 2025. Vi ser på utviklingen, næringsfordelingen og den geografiske fordelingen av eksporten før vi gjør et dypdykk i den norske forsvarsindustrien. Til sist i rapporten ser vi på status for Regjeringens eksportsatsinger.

² IMF (2026). *World Economic Outlook update January 2026*. Tilgjengelig [her](#).

³ IMF (2025). *Data Brief: World and Regional Inflation*. Tilgjengelig [her](#).

⁴ IMF (2026). *World Economic Outlook update January 2026*. Tilgjengelig [her](#).

2 En oversikt over norsk eksport

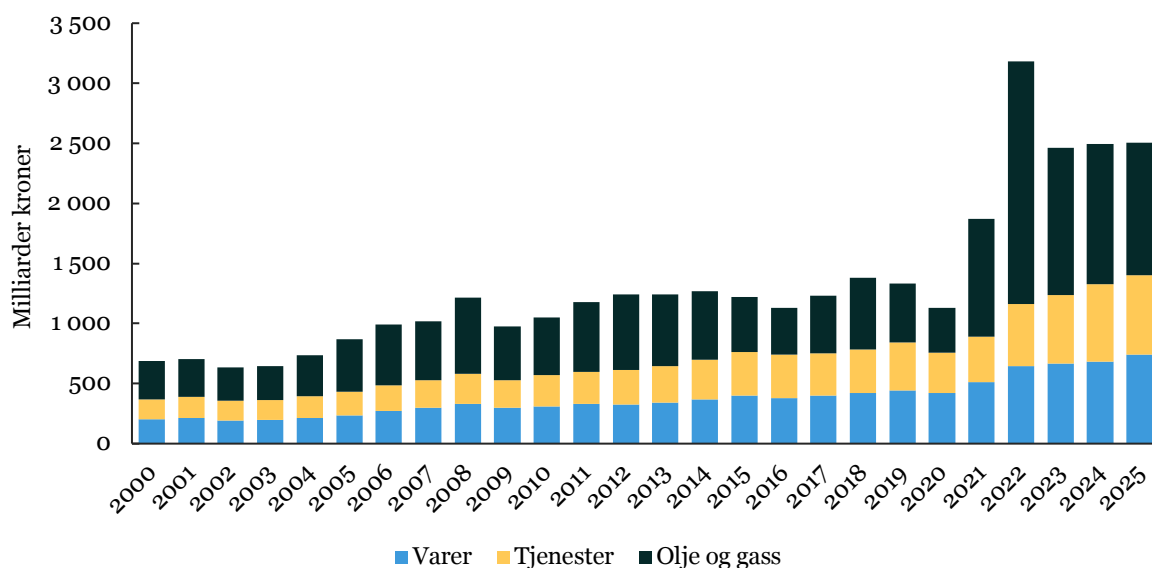
I 2025 eksporterte Norge varer og tjenester for 2 500 milliarder kroner. Eksporten utenom olje og gass var historisk høy, med en økning på 6 prosent fra 2024. Totaleksporten er omtrent på samme nivå som i 2024, med en økning i eksportverdi på kun 0,3 prosent. Dette gjør 2025 til det nest beste året for norsk eksport noensinne. Sammenliknet med i fjor er det særlig vareeksporten fra fastlandet som øker, med en samlet vekst på 8 prosent. Eksporten av tjenester økte med 3 prosent, mens olje og gass eksporten falt med 6 prosent. Den underliggende eksportveksten, målt i faste priser eller volum, har vært begrenset de første 20 år fra år 2000, men veksten har styrket seg de siste fem årene. Volumveksten utenom olje og gass var 4 prosent det siste året.

Norsk eksport er primært havbasert, der eksport fra petroleumsnæringen, offshore leverandørindustri, maritim næring og sjømat utgjorde to tredjedeler av den totale eksporten i 2025. EU- og EØS-landene forblir det viktigste handelsmarkedet for Norge, med en eksportandel på over 60 prosent. Ser vi bort fra olje og gass viser våre analyser at over 50 prosent går til EU/EØS, mens andelen for olje og gass er nesten 75 prosent. Samtidig økte vareeksporten til store markeder utenfor EU/EØS, som Storbritannia, USA og Kina.

2.1 God vekst i norsk fastlandseksport - men nedgang i olje- og gass

Siden 2000 har norsk eksport økt med over 260 prosent, fra under 700 milliarder kroner til 2 500 milliarder kroner i 2025. Fra 2024 til 2025 har norsk eksport vært tilnærmet uendret, med en økning på 0,3 prosent. Dette tilsvarer en økt eksportverdi på 7 milliarder kroner. Dette er andre året på rad med stabil og moderat vekst i norsk eksport. Den stabile utviklingen skiller seg fra perioden 2020 til 2023 som var preget av betydelige svingninger. Fra 2020 til 2022 hadde Norge en rekordvekst i eksporten med historisk toppunkt i 2022, hovedsakelig drevet av høye gasspriser og delvis høyere oljepriser. I 2023 falt eksporten igjen, etter at gassprisene normaliserte seg til historiske nivåer. Den historiske utviklingen i eksporten fordelt på varer, tjenester, og olje og gass er vist i figuren under.

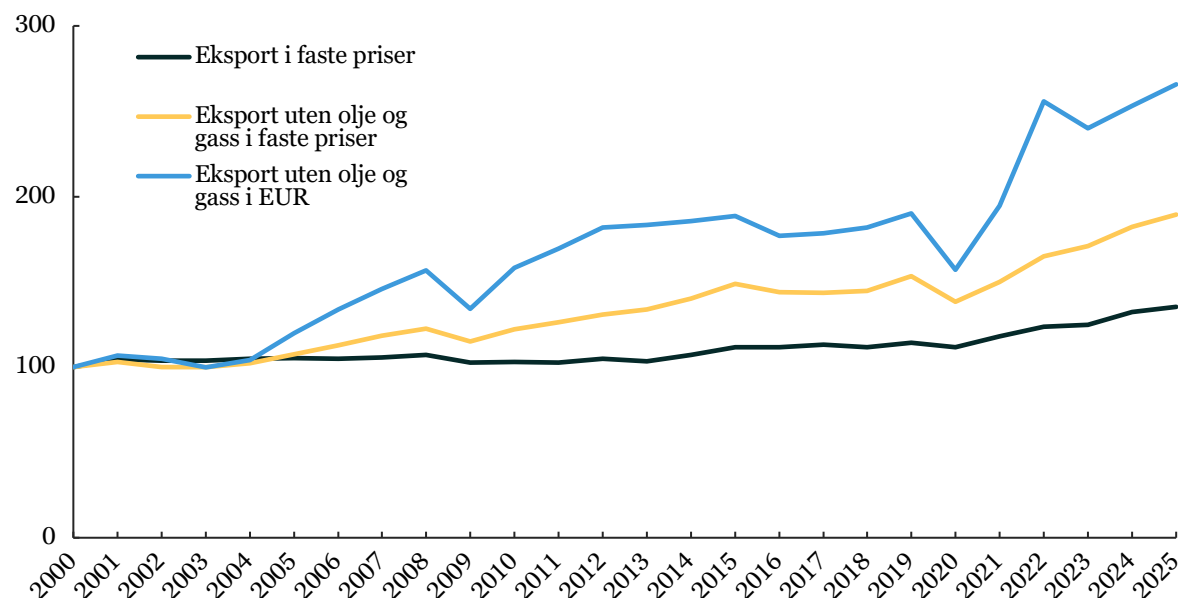
Figur 2-1: Utvikling i norsk eksport fordelt på varer, tjenester og olje og gass i løpende norske kroner. Kilde: SSB



Norsk eksport utenom olje og gass endte på 1 400 milliarder kroner i 2025, dette tilsvarer en vekst fra 2024 på 6 prosent. Av denne summen utgjorde vareeksporten 740 milliarder kroner, mens tjenesteeksporten utgjorde 660 milliarder kroner, dette utgjør vekstrater på henholdsvis 8 og 3 prosent. Eksporten av olje og gass er fortsatt høy i en historisk kontekst, selv om den havnet på et lavere nivå enn i perioden 2022 til 2024. I 2025 eksporterte Norge olje og gass til en verdi på 1 100 milliarder kroner, dette tilsvarer en nedgang på 6 prosent. Nedgangen i olje- og gasseksporten skyldes en prisnedgang på 6,7 prosent, mens eksportvolumet økte med 0,8 prosent i 2025.

Veksten i norsk eksport de siste 25 år er i stor grad drevet av prisendringer og endringer i kroneverdien. Med andre ord reflekterer eksportveksten i relativt liten grad økninger i eksportert mengde. For å analysere den underliggende utviklingen i eksportnæringene ser vi derfor på eksport i faste priser, eller i utenlandsk valuta. Norsk eksport uten olje og gass har steget med om lag 280 prosent i løpende priser siden 2000. Eksportverdien målt i euro har imidlertid kun økt med om lag 165 prosent. Målt i faste priser har veksten i eksport utenom olje og gass kun vært i underkant av 90 prosent. Eksporten av olje og gass er redusert med 4 prosent siden 2000, dersom utviklingen måles i faste priser. Utviklingen i norsk eksport i faste priser både med og uten olje og gass er vist i figuren under.⁵

Figur 2-2: Ulike mål på norsk eksport. Indeksert. 2000=100. Kilde: Norges Bank, SSB og Menon Economics



Eksportveksten målt i faste priser og i euro var moderat frem til 2020, men veksten har vært større de siste fem årene. At veksten varierer avhengig av hvilket eksportmål vi benytter, skyldes at de ulike målene fanger opp forskjellige forhold. Eksport i løpende priser påvirkes både av prisendringer, valutakursutvikling og endringer i eksportvolum. Eksport i faste priser korrigerer derimot for både valutakurs- og prisendringer, og gir derfor et uttrykk for volumutviklingen i eksporten.

Norsk eksport målt i faste priser (mørkegrønn linje) tilsvarer endringer i eksportert mengde, og har kun økt med 12 prosent de første 20 år fra år 2000. Selv om Norge i liten grad har hatt en underliggende eksportvekst fra 2000 til 2020, har volumet økt med over 20 prosent de siste fem årene og 2,4 prosent siste året. Økningen er større dersom vi ser på eksport i faste priser utenom olje og gass

⁵ Se tekstboksen på neste side for en forklaring av ulike mål på eksport.

(gul linje), som har hatt en vekst på 4 prosent siden 2024. Veksten siste året er hovedsakelig drevet av økt volum i vareeksporten på 6,4 prosent, mens tjeneeksporten opplevde en vekst på 0,9 prosent.

Utviklingen i norsk eksport uten olje og gass målt i euro (blå linje) har vært lavere enn veksten målt i løpende priser siden år 2000. Forskjellen mellom eksport målt i løpende priser og målt i euro skyldes valutakursendringer. Over de siste ti årene har eurokursen økt med i overkant av 30 prosent målt i kroner, mens dollarkursen har økt med i underkant av 30 prosent. Den gjennomsnittlige kroneverdien målt mot euro svekket seg med om lag én prosent i 2025 sammenlignet med 2024.⁶ Kronesvekkelsen bidrar til at eksportveksten fremstår som sterkere i løpende priser enn i faste priser. Samtidig vil en svakere krone isolert sett styrke konkurranseevnen til norske eksportbedrifter og dermed også bidra til økt eksportvolum. Styrket konkurranseevne kan derfor forklare økningen i eksportvolum de siste fem årene. Økt eksportvolum og konkurransekraft de siste årene er svært positivt for norske eksportbedrifter og for den langsiktige eksportutviklingen til Norge. Det er imidlertid usikkert om volumveksten er å anse som et trendskifte eller en midlertidig forbedring. Dersom forbedret konkurransekraft er knyttet til svakere kronkurs, vil effekten kunne avta hvis kronen styrker seg. I boksen under redegjør vi nærmere for ulike mål på eksporten.

Ulike mål på eksport

Eksport i løpende priser: Eksport i løpende priser (eller eksportverdi) måler den samlede verdi av eksporten i en gitt tidsperiode. Det er altså den faktiske pris som betales for den eksporterte vare eller tjeneste i norsk valuta. Eksport i løpende priser er oftest det som brukes når man ser på eksport relativt til andre størrelser (eksempelvis handelsbalanse, som andel av BNP eller tilsvarende).

Eksport i faste priser: Prisen på de fleste varer og tjenester fluktuerer over tid, ofte med en positiv trend drevet av inflasjon. Vi ønsker et mål på eksport som korrigerer for disse prisendringene, og som samtidig korrigerer for valutakurser. Dette målet er «eksport i faste priser». Enkelt forklart viser dette hva verdien av eksporten ville vært om prisnivået forholdt seg uendret fra et bestemt basisår. Vekst i norsk eksport målt i faste priser tilsvarende dermed volumveksten av eksporten.

Eksport i utenlandsk valuta: Det er typisk to grunner til at man ønsker å måle et lands eksport i en utenlandsk valuta. Den første grunnen er dersom man ønsker å sammenligne ulike land, hvor omregning til en felles valuta gjør verdiene sammenliknbare. Den andre grunnen til at man måler et lands eksport i utenlandsk valuta er at man ønsker å fjerne effekten av valutaendringer. Det er litt ulike måter å utregne dette på, men typisk bruker man den gjennomsnittlige valutakursen i perioden man måler eksportutviklingen for.

2.2 Handelsbalansen på høyt nivå – men fallende for tredje år på rad

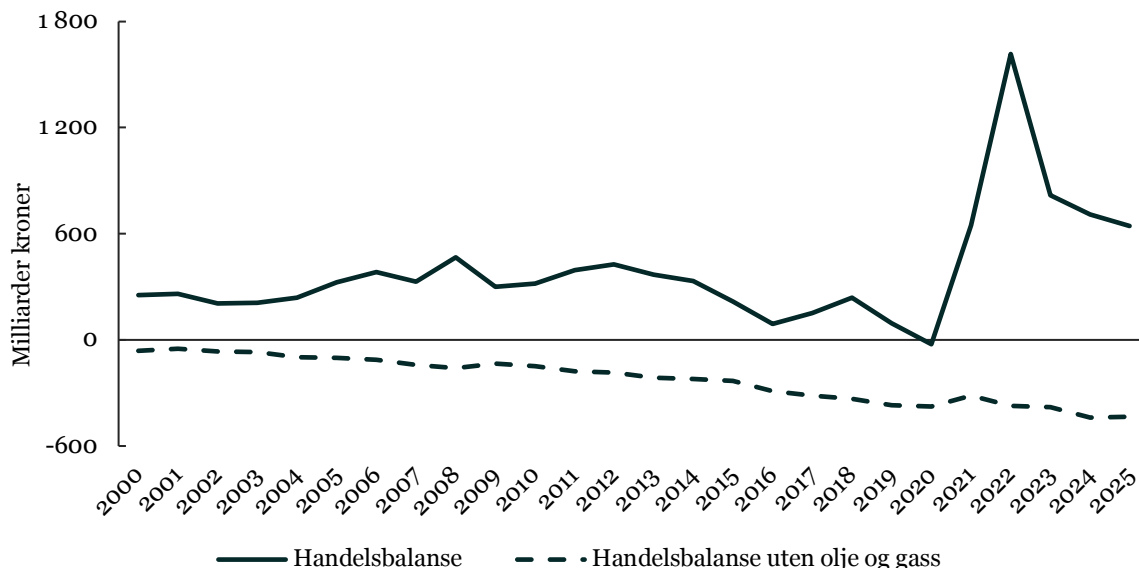
Handelsbalansen viser forskjellen mellom verdien av et lands eksport og import. Norge har hatt et handelsoverskudd alle år siden 1987, bortsett fra i 2020. I 2025 var handelsbalansen på 645 milliarder kroner, en nedgang på 65 milliarder kroner fra 2024. Handelsbalansen har vært fallende tre år på rad og er mer enn halvert siden toppåret 2022, da den var på over 1 600 milliarder kroner. Nivået er imidlertid fortsatt betydelig høyere enn det historiske gjennomsnittet og i årene før 2022. At handelsbalansen har vært fallende siden 2023 selv om eksporten har økt i samme periode, kommer av at veksten i importen har overgått eksportveksten. Driftsbalansen, som inkluderer handelsbalansen og netto overføringer fra utlandet, var på 780 milliarder kroner i 2025,⁷ og er høyere enn handelsbalansen på grunn av inntekter som utbytte og renter fra statens investeringer i utlandet.

⁶ Valutakurs er hentet fra Norges Bank. Tilgjengelig [her](#).

⁷ Driftsbalansen er hentet fra SSB-tabell 12880.

Handelsbalansen utenom olje og gass har i mange år hatt en nedadgående trend, men økte med 5 milliarder kroner i 2025. Nivået er imidlertid fortsatt lavt i en historisk sammenheng. I 2025 var handelsunderskuddet på 435 milliarder kroner når olje- og gassinntektene holdes utenfor. Oversikt over utviklingen i handelsbalansen med og uten olje og gass er vist i figuren under.

Figur 2-3: Handelsbalansen med og uten olje og gass. Kilde: SSB og Menon Economics



Figuren viser at trenden til handelsbalansen har vært nedadgående siden finanskrisen i 2008 og frem til 2020. De siste fem årene har imidlertid handelsbalansen vært historisk høy, drevet av store olje- og gassinntekter.

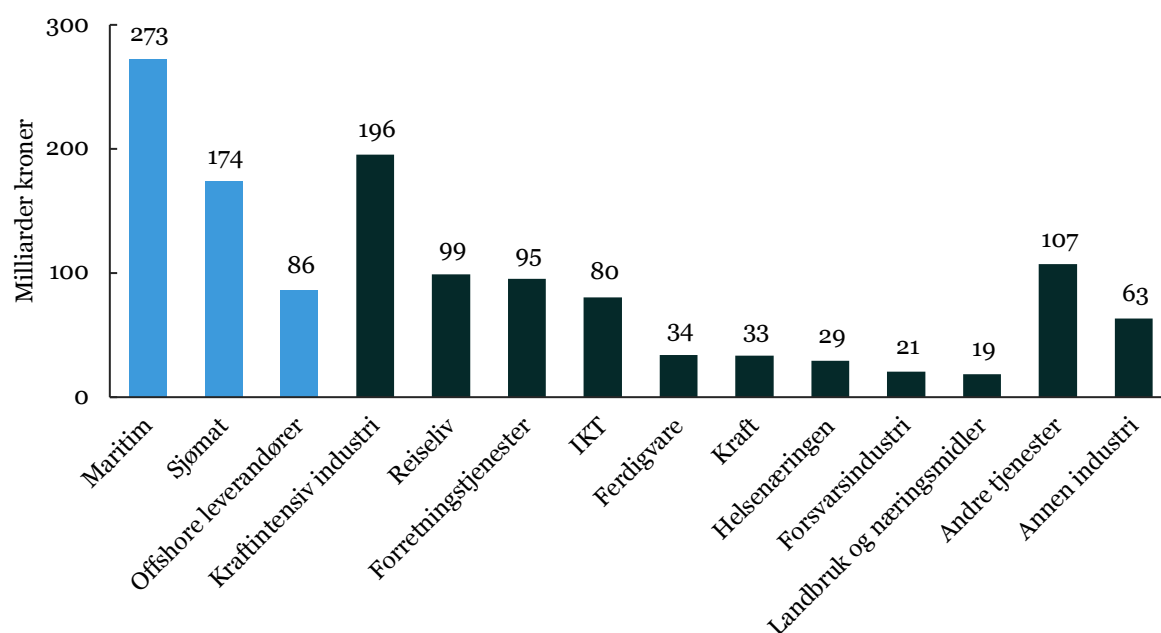
Fortsatt høye priser på olje og gass, samt en svak krone, vil trolig bidra til en fortsatt positiv handelsbalanse i årene fremover. Det er imidlertid ingen tegn til at den underliggende negative trenden i handelsbalansen uten olje og gass kommer til å endre seg. Samtidig er det viktig å understreke at en negativ handelsbalanse i seg selv ikke nødvendigvis er et problem. Dette gjelder i utgangspunktet for alle land, men særlig for Norge som har en betydelig finansiell formue i Statens pensjonsfond utland (SPU), noe som gjør det mulig å opprettholde en negativ handelsbalanse over tid.

2.3 Norsk eksport er havbasert

Norsk eksport er i stor grad dominert av råvarebaserte næringer, særlig olje- og gassvirksomhet, sjømat og kraftintensiv industri, samt andre næringer som i hovedsak er pristakere i internasjonale markeder, som utenrikkssjøfart. Som kyst- og havnasjon gjenspeiles Norges næringsstruktur tydelig i eksportmønsteret, der olje- og gassnæringen, maritim næring, offshore leverandørindustri og sjømatnæringen samlet står for majoriteten av norsk eksport.

I 2025 eksporterte disse havrelaterte næringene varer og tjenester for i overkant av 1 600 milliarder kroner, tilsvarende to tredjedeler av Norges samlede eksport. Ser vi bort fra olje- og gasseksporten, utgjorde eksporten fra de tre øvrige havnæringene 530 milliarder kroner i 2025, tilsvarende 40 prosent av samlet eksport uten olje og gass. Havnæringenes andel av eksporten uten olje og gass har vært relativt stabil det siste tiåret. Fordelingen av norsk eksport uten olje og gass på hovednæringer vises i figuren under.

Figur 2-4: Norsk eksport utenom olje og gass i 2025 fordelt på hovednæringer. Kilde: SSB og Menon Economics⁸



Dersom vi ser bort fra olje- og gassnæringen er det maritim næring som eksporterte mest i 2025, med en samlet eksportverdi på 273 milliarder kroner. Næringen med nest størst eksportverdi i 2025 var kraftintensiv industri med 196 milliarder kroner, tett etterfulgt av sjømatnæringen med 174 milliarder kroner. Disse tre næringene skiller seg fra de øvrige næringene ved at de har en eksportverdi som er godt over 100 milliarder kroner.

Blant næringene som har en eksportverdi i underkant av 100 milliarder kroner finner vi reiselivsnæringen med en eksport på 99 millioner kroner, forretningstjenester med 95 milliarder kroner, offshore leverandører med 86 milliarder kroner og IKT næringen med 80 milliarder kroner.

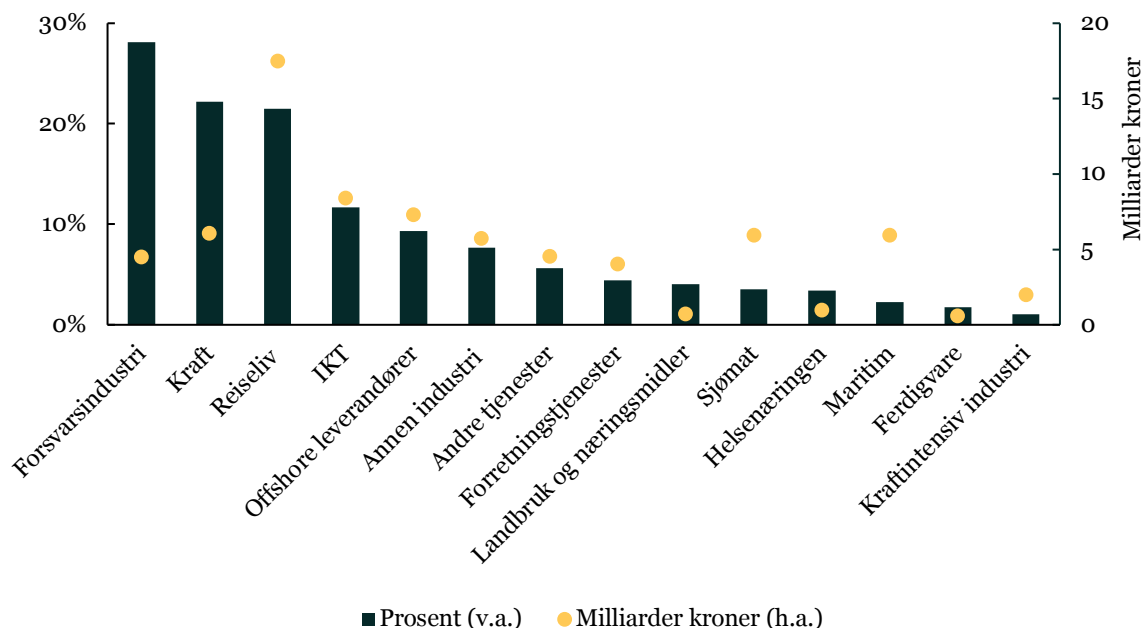
Definisjon av næringer i Eksportmeldingen

I Eksportmeldingen benytter vi i hovedsak eksportstatistikk fra SSB som kilde for norsk eksport og tilhørende næringskategoriseringer. Eksportstatistikken til SSB kan, noe forenklet, sies å ha et *produktperspektiv*, der inndelingen av næringer er basert på produktet som næringen produserer. Dette skiller seg fra næringsdefinisjoner som er benyttet tidligere i Eksportmeldingen og andre Menon-rapporter, der vi vanligvis inntar et bredere *verdikjedeperspektiv*. Eksempelvis er maritim næring definert bredere og inkluderer flere maritime utstyrsprodusenter og maritime tjenester i Menon-rapporter om den maritime næringen, mens disse delene av næringen i Eksportmeldingen fanges opp av andre næringskategorier, som Annen industri, IKT og forretningstjenester. Tilsvarende er kategoriseringen for reiseliv bredere i Eksportmeldingen enn i andre Menon-rapporter. I årets eksportmelding er forsvarsindustrien inkludert som en egen næring, hvor eksporttall er basert på Utenriksdepartementets eksporttall for forsvarsmateriell. Som følge av dette er tallene som presenteres i Eksportmeldingen noe ulike næringsfordelte eksporttall som presenteres i andre Menon-rapporter. For nærmere beskrivelser av hvordan eksporten er målt i de enkelte næringer, se vedlegg 2.

⁸ Totaleksporten i denne figuren er ikke helt sammenfallende med totaltallet i figur 2-1. Dette er fordi vi ikke inkluderer «Finans- og forsikringstjenester» i denne figuren. For mer informasjon om dette se vedlegg om metodikk.

Norsk eksport utenom olje og gass økte med 6 prosent i 2025. Ser vi eksporten utenom olje og gass fordelt på hovednæringer, har alle opplevd vekst fra 2024 til 2025. Dette er vist i figuren under.

Figur 2-5: Eksportvekst fra 2024 til 2025 i prosent (venstre akse) og milliarder kroner (høyre akse) fordelt på hovednæringer, utenom olje og gass. Kilde: SSB og Menon Economics



Forsvarsindustrien hadde den sterkeste eksportveksten i 2025, med en økning på 28 prosent, tilsvarende 4,6 milliarder kroner. Næringen fortsatte dermed den sterke utviklingen som næringen har sett siden invasjonen av Ukraina. Eksport fra forsvarsindustrien omtales nærmere i kapittel 3.

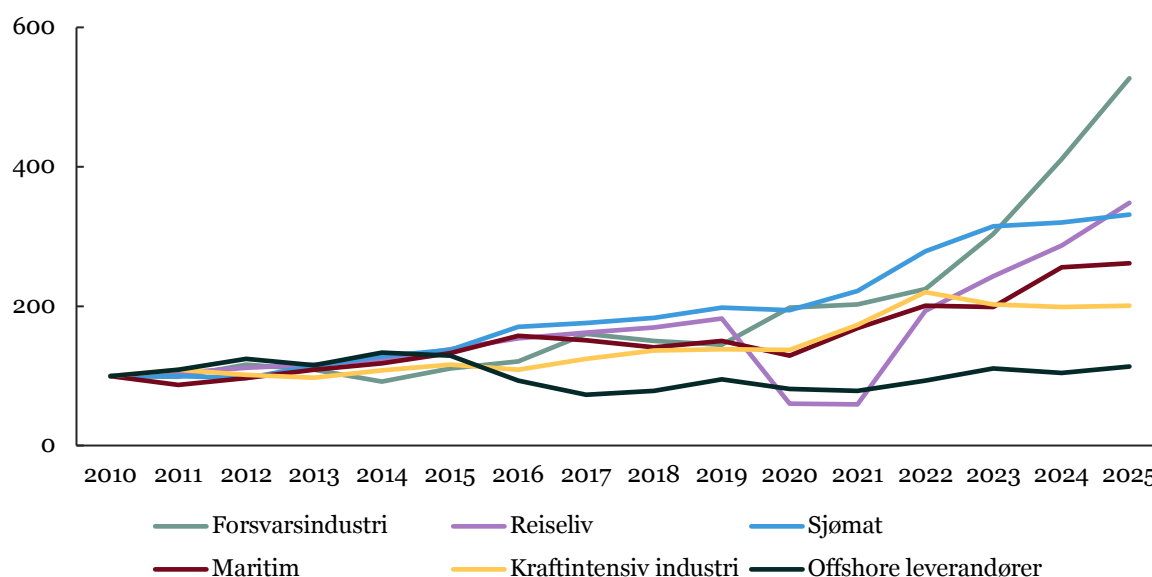
Kraftnæringen hadde den nest sterkeste veksten i eksportverdi i 2025, med en økning på 22 prosent fra 2024, tilsvarende 6 milliarder kroner. Veksten skyldes i hovedsak en prisøkning på elektrisk energi på 27 prosent. Krafteksporten utgjorde 33 milliarder kroner i 2025, det nest høyeste nivået etter toppåret 2022. De siste fem årene har krafteksporten ligget klart høyere enn tidligere, da den årlige eksportverdien sjelden oversteg 5 milliarder kroner historisk.

Reiselivsnæringen hadde den største absolutte veksten på 18 milliarder kroner, drevet av 14 prosent vekst i utenlandske overnattingsdøgn⁹. IKT-næringen hadde en eksportvekst på 12 prosent, hovedsakelig som følge av økt eksport av telekommunikasjonsutstyr og deler og tilbehør til datamaskiner, servere og annet kontor- og databehandlingsutstyr, samt IKT-tjenester. Offshoreleverandørenes eksport økte med 9 prosent, drevet av en vekst i eksporten av elektriske kraftmaskiner til havvindprosjekter. Øvrige næringer har hatt en eksportvekst på mellom én og fire prosent i 2025.

Figuren under viser den historiske utviklingen til de største norske eksportnæringene siden 2010. Den historiske utviklingen varierer på tvers av sektorer og mellom år. Variasjonen skyldes både endringer i globale priser og volumet av eksporterte varer og tjenester.

⁹ Kilde: SSBs overnattingsstatistikk for kommersielle overnattingsbedrifter, [her](#).

Figur 2-6: Indeksert utvikling i eksportverdi fra de største eksportnæringene. Indeks=2010. Kilde: SSB og Menon Economics



Siden 2010 er det forsvarsindustrien som har vokst mest med mer enn en femdobling i eksportverdi. Majoriteten av veksten har kommet etter invasjonen av Ukraina i 2022. Se kapittel 3 for mer en mer detaljert beskrivelse forsvarsindustriens eksport. Etter forsvarsindustrien er det reiselivsnæringen og sjømatnæringen som har vokst mest, med over en tredobling i eksportverdi. I samme periode har kraftintensiv industri doblet eksportverdien og maritim næring har økt eksporten med om lag 160 prosent. I samme periode har offshore leverandørindustri vokst mindre, med kun en 13 prosent vekst relativt til 2010-nivået.

Reiselivsnæringen har hatt nest sterkest eksportvekst siden 2010 blant de største eksportnæringene. Siden 2010 har eksportverdien økt med 250 prosent. Utviklingen har vært preget av høy vekst i normale perioder og et markant fall under koronapandemien i perioden 2020 og 2021. Før pandemien økte eksportverdien med i overkant av 80 prosent fra 2010 til 2019, og næringen var blant dem med høyest vekst i denne perioden, særlig drevet av kronesvekkelsen i 2014. Pandemien førte til et kraftig fall i eksportverdien på i underkant av 70 prosent fra 2019 til 2020. Nedgangen ble i hovedsak hentet inn allerede i 2022 når koronarestriksjonene ble opphevet. Fra 2022 til 2025 har næringen hatt en årlig vekst på over 22 prosent. Utviklingen indikerer en styrket posisjon for Norge som reiselivsdestinasjon, men reflekterer også en svakere krone og styrket kjøpekraft hos middelklassen til en rekke andre nasjoner som i økende grad foretrekker naturbasert reiseliv.¹⁰

Sjømatnæringen har hatt sterk eksportvekst siden 2010, og har økt eksportverdien med 230 prosent. I 2025 var veksten på 4 prosent. Laks er den klart største eksportvaren og sto for om lag 70 prosent av eksportverdien i 2025, en andel som har vært stabil de siste fire årene. Økt eksportverdi av laks bidro med over halvparten av den samlede eksportveksten det siste året, til tross for en prisnedgang på 10 prosent.¹¹ Verdiveksten skyldtes en volumøkning på 13 prosent, som mer enn oppveier prisfallet. Den øvrige eksportveksten i 2025 var i hovedsak drevet av økte priser for andre sjømatvarer, særlig sei og hyse, samt en økning i eksportert mengde av ørret.

¹⁰ Menons prognoser for norsk reiseliv mot 2030. Tilgjengelig [her](#).

¹¹ Implisitt laksepris basert på pris delt på volum fra SSB tabell 09283.

Til tross for betydelig vekst i eksportverdi siden 2010 har samlet eksportvolum av sjømat vært tilnærmet uendret, med en nedgang på 6 prosent. Verdiveksten kan forklares av to hovedforhold. For det første har prisene på sjømat økt betydelig, som følge av høyere markedspriser og en svak kronekurs. De viktigste sjømatvarene målt i eksportverdi i 2025 – laks, torsk, makrell og ørret – har hatt prisøkninger på henholdsvis 120, 210, 280 og 110 prosent siden 2010. For det andre har eksportens sammensetning dreid seg mot varer med høyere pris. Eksportvolumet av laks, som har høyest kilopris, har økt med 80 prosent siden 2010, mens eksportvolumet av sild, som har lavere pris, har falt med 70 prosent. Eksportvolumet av torsk har også falt betydelig, hovedsakelig som følge av reduserte kvoter. Siden toppåret i 2021 er eksportert mengde av torsk blitt redusert med 40 prosent og ligger nå klart under 2010-nivået.

Maritim næring har økt eksportverdien med 160 prosent siden 2010. En betydelig del av veksten har kommet etter 2020, mens eksportveksten i 2025 var begrenset til 2 prosent. Rederiene står for hoveddelen av eksporten fra maritim næring, dominert av deepsea-rederier. Denne delen av næringen er særlig sensitiv for utviklingen i verdensøkonomien og det geopolitiske bildet. Veksten i 2021 og 2022 var i hovedsak drevet av deepsea-rederiene, som vokste av to hovedårsaker. For det første tok global handel seg raskt opp etter koronapandemien, med økt aktivitet og stigende fraktrater i 2021-2022. For det andre bidro krigen i Ukraina og påfølgende handelsrestriksjoner mot Russland til endrede handelsmønstre, der økt europeisk etterspørsel etter norsk olje ga høyere etterspørsel etter energirelatert sjøtransport.

Utviklingen fra 2024 til 2025 ble dempet av et fall i fraktrelaterte tjenester og skipsbygging. Etter en kraftig vekst i 2024, falt eksporten av fartøy med om lag 6 milliarder kroner i 2025, til 10,5 milliarder. Til tross for nedgangen, ligger nivået fortsatt høyere enn i 2023, da eksporten var på 7,3 milliarder kroner. Eksportverdien til fraktrelaterte tjenester ble samtidig redusert med rundt 5 prosent. Utstyrsleverandører til maritim næring har på sin side bidratt positivt til eksportutviklingen i 2025.

Kraftintensiv industri har doblet eksportverdien siden 2010, men eksportverdien har kun økt med om lag 1 prosent det siste året. Utviklingen det siste året var preget av økt eksportverdi av aluminium, på om lag 4 prosent, til 53 milliarder kroner, kun overgått av toppåret 2022. Samtidig økte eksportverdien av organiske kjemiske produkter med rundt 20 prosent, mens eksportverdien av jern og stål ble redusert med 16 prosent og uorganiske kjemiske produkter med 6 prosent.

I perioden 2010-2020 hadde eksportverdien i næringen variert årlig vekst, men økte samlet med nesten 40 prosent. Fra 2020 til 2022 hadde næringen en markant høyere vekst, drevet av økte råvarepriser, særlig for kunstgjødsel og aluminium. Eksportverdien økte med 60 prosent i denne perioden og nådde et historisk høyt nivå på 214 milliarder kroner i 2022. Etter pristoppen i 2022 har råvareprisene falt, noe som bidro til en samlet reduksjon i eksportverdien på 12 prosent frem til 2024, før eksportverdien som nevnt økte med 1 prosent i 2025. For de fem største eksportkategoriene innen kraftintensiv industri – organiske og uorganiske kjemiske produkter, ikke-metalliske mineralprodukter, jern og stål samt andre metaller – har eksportverdien økt betydelig mer enn eksportvolumet siden 2010. Eksportvolumet har vært tilnærmet uendret mens eksportverdien har doblet seg, noe som viser til at eksportveksten er drevet av økte priser på disse varene.

Offshore leverandørindustri er den næringen som har vokst minst av de store norske næringene siden 2010, med 13 prosent. I 2025 hadde imidlertid næringen en vekst på 9 prosent. Veksten det siste året drives hovedsakelig av økt eksport innen varegruppen elektriske kraftmaskiner, fra 6 til 28 milliarder kroner. Ifølge SSB er økningen i denne varegruppen i hovedsak knyttet til leveranser av

elektrisk utstyr til havvindprosjekter i utlandet fra norsk leverandørindustri.¹² Hvor flere store enkeltleveranser ble gjennomført i 2025, særlig til Tyskland, Storbritannia og USA.¹³

I perioden frem til 2015 lå eksporten fra offshore leverandører på et relativt stabilt nivå, før den falt med over 40 prosent mellom 2015 og 2017. Nedgangen var drevet av lavere aktivitetsnivå hos operatørene i etterkant av oljeprisfallet i 2014. Siden 2017 har næringen vokst med over 80 prosent, men eksporten fra offshore leverandørindustri er i dag fortsatt under nivået før oljeprisfallet i 2014. Veksten i offshore leverandørindustri fra 2017 til 2025 skyldes hovedsakelig at aktiviteten og investeringsviljen hos olje- og gassoperatører globalt har tatt seg opp igjen, men kan også til dels være drevet av leveranser til andre offshore-baserte næringer som leveranser til havvind.

2.4 Norges viktigste handelspartnere

Norsk eksport av varer og tjenester går hovedsakelig til europeiske land. I 2025 gikk i overkant av 80 prosent av all norsk eksport til land i Europa. Eksportandelen til Europa har vært relativt stabil over tid, men har steget med 6 prosentpoeng de siste ti år. EU/EØS er det viktigste markedet og var alene destinasjonen for over 60 prosent av norsk eksport i 2025, mens resten av Europa sto for i underkant av 20 prosent. I resten av Europa er særlig Storbritannia en viktig handelspartner. Utenfor Europa er det Asia som er den verdensdelen som mottar størst andel av norsk eksport med 8 prosent, etterfulgt av Nord- og Mellom-Amerika med 7 prosent. I Asia er det fortrinnsvis Kina som importerer norske varer og tjenester, i hovedsak sjømat, varer fra kraftintensiv industri og sjøtransport. Eksporten til Afrika, Sør-Amerika og Oceania er begrenset til 1-2 prosent av den samlede eksporten.

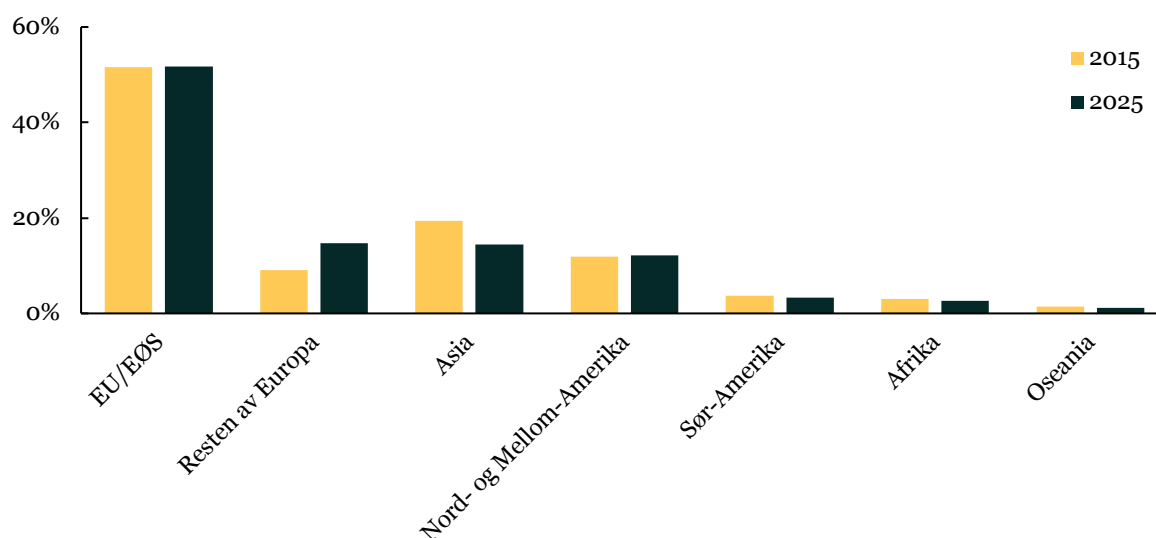
Norsk olje- og gasseksport går også hovedsakelig til europeiske land. Nesten tre fjerdedeler av olje- og gasseksporten gikk til land i EU/EØS, mens øvrige land i Europa sto for 24 prosent. Blant de øvrige europeiske landene er det Storbritannia som mottar majoritet av olje og gasseksporten. Kun 2 prosent av norsk olje- og gasseksport går til markeder utenfor Europa.

Norsk eksport utenom olje og gass er noe mer geografisk spredt. Fordelingen av norsk eksport på geografiske markeder vises i figuren under.

¹² SSB (2026). *Handelsoverskuddet i 2025 på det laveste nivået på fire år*. Tilgjengelig [her](#).

¹³ Merk at enkelte av leveransene innen havvind i 2025 kan ha blitt kategorisert som eksport fra maritim næring.

Figur 2-7: Fordeling av eksport utenom olje og gass til ulike geografiske markeder i 2025¹⁴ og 2015.¹⁵ Kilde: SSB og Menon Economics



Eksportandelene til de ulike geografiske markedene er tilnærmet uendret det siste året, hvor, hvor EU/EØS er viktigste handelspartner med en stabil andel på 52 prosent. Eksportandelen som går til Asia har blitt redusert siden 2015, noe som er bemerkelsesverdig ettersom denne verdensdelen har opplevd større økonomisk vekst de siste ti årene enn Europa og Amerika. Derimot har europeiske land utenfor EU/EØS blitt en stadig viktigere handelspartner siste ti år.

Dersom vi ser på norsk eksport på landnivå, fremkommer resultatene som vist i tabellen under. Tabellen viser de ti landene Norge eksporterte mest varer til, utenom olje og gass i 2025, samt norsk eksport av olje og gass til disse landene.

Tabell 2-1: Topp ti mottakerland for norsk vareeksport uten olje og gass i 2025, samt norsk eksport av olje og gass til samme ti land. Kilde: SSB og Menon Economics ¹⁶

Land	Vareeksport utenom olje og gass (mrd. NOK)	Eksport av olje og gass (mrd. NOK)	Endring fra 2024 vareeksport uten olje og gass	Endring fra 2024 olje og gass
Storbritannia	73	239	9 %	-14 %
Sverige	70	46	4 %	-21 %
USA	67	1	12 %	-52 %
Tyskland	66	244	27 %	6 %
Nederland	62	111	-9 %	-10 %
Danmark	46	55	1 %	27 %
Kina	42	6	42 %	-51 %
Polen	38	67	11 %	-6 %
Belgia	21	69	-8 %	-1 %
Italia	21	11	27 %	-4 %

¹⁴ Tjenesteeksport i 2025 Q4 er estimert, SSB har ikke lansert tall for utgivelsen av denne rapporten.

¹⁵ Storbritannia er inkludert i «Resten av Europa» og ikke i «EU/EØS» for vareeksport, både i 2015 og 2025. For tjenesteeksport er Storbritannia inkludert i «EU/EØS» i 2015 og i «Resten av Europa» i 2025.

¹⁶ Tabellen viser kun vareeksport ettersom siste tilgjengelige data for landsfordelt tjenesteeksport ikke dekker 2025.

I 2025 ble Storbritannia den største importøren av norske varer utenom olje og gass, med 73 milliarder kroner, etter å ha vært på en tredje plass i 2024. Veksten det siste året er hovedsakelig knyttet til leveranser av elektriske maskiner innen havvind, men også økt eksport av sjømat, kraft og ulike varer fra kraftintensiv industri. Storbritannia og Tyskland har vært Norges viktigste handelspartnere for eksport av olje og gass i over et tiår. I 2025 importerte hver av landene om lag 24 prosent av Norges totale olje- og gasseksport. Det er verdt å merke seg at deler av den norske gasseksporten til Tyskland distribueres videre gjennom europeiske energinettverk og ender opp i andre land.

Sverige er Norges nest største handelspartner utenom olje og gass, og har historisk vært en av de viktigste handelspartnerne til Norge. Nederland er også ofte blant Norges viktigste handelspartnere i eksportstatistikken. Norges eksport til Nederland består i stor grad av varer som fraktes til havnen i Rotterdam og derfra sendes videre til land utenfor Europa. Som følge av dette overvurderer utenriksstatistikken trolig viktigheten av Nederland som handelspartner og undervurderer eksporten til oversjøiske markeder. Det samme gjelder trolig Belgia, hvor en rekke varer fraktes til havnen i Antwerpen før de sendes videre til andre land.

Utenfor Vesten er Kina det enkeltlandet som importerer mest norske varer utenom olje og gass. Kina er også det landet som øker sin import av norske varer utenom olje og gass mest i 2025. Veksten er i hovedsak drevet av økt eksport av metaller og andre produkter fra kraftintensiv industri, i tillegg til sjømat. Samtidig har eksporten av farmasøytiske produkter og medisiner falt med rundt 40 prosent, noe som representerer en betydelig nedgang for helsenæringen, som tidligere har hatt høy eksponering mot det kinesiske markedet. USA er for første gang blant Norges tre største destinasjoner for vareeksport utenom olje og gass, etter å ha økt sin import med 12 prosent fra 2024. Denne veksten var drevet av leveranser fra havvind leverandørindustrien og økt eksport av sjømat. Utviklingen viser hvordan USA er Norges viktigste handelspartner utenfor Europa.

USA og Kina har en særskilt posisjon som handelspartnere som følge av deres rolle som verdens to største økonomiske stormakter. Økonomisk utvikling, handelspolitikk og utenrikspolitiske beslutninger i disse landene kan derfor få betydelige ringvirkninger for norsk handel, næringsliv og økonomi. Selv om USA og Kina samlet sett står for en langt mindre andel av norsk eksport enn EU, kan endringer i deres handelsforhold med EU også ha indirekte effekter på norsk eksport. USA, Kina og EU spiller samtidig en sentral rolle i den pågående handelskonflikten. En nærmere omtale av konsekvensene for norsk eksport ved en eventuell handelskrig følger i tekstboksen under.

Norsk eksport i en potensiell handelskrig

Siden Trump ble innsatt som president i USA har han innført tollsatser rettet mot både bestemte varegrupper og enkeltland/handelsblokker en rekke ganger. Det er derfor interessant å se nærmere på sårbarheten til norsk eksportrettet næringsliv i møte den proteksjonistiske vridningen vi nå observerer i amerikansk handelspolitikk. For en nærmere beskrivelse av temaet se Menon-publikasjon nr. 36/2025. ***

For å vurdere sårbarheten til norsk økonomi, er det noen karakteristikk ved norsk eksport som er av særlig betydning. Norge er en liten, åpen økonomi der eksport utgjør en betydelig andel av verdiskapingen. Norsk eksport støtter om lag 650 000 arbeidsplasser. Som en liten åpen økonomi vil vi alltid tjene på et stabilt og regelbasert handelsregime. I tillegg til Norges *direkte* eksport, som vi gjennomgår i detalj i denne rapporten, inngår store deler av norsk eksport, som metaller, maskiner og offshore-leveranser, i *internasjonale verdikjeder* og vil kunne påvirkes av handelshindre som tollsatser, også når disse ikke er rettet direkte mot norske varer. Samtidig er Norge mindre avhengig av eksport enn flere sammenlignbare land, som Danmark, Sverige og Tyskland, hvor eksportandelen av BNP er langt høyere.

En handelskrig initiert av USA kan påvirke Norges eksportrettede næringsliv gjennom flere kanaler. Under forklarer vi disse kanalene og hvordan de kan påvirke norsk eksport og økonomi.

Økt toll på norsk eksport til USA: Norsk vareeksport til USA er relativt begrenset og utgjør kun rundt 5 prosent av samlet vareeksport, ekskludert olje og gass. I august 2025 innførte USA en generell tollsats på 15 prosent på varer fra Norge som del av gjensidige tolltiltak, noe som innebærer høyere kostnader for norske eksportører til det amerikanske markedet. De største norske eksportvarene til USA er sjømat, maskiner og transportmidler. Selv om makrorisikoen fra amerikanske tollsatser fortsatt vurderes som begrenset for norsk økonomi som helhet, kan tollsatser påvirke enkeltnæringer, enkeltbedrifter og lokalsamfunn negativt. Økt amerikansk proteksjonisme kan også skade norsk tjenesteeksport, særlig innen shipping, der USA er et viktig marked.

Økt toll på norsk eksport til EU: Som svar på president Trumps tollsatser har EU iverksatt handelspolitiske mottiltak. Disse omfatter både direkte tolløkninger på amerikansk eksport og beskyttelsestiltak for import til EU, med sikte på å begrense handelsvridning og beskytte europeisk produksjon. Norge er ikke medlem av EUs tollunion og er dermed avhengig av politisk velvilje fra EU for å unngå å bli omfattet av EUs beskyttelsestiltak som svar på amerikanske toll økninger. Som vist i Eksportmeldingen 2025 har samtlige norske næringer en eksportandel til EU/EØS på minst 50 prosent. Eventuelle beskyttelsestiltak fra EU vil derfor kunne få alvorlige konsekvenser for norske eksportnæringer. Hvilke næringer som rammes, og i hvilken grad, vil avhenge av hvilke varer EU eventuelt velger å ilegge beskyttelsestoll, og i hvilken grad Norge havner utenfor eller innenfor beskyttelsestollen.

For å redusere denne sårbarheten har norske myndigheter over tid arbeidet tett opp mot EU for å sikre at Norge inkluderes i eventuelle beskyttelsestiltak. Erfaringene viser imidlertid at dette ikke gir noen garanti. I november 2025 ble Norge eksempelvis stående utenfor EUs beskyttelsestiltak på import av ferrolegeringer. Selv om tiltaket var begrenset i omfang, og kun omfattet rundt 25 prosent av Norges eksport av ferrolegeringer til EU, blant annet som følge av et relativt høyt kvotenivå, illustrerer det at Norge er reelt eksponert for risiko knyttet til EUs handelspolitiske beskyttelsestiltak.

En generell nedgang i global handel: Norge er avhengig av handel for økonomisk aktivitet, og risikoen forbundet med et fragmentert internasjonalt handelsregime og globale handelskonflikter er betydelig. En global handelskrig kan ha alvorlige konsekvenser for norsk økonomi, med svekket verdensøkonomi, reduserte investeringer og negative effekter på viktige handelspartnere som EU og Kina. Store deler av norsk eksport er råvarebasert og dermed prisbestemt på internasjonale markeder, og vi er derfor sårbare for at lavere global aktivitet medfører fallende eksportpriser. Våre enkle beregninger i Menon-publikasjon nr. 36/2025 viser at en permanent svekkelse i handel kan redusere fastlands-BNP med 200 milliarder kroner i 2030, og fallende råvarepriser kan ramme norsk eksport med opptil 300 milliarder kroner. Disse beregningene er beheftet med betydelig usikkerhet, men illustrerer den store risikoen for Norge ved et svekket internasjonalt handelsregime.

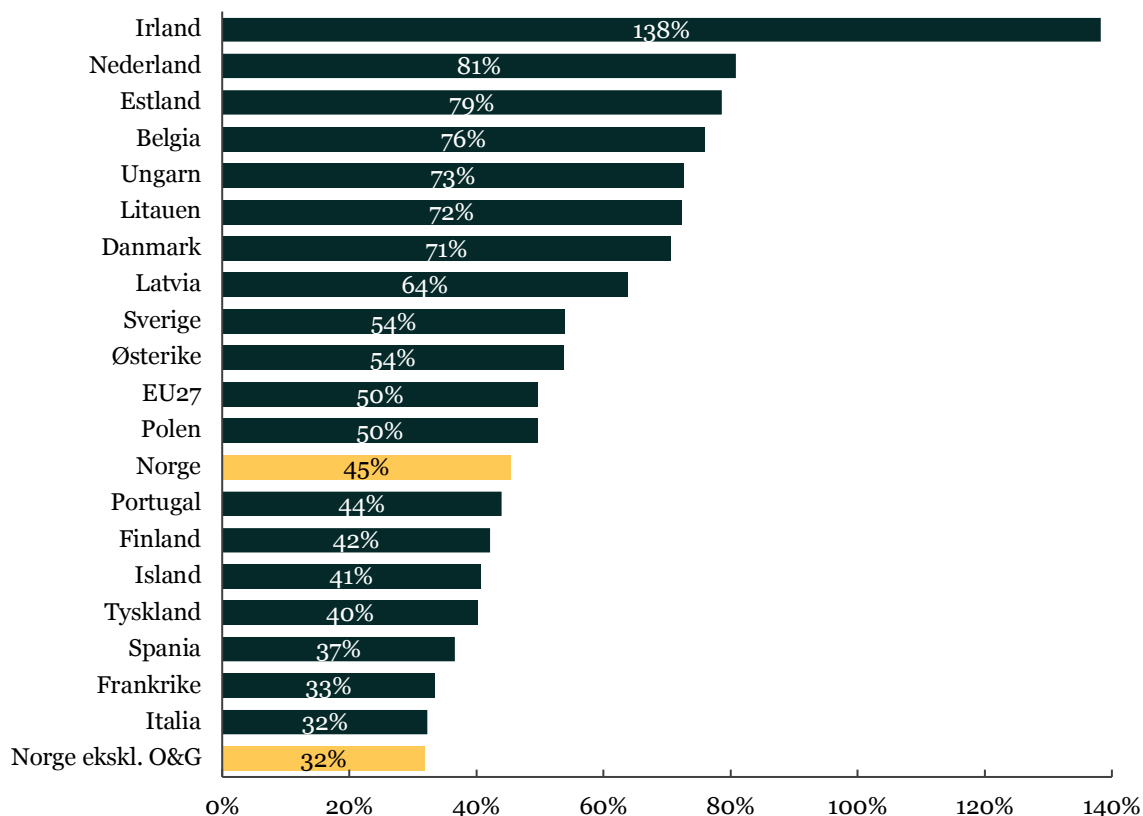
* Menon Economics (2025). Amerikansk toll og mulig handelskrig - Konsekvenser for norsk næringsliv. Tilgjengelig [her](#).

** I tidligere år har Eksportmeldingen inneholdt prognoser for eksport. Ettersom eksportutviklingen fremover i stor grad vil avhenge av utviklingen i tollkonflikten mellom sentrale handelspartnere, er ikke prognoser inkludert i årets utgave.

2.5 Norsk eksport i en internasjonal kontekst

I internasjonal handelssammenheng kategoriseres Norge som en liten og åpen økonomi. Norge eksporterer imidlertid mindre enn europeiske land vi ofte sammenlikner oss med. Et sentralt mål for hvor eksportrettet en økonomi er, er eksportens andel av BNP. Dette målet gir en indikasjon på hvor stor rolle eksport spiller i et lands økonomi. Figuren nedenfor viser norsk eksport som andel av BNP i 2025, sammenliknet med et utvalg av europeiske land.

Figur 2-12: Eksport av varer og tjenester som andel av BNP.¹⁷ Kilde: Eurostat, SSB



Figuren viser at norsk eksport utgjorde 45 prosent av BNP i 2025. Dette er på linje med andelen de siste årene, men en nedgang fra 2022, hvor andelen var 55 prosent. Norge hadde imidlertid en svært høy eksport i 2022, ettersom eksportverdien av olje og gass var svært høy dette året. Gjennomsnittet det siste tiåret har vært på 41 prosent. Selv om eksporten i Norge er høy i 2025, sammenliknet med tidligere år, er likevel eksporten som andel av BNP noe lavere i Norge enn i sammenliknbare land. I 2025 var gjennomsnittet for land i EU på 50 prosent, mens tilsvarende tall for Sverige var 54 prosent og for Danmark 71 prosent.

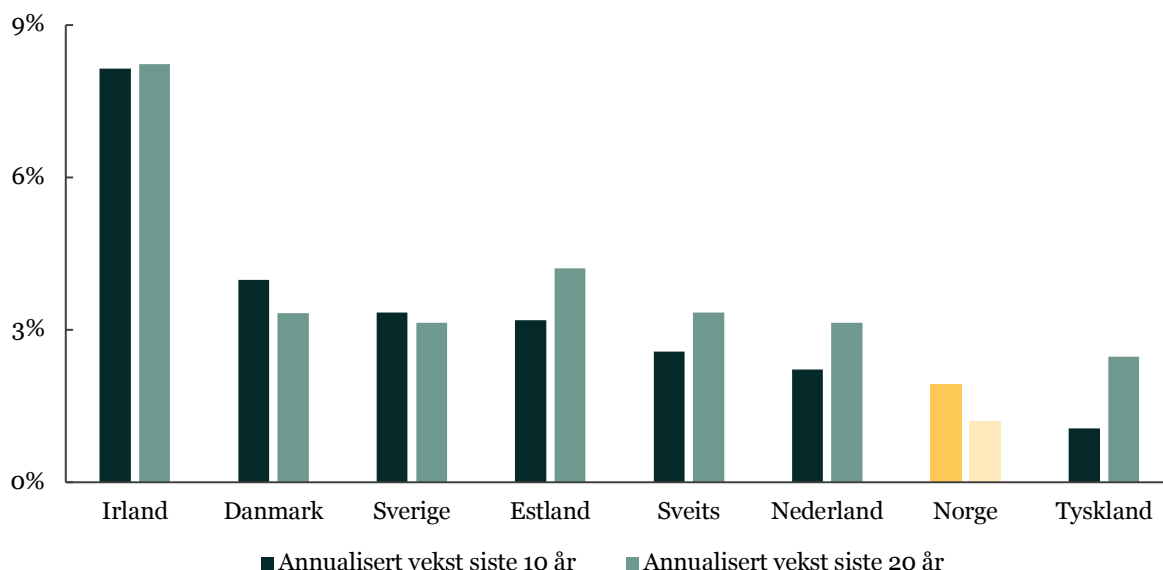
Dersom vi ser på norsk eksport uten olje og gass, faller eksportandelen til 32 prosent. Denne beregningen gjør vi ved å trekke olje- og gasseksporten ut av eksportstatistikken, samtidig som verdiskapingen fra olje- og gassnæringen holdes utenfor norsk BNP. Som vist over, er norsk eksport som andel av BNP uten olje og gass lavere enn alle de andre landene i utvalget. Dette viser både hvor lav eksporten utenom olje og gass er relativt til BNP og hvor avhengig norsk eksport er av olje- og gassnæringen. Det kan virke litt misvisende å «fjerne» olje- og gasseksporten i slike sammenligninger, men det er viktig å merke seg at eksport og verdiskaping per sysselsatt er mange ganger høyere i

¹⁷ Norge oppdatert med fullstendige 2025 tall, enkelte andre land har estimerte verdier for Q4 2025.

utvinningen av olje og gass enn i noen andre næringer grunnet grunnrenten. Det er ingen næringer som er like viktige for de andre landene i sammenligningen. Samlet indikerer dette at Norge, komparativt sett, er en ganske lite eksportdrevet økonomi.

Forklaringen på den lave handelsintensiteten finnes i eksportutviklingen de siste 20 årene, som har vært relativt svak sammenlignet med andre europeiske land. Figuren under viser den langsiktige eksportveksten målt i faste priser, dette er illustrert med den annualiserte (gjennomsnittlige årlige) veksten over de siste 10 og 20 årene.

Figur 2-13: Årlig eksportvekst siste 10 og 20 år, målt i faste priser. Norge oppdatert med 2025-tall, for andre land er IMF's estimer på 2025-tall benyttet. Kilde: IMF, SSB



Som figuren viser, har den norske eksportveksten målt i faste priser vært lavere enn i flere sammenlignbare europeiske land. Over de siste ti årene har Norge hatt en annualisert vekst på 1,9 prosent. Til sammenligning har veksten i perioden vært om lag det dobbelte i både Sverige og Danmark. Ser vi på de siste 20 årene har veksten i norsk eksport vært enda lavere, på 1,2 prosent. Dette er langt under hva sammenlignbare europeiske land har opplevd.

Norge har imidlertid opplevd sterkere eksportvekst målt i faste priser enn Tyskland de siste ti årene. Tyske eksportmarkedsandeler har falt jevnt siden rundt 2017, noe som har dempet eksportveksten. Dette skyldes i stor grad at konkurranseevnen er svekket, blant annet som følge av strukturelle utfordringer, høye energikostnader, forsyningskjedeproblemer og økt konkurranse fra nye eksportører, i tillegg til svak global etterspørsel etter enkelte av Tysklands viktige eksportvarer.¹⁸

Den svake veksten i norsk eksport har sammensatte årsaker, og det er ikke mulig å peke på én entydig forklaring på hvorfor eksportveksten er lavere enn i sammenlignbare naboland. Det kan likevel identifiseres tre sentrale forhold. For det første har volumveksten i olje- og gasseksporten vært lav. Dette har stor betydning ettersom olje- og gassnæringen dominerer norsk eksport. For det andre binder olje- og gassnæringen en betydelig andel av kapital og arbeidskraft, samtidig som deler av norsk industri leverer varer til oljeselskapene på norsk sokkel, som ellers kunne vært eksportert. Dette kan ha bidratt til å dempe veksten i andre eksportnæringer. For det tredje har Norge høyere

¹⁸ Bundesbank (2025). *What's behind the sustained decline in German export market shares? Monthly Report Vol. 77 No 7*. Tilgjengelig [her](#).

arbeidskraftkostnader enn sammenlignbare land. Sammen med lavere industriell produktivitet enn blant annet Sverige og Danmark, svekker dette konkurranseevnen i eksportnæringer der arbeidskraft utgjør en viktig innsatsfaktor. Svekkelsen av den norske kronen har delvis bedret den kostnadsmessige konkurranseevnen, men har så langt ikke gitt et vesentlig løft i eksporten.¹⁹

Viktigheten av norsk eksport

Ønsket om et taktskifte i norsk eksportutvikling har kommet fra flere sider de siste årene med bl.a. Solberg-regjeringens eksportstrategi «*Verda som marknad*» og Støre-regjeringens eksportreform «*Hele Norge eksporterer*». Dette har blitt fulgt av analyser og tiltak fra både statlige aktører og interesseorganisasjoner. Det er imidlertid ikke alltid like klart *hvorfor* vi bør øke eksporten.

Fra et samfunnsperspektiv er ikke eksportinntekter mer verdifulle eller høyverdige enn inntekter fra andre markeder. Det er verdiskaping og sysselsetting som bør være målsettingen, uavhengig av om verdiskapingen og jobbene genereres med utgangspunkt i lokal, nasjonal eller internasjonal etterspørsel. Det er likevel gode grunner til å ha spesiell oppmerksomhet på eksportnæringene. For det første er det eksportinntekter, sammen med formuesinntekter fra utlandet, som utgjør grunnlaget for å finansiere importen over tid. Å finansiere import er ikke bare viktig for å sikre konsum. De siste 30 årene har norske bedrifter i stigende grad blitt en del av internasjonale verdikjeder. Det betyr at de er helt avhengige av utenlandske varer for å kunne produsere både innenlandske og eksportvarer. Økt internasjonal handel har dessuten en klar sammenheng med lavere priser på konsumvarer.

Norge er i en spesiell situasjon blant vestlige økonomier da vår eksport er svært konsentrert om få varetyper, hvor priser er bestemt på globale markeder. Dette gjelder særlig petroleum og sjømat, men også metaller og gjødsel. Store deler av økonomien er altså følsom for prisstigninger på markeder vi har liten eller ingen kontroll over. I verste fall kan den norske økonomien rammes av betydelige synkroniserte nedganger i den globale økonomien. Denne følsomheten ble både tydeliggjort i finanskrisen og ved oljeprisfallet i 2014. En økning i eksporten i andre sektorer enn petroleum, sjømatnæringen og kraftkrevende industri vil bidra til å stabilisere økonomien og senke følsomheten for global prisvolatilitet. I tillegg vil økt eksport hjelpe å ta imot fallet i petroleumseksporten i de kommende tiårene.

Det er imidlertid en tredje og ofte underkommunisert grunn til at eksport er viktig, nemlig at økt internasjonal handel bidrar til økt produktivitet. Både mikro- og makroøkonomisk forskning peker på at økt eksportintensitet bidrar til økt produktivitet og dermed økt verdiskaping i både de eksporterende bedrifter og i økonomien samlet. Den betydelig lavere veksten i eksport og lave eksportintensiteten i Norge sammenlignet med våre viktigste handelspartnere er på denne bakgrunn bekymringsfull.

Gjennom økt produktivitet vil norske bedrifter dessuten bli mer konkurransedyktige, noe som igjen fører til økt eksport og flere nye arbeidsplasser. Denne effekten er helt uavhengig av handelsgapet, siden størrelsen av handelsgapet i seg selv ikke forteller noe om størrelsen på eksporten.

¹⁹ For en mer detaljert gjennomgang av potensielle grunner til den lave eksportveksten, se Eksportmeldingen 2023. Tilgjengelig [her](#).

3 Spesialtema: Forsvarsindustriens eksport

Forsvarsindustrien har på få år gått fra å være en relativt liten eksportnæring til å bli en viktig kilde til norske eksportinntekter. I løpet av det siste tiåret er eksportverdien femdoblet, fra litt over 4 milliarder kroner til nær 21 milliarder kroner i 2025. Brorparten av eksporten går til allierte NATO-land. Veksten skjøt særlig fart etter Russlands invasjon av Ukraina i 2022 og de påfølgende endringene i den geopolitiske situasjonen til Europa. En tydelig holdningsendring i den europeiske NATO-aksen, særlig knyttet til byrdefordelingen i NATO og deres forhold til USA som sikkerhetsgarantist, har vært en sentral drivkraft i utviklingen.

Våpen og ammunisjon utgjør halvparten av norsk forsvarseksport, eller litt over 10 milliarder kroner. I våre prognoser estimerer vi at denne delen av forsvarsindustrien vil eksportere for over 14 milliarder kroner i 2030. De største produsentene er Kongsberg Defence & Aerospace og Nammo. Samtidig ser vi en markant økning i antallet små og mellomstore bedrifter og vekstselskaper som utvikler ny forsvarsrelatert teknologi innen blant annet sensorikk, navigasjonssystemer, droner og autonome systemer, eksempelvis Six Robotics og Radionor Communications. Vi anslår at norsk forsvarsindustri sin eksport bidrar til om lag 4 800 direkte arbeidsplasser hos de eksporterende forsvarsbedriftene.

3.1 Den nye geopolitiske situasjonen har ført til høy vekst i europeisk forsvarsindustri

Eksporten fra norsk forsvarsindustri har økt betydelig etter invasjonen av Ukraina, og fått en større betydning for norsk og transatlantisk sikkerhetspolitikk. Russlands invasjon av Ukraina i 2022, vedvarende høye konfliktnivåer i Midtøsten og Afrika og spenningen mellom Kina og Taiwan har økt den geopolitiske usikkerheten.²⁰ Dette har bidratt til en markant økning i den globale etterspørselen etter forsvarsmateriell. I 2024 var de globale forsvarsutgiftene 27 000 milliarder kroner, en økning på nesten 30 prosent sammenliknet med 2021.²¹ Dette forventes å øke enda mer i årene som kommer, som følge av at NATO har hevet ambisjonsnivået for medlemslandenes forsvarsutgifter. I 2025 ble det vedtatt at alle NATO-land skal bruke 3,5 prosent av BNP på sine forsvar innen 2035.²²

Norge er en leverandør av blant annet avanserte våpensystemer innen missilteknologi og en betydelig produsent av spesialammunisjon og rakettmotorer som utgjør kritisk forsvarsmateriell for Norge, NATO-land og Ukraina. I tillegg produserer Norge, som et av få NATO-land, avansert sprengstoff som inngår i de fleste moderne våpensystemer benyttet av Ukraina og NATO.²³ Det er også en betydelig økning i antall små og mellomstore bedrifter og vekstselskaper som utvikler ny forsvarsrelatert teknologi innen områder som sensorikk, navigasjonssystemer, droner og autonomi, eksempelvis Six Robotics og Radionor Communications. Norsk forsvarsindustri utgjør derfor en sentral faktor for norsk selvforsyning og sikkerhet, så vel som for NATO og Ukrainas sikkerhet.

Den økte etterspørselen etter forsvarsmateriell har bidratt til rekordhøye ordrebøker og omfattende kapasitetsutvidelser hos sentrale forsvarsprodusenter.²⁴ Eksempelvis opplevde Kongsberg Defence &

²⁰ Etterretningstjenesten (2025). *Fokus 2025*. Tilgjengelig [her](#).

²¹ Stockholm International Peace Research Institute (2022). *Trends in World Military Expenditure 2021*. Tilgjengelig [her](#).

²² NATO (2025). *Defence expenditures and NATO's 5% commitment*. Tilgjengelig [her](#).

²³ Menon Economics (2025). *Ringvirkninger av Chemring Nobels planlagte ekspansjon*. Tilgjengelig [her](#).

²⁴ NAMMO (2025). *Annual and Sustainability Report 2024*. Tilgjengelig [her](#).

Aerospace (KDA) en oppgang i ordreservene fra 90 til 130 milliarder kroner fra 2023 til 2024.²⁵ Internasjonale initiativer som EUs ASAP-program (*The Act in Support of Ammunition Production*) har også blitt igangsatt for å sikre nødvendige produksjonsøkning av ammunisjon, hvor Chemring Nobel og Nammo deltar.²⁶

Forsvarsindustriens vekst de siste fem årene har vært blant de største i moderne norsk industrihistorie, sett bort fra olje- og gassindustrien. Ser man på veksten i antall ansatte ved Kongsberg Defence & Aerospace sin avdeling i Kongsberg de siste årene, har økningen alene vært større enn det totale antallet ansatte ved noen annen enkeltavdeling i fastlands-Norge, noe som tydelig illustrerer hvor sterk veksten har vært.²⁷ Veksten ventes å fortsette i et tilsvarende tempo de neste fem årene. Industriveksten og eksportinntektene bidrar til arbeidsplasser, verdiskaping og FoU aktivitet, ofte i regionale områder som Raufoss, Kongsberg og Hurum.

3.2 Forsvarsindustriens eksport er opp 160 prosent siden invasjonen av Ukraina

Utenom de klare sikkerhetspolitiske verdiene av nasjonal produksjon av forsvarsmateriell, har også forsvarsindustrien utviklet seg til en viktig eksportnæring, og bidrar med betydelige eksportinntekter. Eksportstatistikken skiller mellom ulike kategorier av forsvarseksport. A- og B-materiell, teknologi og tjenester, og flerbruksvarer til militær sluttbruk (dual use). A-materiell omfatter våpen, ammunisjon, visse typer militært materiell og annet materiell med strategisk kapasitet som vesentlig kan påvirke militære styrkeforhold. B-materiell er øvrige forsvarsrelaterte varer som ikke omfattes av A. Flerbruksvarer er varer utviklet for sivile formål, men som også kan ha militær anvendelse. I eksportstatistikken skilles det mellom flerbruksvarer generelt og flerbruksvarer til militær sluttbruk, der den faktiske bruken er av militær art.

Tradisjonelt har norsk forsvarsindustri vært sentrert rundt noen store selskaper som produserer eksempelvis missilteknologi. Etter invasjonen av Ukraina har dual-use teknologi fått økt betydning for operativ evne. Dual-use produsentene skiller seg ofte fra de mer tradisjonelle norske forsvarsprodusentene, ved at produktene i større grad blir produsert av små og mellomstore bedrifter.

Figuren under viser utviklingen i forsvarsindustriens eksport til militær sluttbruk i perioden 2015–2024, samt et estimat for eksporten av forsvarsmateriell i 2025.²⁸ Tallene er basert på Utenriksdepartementets årlige rapport om eksport av forsvarsmateriell og skiller seg derfor fra SSB-statistikken som vi ellers benytter i analysen.

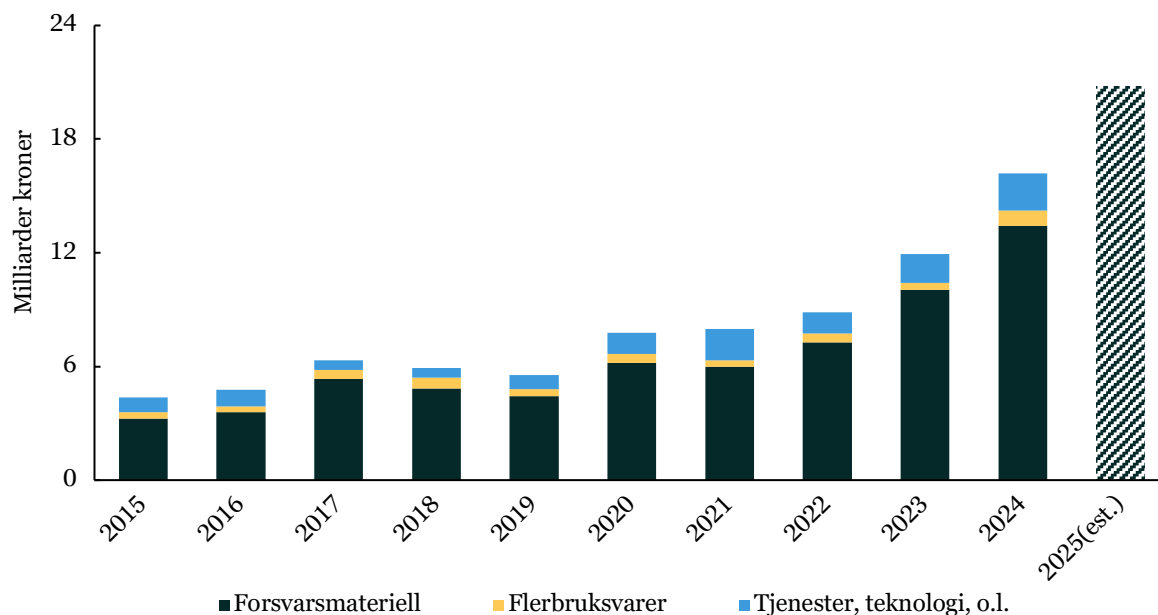
²⁵ Kongsberg Defence and Aerospace (2025). *Årsrapport 2024*. Tilgjengelig [her](#).

²⁶ European Commission (2023). *Act in Support of Ammunition Production (ASAP)*. Tilgjengelig [her](#).

²⁷ Menon Economics (2025). *Samfunnsutvikling i lys av oppskaleringen i KDA*. Tilgjengelig [her](#).

²⁸ Estimater er basert på forholdet mellom våpen- og ammunisjonseksport og samlet eksport til militær sluttbruk de siste årene.

Figur 3-1: Forsvarsindustriens eksport til militær sluttbruker. Kilde: UD og Menon Economics



Forsvarsindustrien eksporterte varer og tjenester for 20,8 milliarder kroner i 2025. Dette utgjør 28 prosent vekst fra fjoråret, og en vekst på 160 prosent siden før invasjonen av Ukraina. Om lag halvparten av forsvarseksporten faller inn under kategorien våpen og ammunisjon, som utgjorde 10,3 milliarder kroner i 2025. Forsvarseksport til militær sluttbruker, *utenom* våpen og ammunisjon, utgjorde dermed om lag 10,4 milliarder kroner i 2025.

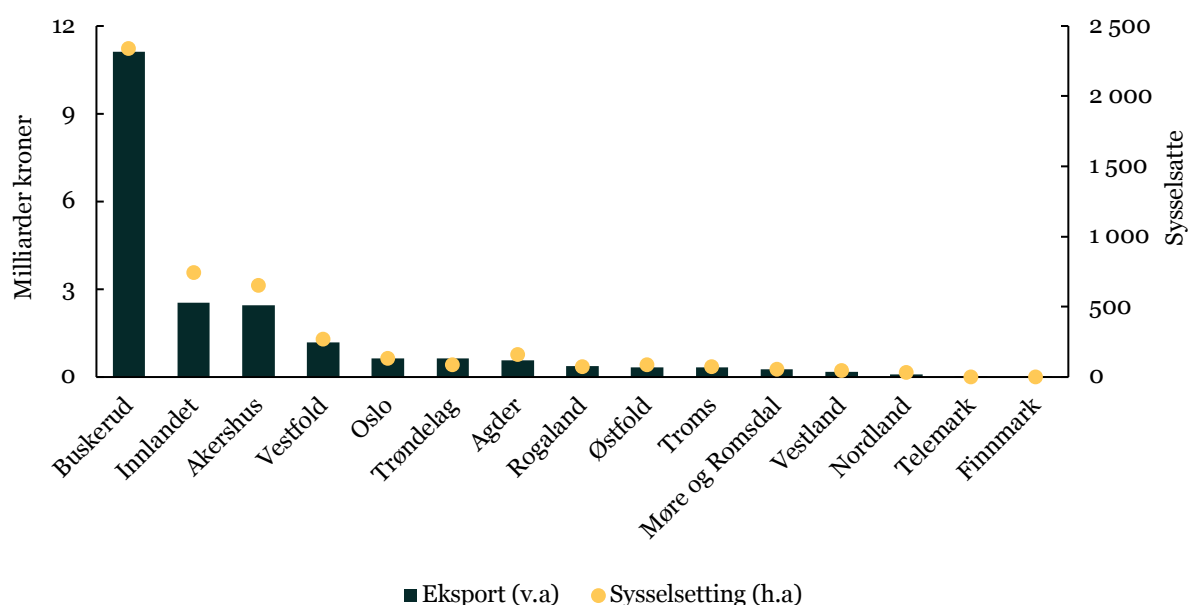
Betydningen av flerbruksvarer og teknologi med både sivile og militære anvendelser har økt de senere årene, særlig som følge av Russlands invasjon av Ukraina. Erfaringene fra krigen viser at sivile produkter og teknologier i økende grad tas i bruk i militære operasjoner, både som støttekapasiteter og som integrerte deler av militære systemer. Dette gjelder blant annet droner, kommersielle satellitt- og romtjenester, kommunikasjons- og sensorteknologi, programvare og kunstig intelligens.

Norsk eksport av slike flerbruksvarer til militær sluttbruk har historisk utgjort en relativt liten del av den samlede forsvarsrelaterte vareeksporten. Frem til og med 2023 har eksportverdien i hovedsak ligget rundt 300-500 millioner kroner årlig, med betydelige variasjoner fra år til år. I 2024 økte eksporten til 800 millioner kroner, en dobling sammenliknet med året før. Dette omfatter imidlertid kun eksport av flerbruksvarer der leveransen er direkte rettet mot militær sluttbruk. Den samlede eksporten av flerbruksvarer kan være betydelig høyere dersom leveranser til sivile formål inkluderes, men dette fanges ikke opp i våre tilgjengelige statistikkilder.

Regional fordeling av forsvarsindustriens eksport

Veksten i forsvarsindustriens eksport har også ledet til en betydelig sysselsetting innen denne høyteknologiske næringen. Vi estimerer at eksportinntektene fra forsvarsindustrien direkte sysselsetter om lag 4 800 personer hos de eksporterende bedriftene i norsk forsvarsindustri. Selskapene er i stor grad lokalisert utenfor de største byene, og eksportvirksomheten bidrar derfor til regional verdiskaping og sysselsetting. Figuren under viser forsvarsindustriens eksport og eksportrelatert sysselsetting fordelt på fylker.

Figur 3-2: Forsvarsindustriens eksport og sysselsetting fra eksport fordelt på fylke. Kilde: Menon Economics

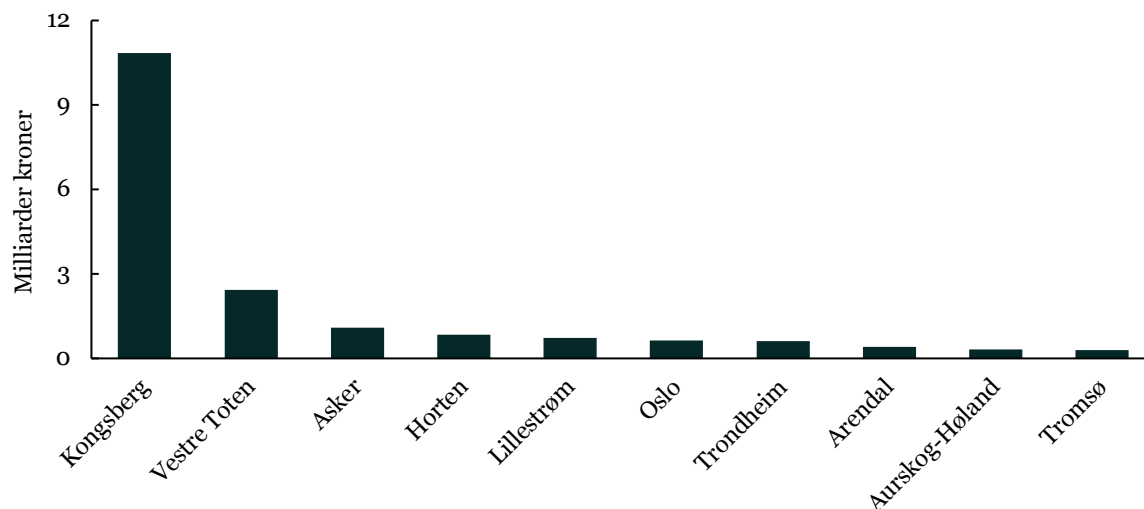


Buskerud er Norges største fylke målt i eksport fra forsvarsindustrien, med eksportinntekter på over 11 milliarder kroner. Denne eksporten står for 2 350 direkte arbeidsplasser i fylket. Den høye konsentrasjonen i Buskerud reflekterer særlig lokaliseringen av Kongsberg Defence & Aerospace og øvrige selskaper i Kongsberg Gruppen, samt GKN Aerospace og KTA Naval Systems.

Innlandet har nest høyest eksport fra forsvarsindustrien, med eksportinntekter på i overkant av 2,5 milliarder kroner, som direkte står for 750 arbeidsplasser. Eksporten i Innlandet er i hovedsak knyttet til Nammos virksomhet i fylket. I Akershus hadde forsvarsindustrien eksportinntekter på i underkant 2,5 milliarder kroner i 2025, og står for om lag 650 arbeidsplasser i fylket. Brorparten av eksporten fra Akershus er knyttet til Chemring Nobel, i tillegg til at en rekke forsvarsselskaper har administrative funksjoner i fylket.

Fordelingen av eksportinntekter på kommunenivå påvirkes i stor grad av lokaliseringen av de største aktørene i industrien. Kongsberg Gruppen i Kongsberg, Nammo i Vestre Toten og Chemring Nobel i Asker bidrar til å forklare den geografiske konsentrasjonen. Figuren under viser de ti største kommunene målt etter eksport fra forsvarsindustrien.

Figur 3-3: Ti største kommuner etter forsvarsindustriens eksport. Kilde: Menon Economics

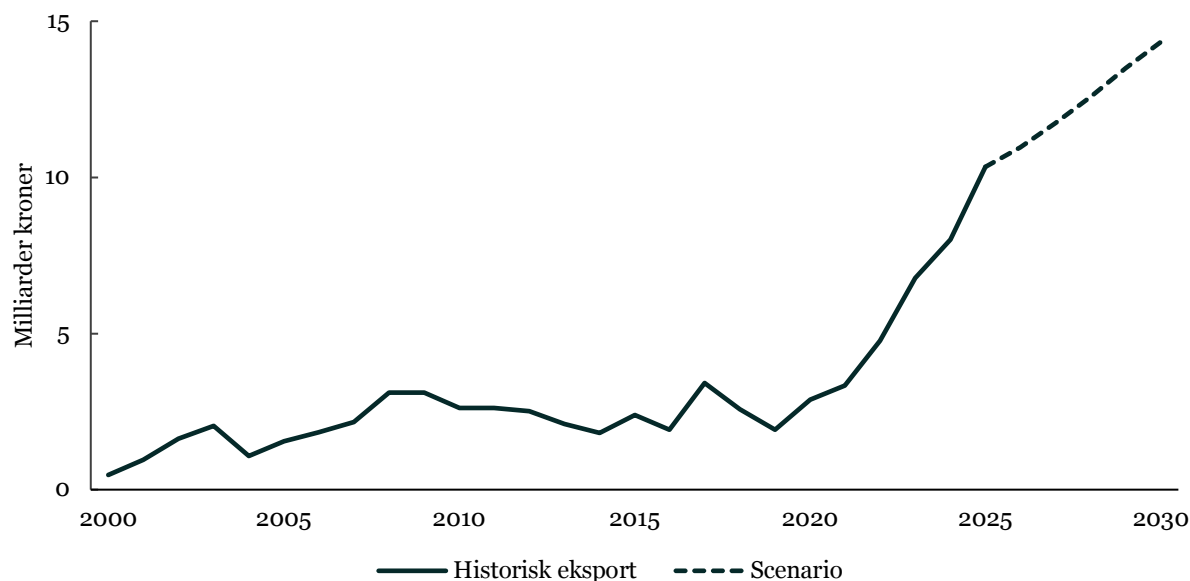


Kongsbergs eksport av forsvarsmateriell utgjorde om lag 10,8 milliarder kroner i 2025. Vestre Toten har den nest høyeste eksporten på kommunenivå med i overkant av 2,4 milliarder kroner, etterfulgt av Asker med rundt 1 milliard kroner.

3.3 Eksporten av våpen og ammunisjon forventes å vokse kraftig fram mot 2030

Eksporten av våpen og ammunisjon er den klart viktigste delen av norsk forsvarsindustri. I 2025 eksporterte Norge våpen og ammunisjon til en verdi av 10,3 milliarder kroner. Dette tilsvarer en oppgang på nesten 30 prosent fra 2024, og en tredobling siden før invasjonen av Ukraina. Figuren under viser den historiske utviklingen i norsk eksport av våpen og ammunisjon, samt et scenario for videre utvikling frem mot 2030. Scenarioet tar utgangspunkt i BNP-prognoser for NATO-landene og øvrige land, samt forventet utviklingen i forsvarsutgifter som andel av BNP i disse landene.

Figur 3-4: Norsk eksport av våpen og ammunisjon og scenario for fremtidig eksportutvikling. Kilde: SSB, NATO, World Bank, IMF og Menon Economics



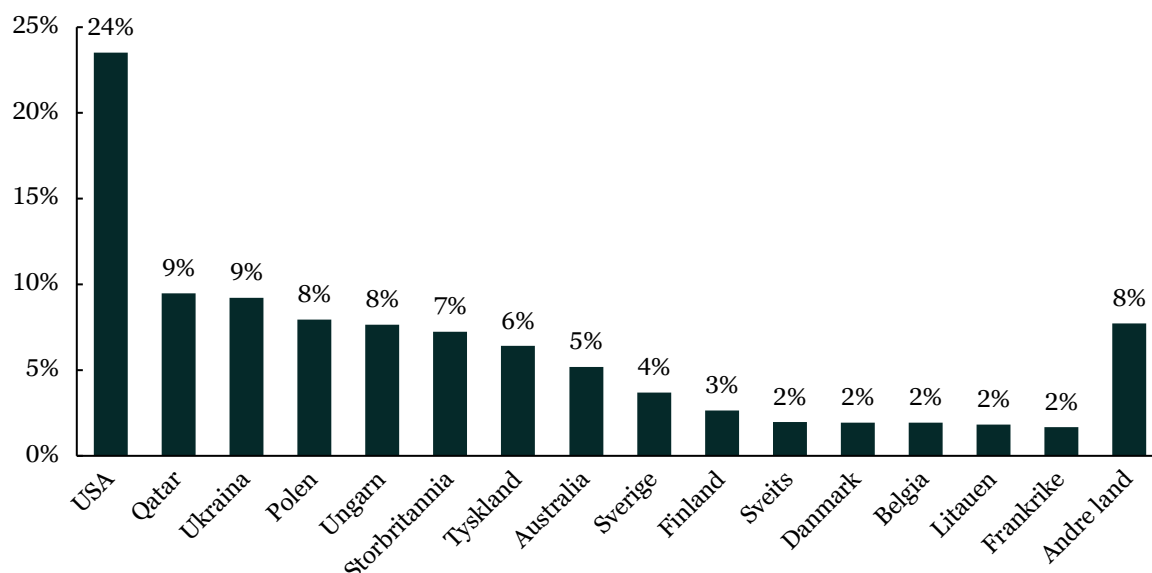
I scenarioet anslår vi at norsk eksport av våpen og ammunisjon vil nå om lag 14,3 milliarder kroner i 2030. Dette innebærer en gjennomsnittlig årlig vekst på om lag 7 prosent fra dagens nivå. Dette er høyt i et historisk perspektiv, men lavere enn den gjennomsnittlige årlige veksten på om lag 30 prosent de siste fem årene. Scenarioet tar ikke høyde for eventuelle kapasitetsbegrensninger i sektoren.

Ammunisjon og missiler²⁹ har vært den klart største varegruppen historisk, med rundt halvparten av total eksport. Dette utgjør i hovedsak ulike missilsystemer fra Kongsberg Defence & Aerospace og spesialammunisjon og rakettmotorer fra Nammo. I 2025 utgjorde denne gruppen 65 prosent av våpen og ammunisjons eksporten, en økning på 16 prosentpoeng sammenliknet med året før. Eksportverdien økte fra 3,9 milliarder kroner i 2024 til 6,3 milliarder kroner i 2025.

Oversikt over utenlandsmarkedet

Den geografiske fordelingen av norsk våpen- og ammunisjonseksport varierer betydelig fra år til år.³⁰ Flere av våpensystemene Norge eksporterer har høy enhetsverdi, og enkeltleveranser kan gi store utslag. På figuren under ser vi derfor på fordelingen av eksport av våpen og ammunisjon til de største mottakerlandene de siste fem årene.

Figur 3-5: Fordeling av eksport av våpen og ammunisjon til de 15 største mottakerland siste fem år. Kilde: SSB og Menon Economics



USA mottok en fjerdedel av norsk eksport av våpen og ammunisjon, og er Norges klart viktigste handelspartner i sektoren. Siden 2021 har USA importert norsk våpen og ammunisjon til en samlet verdi av 7,6 milliarder kroner. USA har vært den største importøren av norsk våpen og ammunisjon i flere tiår, med en andel som er betydelig større enn øvrige land.

Ukraina har hatt en markant økning i importen av våpen og ammunisjon etter Russlands invasjon i 2022, men hadde begrenset import før dette. Samlet eksport av våpen og ammunisjon til Ukraina utgjorde om lag 3 milliarder kroner i perioden 2022-2025, noe som gjør Ukraina til det tredje største mottakerland i denne perioden.

²⁹ Formelt varegruppenavn er «Bomber, granater, torpedoer, miner, raketter o.l. krigsmateriell samt deler».

³⁰ Merk at den geografiske fordelingen inkluderer eksport av våpen og ammunisjon, og inkluderer dermed ikke øvrig forsvarseksport.

Enkelte land utenfor Norges tradisjonelle markeder har også hatt perioder med høy import. Eksempelvis importerte Qatar og Ungarn våpen og ammunisjon fra Norge for henholdsvis 3,1 og 2,5 milliarder kroner i perioden 2022-2024, før eksporten til disse landene avtok betydelig i 2025. Denne utviklingen er i hovedsak knyttet til enkeltleveranser av luftvernsystemet NASAMS.^{31,32}

Øvrige sentrale handelspartnere er i hovedsak NATO- og europeiske land, med unntak av Australia, som i perioden siden 2021 har importert norske våpen og ammunisjon til en verdi av 1,7 milliarder kroner. Samlet sett gikk om lag 72 prosent av norsk våpen- og ammunisjonseksport til NATO-land de siste fem år, mens omtrent 60 prosent gikk til europeiske land. Eksporten til NATO-land har utgjort en økende andel av samlet eksport over tid, mens både andelen og den nominelle verdien av eksport til øvrige land har vært fallende.

³¹ Kongsberg Defence and Aerospace (2019). *KONGSBERG awarded NASAMS air defence contract worth 5,6 Billion NOK*. Tilgjengelig [her](#).

³² Kongsberg Defence and Aerospace (2020). *Hungary selects Kongsberg and Raytheon Missiles & Defense for Medium Range Air Defense*. Tilgjengelig [her](#).

4 Regionenes eksportbidrag

I likhet med tidligere år er det vestlandsfylkene som står for den største delen av norsk eksport i 2025. De tre vestlandsfylkene, Vestland, Rogaland og Møre og Romsdal, sto samlet for 40 prosent av eksporten utenom olje og gass. For disse tre fylkene under ett er maritim næring den største eksportnæringen, etterfulgt av kraftintensiv industri og sjømat.

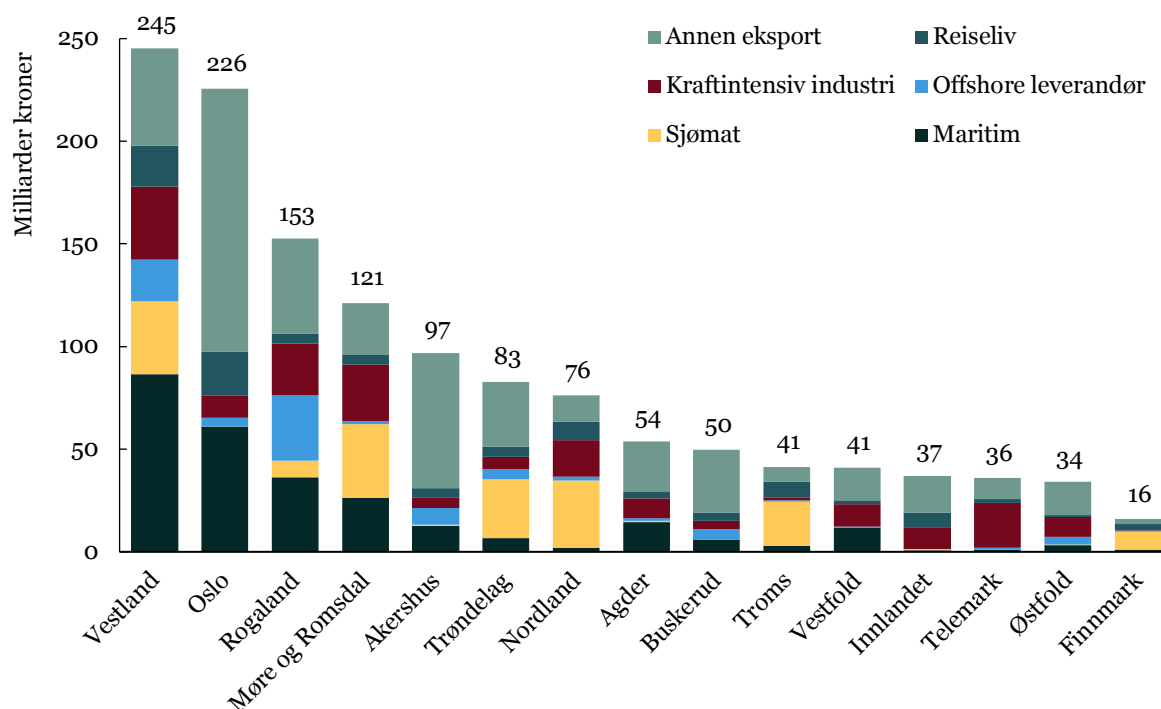
Flere fylker opplevde sterk eksportvekst i 2025. Troms hadde den soleklart høyeste veksten, med hele 18 prosent, i hovedsak drevet av sjømatnæringen og reiseliv. Buskerud hadde også betydelig eksportvekst på 10 prosent, særlig som følge av økt aktivitet i forsvarsindustrien.

Møre og Romsdal var i 2025 det mest eksportintensive fylket, med en eksport per sysselsatt på 907 000 kroner, om lag dobbelt så høyt som landsgjennomsnittet på 457 000 kroner. På kommunenivå er det i hovedsak distriktskommuner som er mest eksportintensive, mens de største kommunene står for de høyeste eksportverdiene. Førstnevnte kan i stor grad forklares av tilstedeværelsen av hjørnesteinsbedrifter, særlig innen sjømatnæringen og kraftintensiv industri, mens sistnevnte reflekterer den større samlede økonomiske aktiviteten som følger av et høyere befolkningsgrunnlag.

4.1 Vestlandet eksporterer fortsatt mest

I dette kapittelet estimerer vi den geografiske fordelingen av norsk eksport. Eksporten er geografisk variert og reflekterer både naturgitte forutsetninger og næringsstrukturen i de ulike fylkene. Figuren under viser den fylkesfordelte eksporten i 2025.

Figur 4-1: Eksport utenom olje og gass i 2025, fordelt på fylker. Kilde: SSB og Menon Economics



Som illustrert i figuren over er tre av Norges fire største eksportfylker lokalisert på Vestlandet. Vestland, Rogaland og Møre og Romsdal³³ sto samlet for 40 prosent av eksporten utenom olje og gass i 2025, tilsvarende 520 milliarder kroner. For disse tre fylkene samlet dominerer maritim næring, sjømatnæringen og kraftintensiv industri, som til sammen utgjorde i overkant av 60 prosent av eksporten i 2025. I Rogaland spiller også offshore leverandørindustri en sentral rolle, mens sjømat utgjør en relativt mindre andel av fylkets eksport sammenlignet med de øvrige vestlandsfylkene.

At eksporten er særlig viktig på Vestlandet er ikke i seg selv hverken positivt eller negativt, men det forteller oss noe viktig om næringsstrukturen i disse fylkene. Det er videre viktig for å forstå drivere for den økonomiske aktiviteten i fylkene. Vestlandsfylkene er i større grad enn øvrige fylker eksponert mot utviklingen i internasjonal økonomi, og vil være mer sårbare for negative sjokk i global handel og økonomisk aktivitet. Samtidig innebærer denne strukturen at høy vekst i internasjonale markeder, alt annet likt, vil gi sterkere positive utslag på Vestlandet enn i øvrige deler av landet.

Oslo er det nest største eksportfylket etter Vestland, med eksportverdier på 226 milliarder kroner i 2025. Oslo er det nest største eksportfylket etter Vestland, med eksportverdier på 226 milliarder kroner i 2025. Dette tilsvarer 17 prosent av norsk eksport utenom olje og gass. Eksporten fra Oslo er i hovedsak tjenestebasert, og domineres av maritim næring, forretningstjenester, IKT og reiseliv.

Akershus er det femte mest eksporterende fylke, med 97 milliarder kroner i eksportverdi i 2025. Det er særlig næringslivet i Bærum og Asker som driver eksporten fra Akershus. Samlet står disse to kommunene for to tredjedeler av fylkets eksport, og er i stor grad rettet mot levering av tjenester innen forretningstjenester, IKT, offshore og maritim næring, men også ferdigvarer er en stor eksportsektor i Asker. En del av Akershus' høye eksport kan tilskrives betydelig tilstedeværelse av hovedkontorer på vestsiden av Oslofjorden.

³³ Vi har estimert eksportinntektene fra maritim næring i Møre og Romsdal til 26,3 milliarder kroner. Dette er vesentlig lavere enn eksportinntektene som oppgis i Menon-publikasjon nr 114/2025: GCE Blue Maritime: Cluster performance 2025. Forskjellen skyldes dels at maritim næring er definert smalere i eksportmeldingen (se forklaring i tekstboks på side 12) og dels at eksporten i Blue Maritime-rapporten er basert på primærdata fra 51 bedrifter i fylket.

Kort om metoden for regional fordeling av eksporten

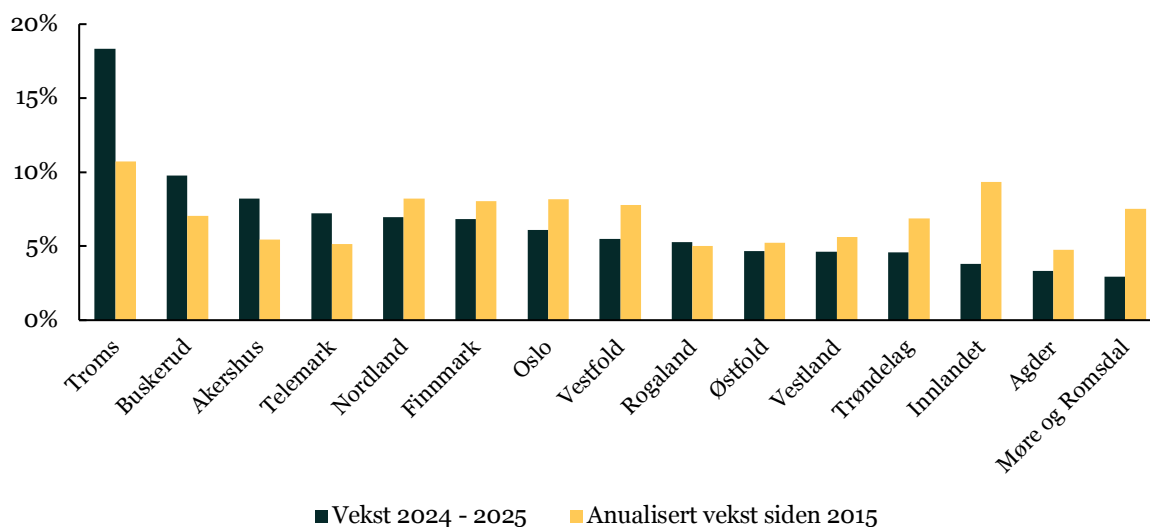
Det eksisterer ikke offentlig tilgjengelig data på kommunalt fordelt eksport. Det forsøker vi å estimere i denne rapporten. Det er imidlertid viktig å understreke at resultatene vi presenterer i dette kapittel er nettopp det: estimater. Vi benytter oss av en rekke ulike datakilder for å fordele eksporten fra hver næring på alle norske kommuner.

Den første delen består av en omfattende gjennomgang av de største norske eksportørene. Vi har undersøkt de største aktørene innen de norske eksportnæringene og har foretatt en grundig gjennomgang av årsrapporter, sendt ut forespørsler via e-post og brukt en rekke andre kilder for å finne ut hvor stor andel av deres omsetning som er eksport. Denne prosessen har gjort det mulig for oss å nøyaktig plassere omtrent 170 milliarder kroner (tilsvarende rundt 13 prosent av eksporten utenom olje og gass) fra de største norske eksportørene. Like viktig har vi «tagget» bedrifter som ikke eksporterer, eller som eksporterer veldig lite. Det bidrar til å øke presisjonen i fordelingsmekanismen beskrevet under.

Den resterende eksporten fordeler vi basert på Menons regnskapsdatabase, hvor vi henter data om omsetning og sysselsetting på avdelingsnivå for alle regnskapspliktige selskaper i Norge. Deretter plasserer vi alle bedriftene inn i en av eksportnæringene basert på NACE-koden til bedriften. Vi beregner da omsetning hver kommune har innenfor hver av eksportnæringene. Dette utgjør fordelingsnøkkelen vi benytter for å fordele eksporten fra den tilsvarende næringen. Her kan det være verdt å trekke frem at når vi fordeler eksporten inkluderer vi både produksjonslokaliteter og hovedkontorer i beregningen. Det betyr at særlig Viken og Oslo får tildelt en del eksport basert på hovedkontorer. Det er viktig å si at det ikke eksisterer en 1:1-matching mellom eksportnæringene og NACE-kodene. Dette introduserer et ekstra element av usikkerhet i beregningen. For en mer detaljert gjennomgang av metodikken se vedlegg 2.

For å belyse utviklingen i fylkenes eksport ser vi på eksportveksten i hvert fylke. Figur under viser veksten i eksport utenom olje og gass fra 2024 til 2025, målt i løpende priser, samt gjennomsnittlig årlig³⁴ vekst i perioden 2015 til 2025.

Figur 4-2: Vekst i eksporten utenom olje og gass fra norske fylker. Kilde: SSB og Menon Economics³⁵



³⁴ Beregnet som annualisert vekst (geometriske gjennomsnitt av den årlige veksten over en periode).

³⁵ Det er viktig å påpeke at vi løpende får bedre datagrunnlag i våre beregninger. Dette gjelder særlig regnskaper fra bedrifter. Det betyr også at historiske tall blir dermed oppdatert årlig. Årets resultater i Eksportmeldingen er dermed ikke direkte sammenlignbare med fjorårets resultater, og bør i stedet sammenlignes med de re-estimerte tallene.

Som vist i figuren over har samtlige fylker hatt eksportvekst fra 2024 til 2025 (mørkegrønne søyler). Veksten varierer imidlertid betydelig mellom fylkene, fra rundt 18 prosent i Troms til om lag 3 prosent i Møre og Romsdal. Forskjellene reflekterer i stor grad fylkenes næringsstruktur og hvilke eksportnæringer som dominerer, men kan også være drevet av regionale forskjeller innad næringer.

Troms hadde den klart sterkeste eksportveksten i perioden, med en vekst på hele 18 prosent. Fylkets eksport er i hovedsak konsentrert innen sjømat og reiseliv, som utgjør henholdsvis rundt 50 og 20 prosent av eksporten. Sjømateksporten fra Troms økte med 27 prosent, 23 prosentpoeng høyere enn gjennomsnittsveksten for næringen nasjonalt. Reiselivseksporten økte samtidig med i overkant av 20 prosent, 3 prosentpoeng over den nasjonale utviklingen i næringen.

Buskerud hadde nest høyest eksportvekst, med om lag 10 prosent. Veksten var i hovedsak drevet av forsvarsindustrien, som både er fylkets største eksportnæring og den viktigste bidragsyteren til veksten i perioden.

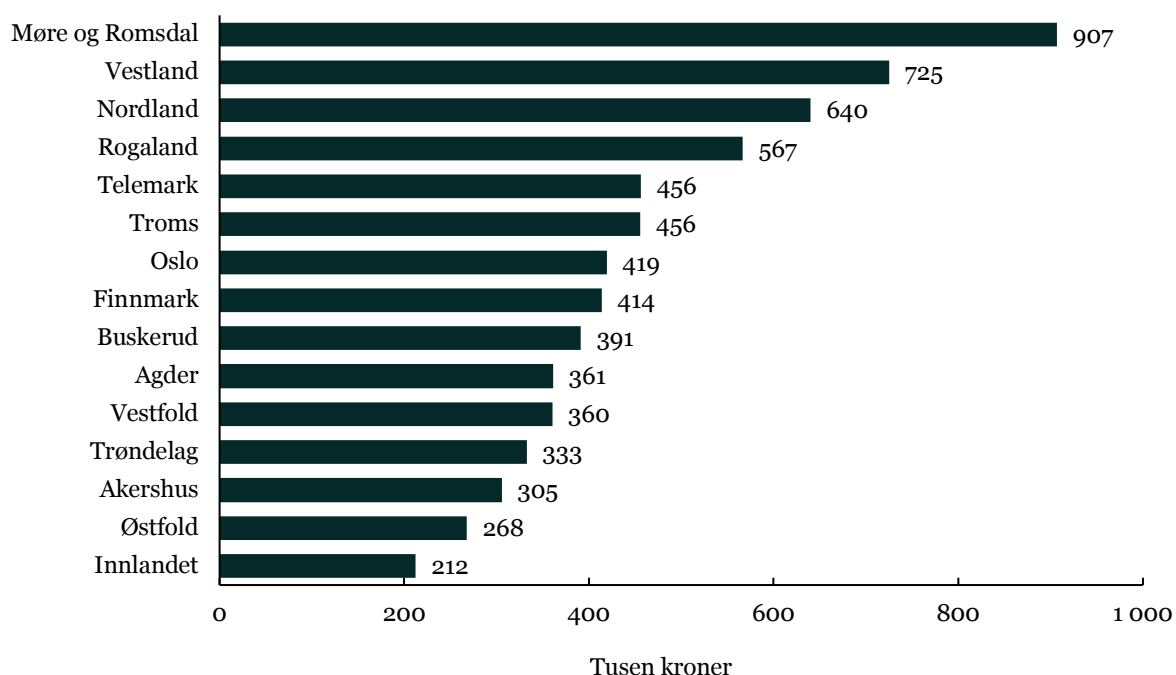
I den andre enden av skalaen finner vi Møre og Romsdal, Agder og Innlandet, som alle hadde mer moderat eksportvekst fra 2024 til 2025. I Møre og Romsdal var veksten relativt svak på tvers av fylkets tre største eksportnæringer, sjømat, kraftintensiv industri og maritim næring, med vekstrater i intervallet 1 til 3 prosent. I Agder var veksten høy innen enkelte næringer som kraft og IKT, men fylkets totale eksportvekst ble dempet av en nedgang på 4 prosent i fylkets største næring, kraftintensiv industri. Eksportveksten i Innlandet var også dempet grunnet en nedgang innen kraftintensiv industri, samtidig var det en relativt stor eksportvekst innen forsvarsindustrien, men denne utgjør en langt mindre andel av fylkets eksport.

Ser vi på den **langsiktige utviklingen**, målt ved gjennomsnittlig årlig vekst i perioden 2015 til 2025, skiller de nordligste fylkene seg tydelig ut. Finnmark, Troms og Nordland er tre av de fem fylkene med høyest eksportvekst over perioden, med en årlig vekstrate på mellom 8 og 11 prosent. Den sterke veksten i nord er i stor grad drevet av økt eksport av sjømat, som alene står for om lag halvparten av den samlede eksportveksten i disse fylkene. Reiseliv og kraftintensiv industri har også vært viktige bidragsyttere.

Utenom de nordligste fylkene er Innlandet fylket med høyest eksportvekst over de siste ti årene, men samlet eksport er likevel lav i dette fylket. Veksten i Innlandet har vært bredt basert, med bidrag fra kraftintensiv industri, reiseliv, forsvarsindustri og kraftproduksjon. Oslo er fylket med tredje høyest gjennomsnittlig eksportvekst i perioden, drevet av sterk vekst i IKT-næringen, men også betydelige bidrag fra maritime tjenester, forretningstjenester og reiseliv.

For å vurdere betydningen av eksporten i et fylke er ikke samlet eksport det eneste relevante målet. Et like viktig mål er hvor **eksportintensivt** et fylke er. Dette måler vi som fylkets samlede eksport per sysselsatt. Dette er vist i figuren under.

Figur 4-3: Eksport per sysselsatt, ekskludert olje og gass, fordelt på fylker i 2025. Kilde: SSB og Menon Economics ³⁶



På et nasjonalt nivå har eksportintensiteten økt med 5,8 prosent fra 432 000 kroner per sysselsatt i 2024 til 457 000 i 2025. De tre mest eksportintensive fylkene i 2025 (eksklusiv olje og gass) er Møre og Romsdal, Vestland og Nordland. Møre og Romsdal hadde en eksport per sysselsatt på 907 000 kroner og har vært det mest eksportintensive fylket siden første utgivelse av Eksportmeldingen i 2021. Møre og Romsdal har over fire ganger så høy eksportintensitet som Innlandet og over dobbelt så høy eksportintensitet som Oslo. Den høye eksportintensiteten er drevet av betydelig eksport fra aktører innen sjømatnæringen, kraftintensiv industri og maritim næring lokalisert i fylket, som til sammen utgjør nesten 75 prosent av fylkets eksport.

Vestland fylke følger Møre og Romsdal med en eksportintensitet på 725 000 kroner. I dette fylket er det maritim næring, sjømat og kraftintensiv industri som i stor grad driver den høye eksportintensiteten. Nordland fylke hadde en eksportintensitet på 640 000 kroner per sysselsatt. Her er det primært eksport av sjømat og kraftintensiv industri som bidrar til den høye eksportintensiteten. På fjerdeplass kommer Rogaland med en eksportintensitet på 567 000 kroner per sysselsatt. Rogaland sin eksport er i all hovedsak drevet av offshore leverandører, maritim næring og kraftintensiv industri. Fylket er med god margin landets største innen offshore leverandør eksport. De resterende fylkene har alle en eksportintensitet på under 460 000 kroner per sysselsatt.

4.2 Sentrale kommuner eksporterer mest, de minste distriktskommunene har høyere eksportintensitet

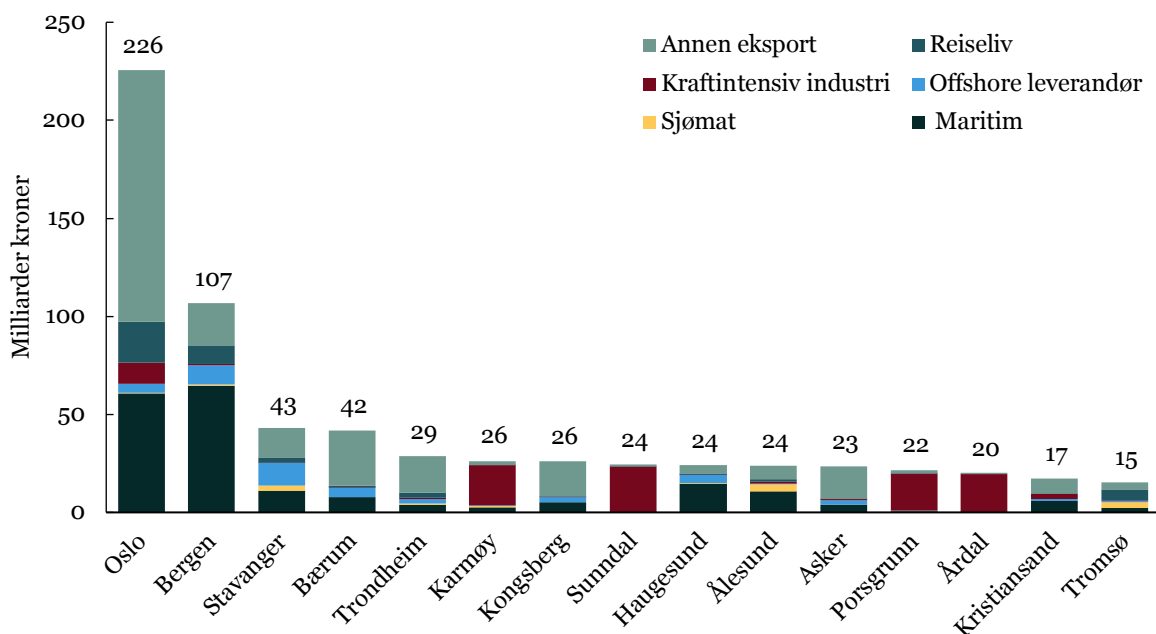
Det er betydelige variasjoner i eksportnivå og -sammensetning mellom fylker, og det samme gjelder på kommunenivå. Som forventet er det i hovedsak de største kommunene, målt ved antall sysselsatte, som

³⁶ Eksport per sysselsatt inkluderer i denne rapporten alle sysselsatte i kommunen fra SSB. Dette inkluderer privat næringsliv og offentlig ansatte.

også har høyest eksport. De fem største kommunene i Norge målt etter sysselsetting, Oslo, Bergen, Trondheim, Stavanger og Bærum, er også de fem største eksportkommuner.

Samtidig ser vi at også at mindre kommuner er blant de mest eksporterende. Kommuner som Sunndal og Årdal er blant de 15 største eksportkommunene, til tross for et relativt lavt folketall. En fellesnevner for disse kommunene er tilstedeværelsen av store hjørnesteinsbedrifter innen kraftintensiv industri, der en svært høy andel av produksjonen går til eksport. Figuren under illustrerer de 15 største eksportkommunene i 2025.

Figur 4-4: Topp 15 kommuner målt i eksport utenom olje og gass i 2025, fordelt på næringer. Kilde: SSB og Menon Economics

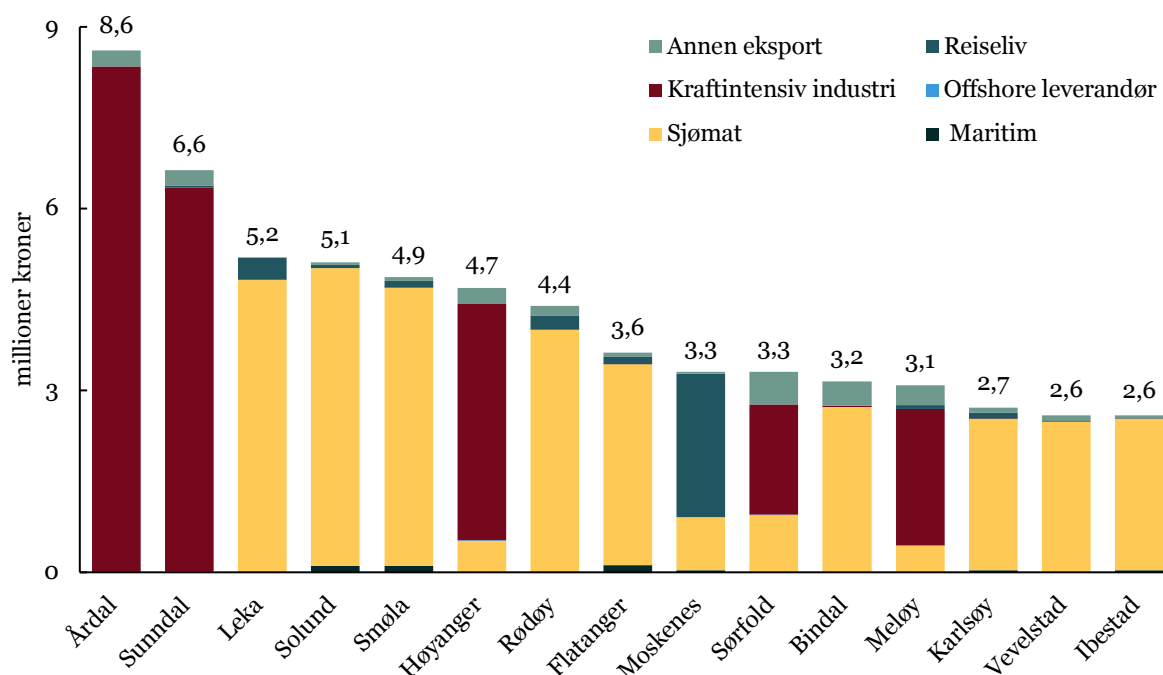


Som vist var Oslo kommune den klart største eksportkommunen i 2025 (ekskl. olje og gass), etterfulgt av Bergen, Stavanger, Bærum og Trondheim. Disse kommunene eksporterte verdier for mellom 29 og 226 milliarder kroner i 2025. De samme fem kommunene hadde også høyest eksport i 2024. Av disse var eksportveksten sterkest i Trondheim og Bærum, begge med en vekst på rundt 10 prosent. Oslo, Stavanger og Bergen hadde alle en eksportvekst på om lag 6 prosent.

Sammensetningen av topp 15-listen er i stor grad uendret fra 2024 til 2025, med noen mindre endringer i rangeringen. Sola har falt ut av listen, mens Tromsø har kommet inn blant de 15 største eksportkommunene. Tromsø er også kommunen med sterkest eksportvekst i perioden, med en vekst på om lag 16 prosent. Dette skyldes i stor grad veksts i reiselivseksport, særlig på vinteren. Nest høyest eksportvekst finner vi i Kongsberg, med en vekst på rundt 14 prosent. To tredjedeler av denne veksten kan knyttes til økt eksport fra forsvarsindustrien. Den sterke utviklingen i Kongsberg medførte at kommunen rykket fra tiende til syvende plass på listen over de største eksportkommunene fra 2024 til 2025. Kongsbergs klatring på listene medførte at Sunndal, Haugesund og Ålesund rykket en plass ned blant årets 15 største eksport kommuner.

Bildet blir imidlertid svært annerledes dersom vi ser på **eksportintensiteten** i kommunene. Da er det de små kommunene, med et veldig spesialisert næringsliv rettet inn mot enten sjømat eller kraftintensiv industri, som dominerer. Dette er illustrert i figuren under.

Figur 4-5: Topp 15 kommuner målt i eksport per sysselsatt i 2025, ekskludert olje og gass, fordelt på næringer. Kilde: SSB og Menon Economics



For de femten mest eksportintensive kommunene domineres listen av kommuner med et næringsliv rettet mot kraftintensiv industri (rød søyle) og sjømat (gul søyle). Det eneste unntaket er Moskenes i Lofoten, hvor eksporten er i stor grad drevet av reiseliv. Siden 2024 er det to kommuner som har falt ut av listen, Osen og Bremanger, og to kommuner som har kommet inn på listen, Karlsøy og Ibestad. Både Karlsøy og Ibestad så en økning i eksportintensitet på rundt 25 prosent, grunnet en stor økning i sjømateksporten i begge kommuner.

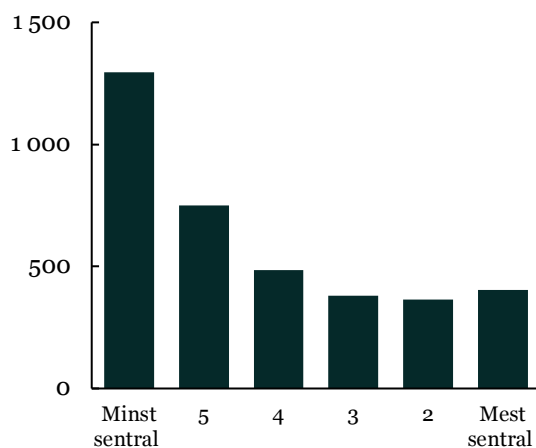
Flere av de mest eksportintensive kommunene har en tilstedeværelse av hjørnesteinsbedrifter. Årdal er den mest eksportintensive kommunen i 2025 hvor aluminiumsverket Hydro Årdal har vært en hjørnesteinsbedrift i mange tiår. Dette har vært den mest eksportintensive kommunen i samtlige Eksportmeldinger. Tilsvarende er Sunndal hjemkommunen til blant annet Hydro Sunndal metallverk, som er Europas største anlegg for produksjon av primæraluminium. Hydro er også hjørnesteinsbedrift i Høyanger, som ligger på sjetteste plass over mest eksportintensive kommuner. De tredje til femte mest eksportintensive kommunene på listen er Leka, Solund og Smøla. I disse kommunene er det oppdrettsnæringen som utgjør en stor del av næringslivet. To andre store industrikonserner som er hjørnesteinsbedrifter i kommunene på topp 15-listen er Elkem Salten i Sørfold og Yara i Meløy. I Meløy er det dog andre industribedrifter som også er viktige, disse er lokalisert i Glomfjord Industripark sammen med Yara.

Som nevnt kjennetegnes de femten kommunene i figuren over ikke bare ved at de er svært eksportintensive, men også ved at de alle er distriktskommuner. Ser vi på alle Norges kommuner finner vi at dette ikke bare gjelder for topp 15-listen. Kommuner som kategoriseres som mindre sentrale på SSBs

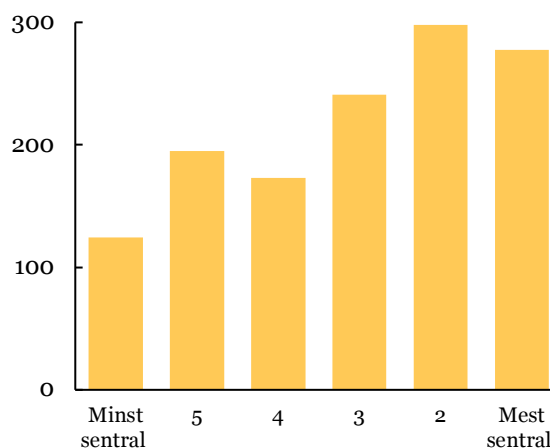
sentralitetsindeks har en høyere eksport per sysselsatt enn mer sentrale kommuner, mens de største kommunene har høyest eksport målt i samlet eksportverdi. Dette er illustrert i figurene under.³⁷

Figur 4-6: A – Eksport per sysselsatt ekskludert olje og gass, fordelt etter sentralitetsindeks fra 1 (mest sentrale kommuner) til 6 (minst sentrale kommuner) i 2025. Vektet gjennomsnitt. B – Samlet eksportverdi, ekskludert olje og gass, fordelt etter sentralitetsindeks fra 1 (mest sentrale kommuner) til 6 (minst sentrale kommuner) i 2025. Kilde: SSB og Menon Economics

A – Eksport per sysselsatt i 1000-kroner



B – Samlet eksportverdi i milliarder kroner



Som vi ser i figur A over, hadde kommuner som er definert som minst sentrale (klasse 6) i 2025 en gjennomsnittlig eksport på 1,3 millioner kroner per sysselsatt. Dette er betydelig høyere enn de mer sentrale kommune-klassene (1-3), der eksportintensiteten varierer mellom 360 000 og 405 000 kroner per sysselsatt. Dersom vi sorterer kommuner etter eksportintensitet må vi helt ned på plass nummer 42 før vi finner en kommune som er klassifisert som mer sentral (klasse 1-3). Det er også verdt å merke seg at den høye eksportintensiteten i de minst sentrale kommunene (klasse 6) ikke er drevet av et fåtall kommuner med svært høy eksport, men at over 75 prosent av de minst sentrale kommunene har høyere eksportintensitet enn median-kommunen.

Med andre ord finner vi at de minst sentrale kommunene har den høyeste eksporten per sysselsatt (eksportintensitet), mens de mer sentrale kommunene står for den høyeste eksportverdien. Dette har blant annet bakgrunn i at de mer sentrale kommunene ofte er større bykommuner med flere innbyggere og et større stedbundet og tjenestebasert næringsliv, mens de mindre sentrale kommunene har færre innbyggere og næringslivet består ofte av én eller flere (ofte eksportrettede) hjørnesteinsbedrifter.

³⁷ SSB sentralitetsindeks kategoriserer kommuner etter deres sentralitet, basert på tilgang til arbeidsplasser og servicefunksjoner. Indeksen består av seks sentralitetsklasser, fra 1 (mest sentrale kommuner) til 6 (minst sentrale kommuner). Oslo og andre sentrale Østlandskommuner er i klasse 1, mens Bergen, Stavanger og Trondheim er i klasse 2 (nest-mest sentrale kommuner). Samtlige kommuner på topp 15-listen er i klasse 5 eller 6. Mer informasjon om sentralitetsindeksen og sentralitetsklassene, og hvilke kommuner som inngår i de ulike klassene, finner man [her](#).

5 Eksportens ringvirkninger for sysselsetting i Norge

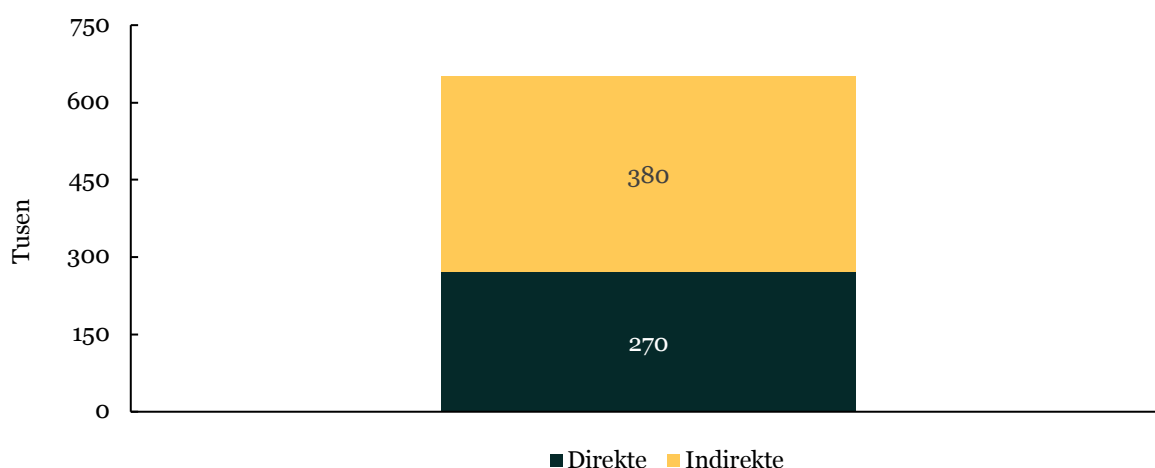
Ringvirkningene av eksporten i 2025 beregnes til om lag 650 000 arbeidsplasser, noe som betyr at eksporten understøtter i overkant av hver femte norske arbeidsplass. Dette fordeler seg på 270 000 sysselsatte som arbeider direkte i eksportnæringene og 380 000 sysselsatte som arbeider i leverandørnæringene og hos deres underleverandører. Ringvirkningene er i årets eksportmelding noe høyere enn i fjorårets rapport, en økning på rundt 10 000 sysselsatte. Dette følger av en økning i eksporten fra Fastlands-Norge på 77 milliarder kroner.

Aktiviteten i eksportnæringene er tett knyttet sammen med resten av norsk næringsliv. Det betyr at global etterspørsel etter norske varer og tjenester vil påvirke aktiviteten i andre næringer og dermed norsk sysselsetting og verdiskaping. For å beregne disse effektene bruker vi Menons ringvirkningsmodell, ITEM.³⁸ Modellen estimerer hvordan eksporten påvirker sysselsetting og verdiskaping i norsk næringsliv.

Etterspørselen etter produkter og tjenester fra norske eksportbedrifter har to umiddelbare effekter. For det første understøttes sysselsetting i næringen gjennom ansatte i eksportbedriftene (direkte effekter). For det andre vil norske eksportbedrifter etterspørre varer og tjenester fra andre næringer (indirekte effekter). I første omgang vil etterspørselen understøtte sysselsetting hos de direkte leverandørene til eksportbedriftene. I takt med en oppgang i leverandørnæringenes etterspørsel vil også deres leverandører oppleve økt aktivitet. Denne effekten fortsetter i prinsippet uendelig langt ned i verdikjeden, dog med svakere effekt for hvert ledd.

Ved å bruke Menons regnskapsdatabase og SSBs kryssløpstabeller har vi i arbeidet med denne rapporten estimert at norsk eksport legger grunnlag for cirka **650 000 arbeidsplasser**.³⁹ Fremgangsmåten for beregningene er vist i Vedlegg 3.

Figur 5-1: Sysselsettingseffekter av den norske eksporten inkludert olje og gass i 2025. Kilde: Menon Economics



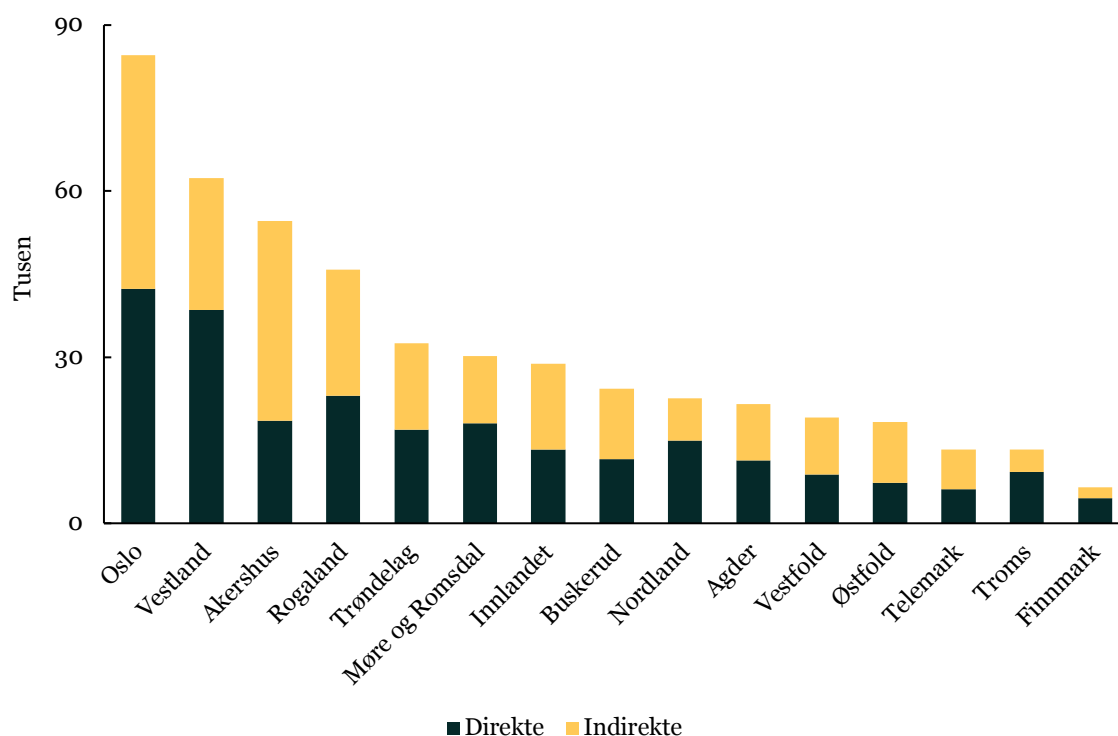
³⁸ For en nøyere gjennomgang av Menons ringvirkningsmodell, ITEM (International Total Effect Model), se vedlegg 3.

³⁹ Det er viktig å understreke at disse tallene er beheftet med betydelig usikkerhet. Basert på simuleringer vurderer vi et usikkerhetsspenn på rundt 570 000–700 000 sysselsatte.

Som vist i figuren understøtter eksporten 270 000 sysselsatte direkte i eksportbedriftene, mens deres vare- og tjenestekjøp videre understøtter 380 000 sysselsatte i resten av økonomien. Det innebærer at norsk eksport legger grunnlag for rundt én av fem jobber i Norge.

Ved hjelp av den geografiske modulen til Menons ringvirkningsmodell har vi fordelt sysselsettingseffektene på kommuner. Disse tallene aggregerer vi så opp til fylker for å finne ut hvor mange arbeidsplasser eksporten understøtter i hver av fylkene. I figuren under viser vi direkte og indirekte sysselsettingseffekter av eksporten fordelt på fylker.

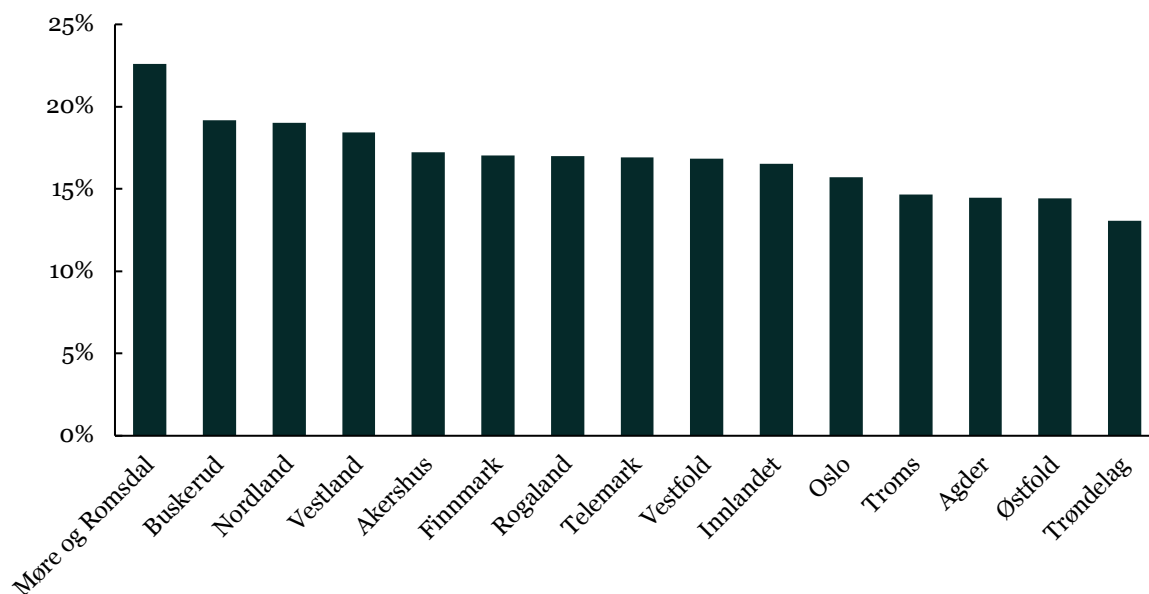
Figur 5-2: Sysselsettingseffekter (ringvirkninger) av eksporten ekskludert olje og gass fordelt på fylker, 2025. Kilde: Menon Economics



Som figuren viser er det de store fylkene som dominerer sysselsettingseffektene. I Oslo og i Vestland fylke legger eksporten grunnlag for litt over 145 000 arbeidsplasser. Vi ser en klar tendens til at de store fylkene som Oslo og Akershus har en større andel indirekte sysselsettingseffekter, mens mindre og mer eksportintensive fylker (for eksempel Møre og Romsdal, Nordland, Troms og Finnmark) har en høyere andel direkte effekter. Et slikt resultat er ikke uvanlig i ringvirkningsanalyser, der de indirekte effektene ofte konsentrerer seg i de større fylkene.

For å få et bedre innblikk i eksportens betydning for de enkelte fylkene, ser vi på de samlede sysselsettingseffektene fra eksporten som andel av total sysselsetting. Dette er vist i figuren under, inkluderer ikke effekter fra olje og gass eksporten.

Figur 5-3: Sysselsettingseffekter relativt til total sysselsetting i norske fylker. Effektene fra olje- og gaseksport er ikke inkludert. Kilde: Menon Economics



Som vist i figuren over er Møre og Romsdal det fylket der eksporten betyr mest relativt til det samlede næringslivet. I fylket er mer enn hver femte arbeidsplass i næringslivet direkte eller indirekte tilknyttet eksporten utenom olje og gass. I de resterende fylkene utgjør sysselsettingseffektene mellom 13 og 19 prosent av den samlede totale sysselsetting. Det er viktig å notere seg at forskjellene mellom fylkene her er betydelig mindre enn forskjellene under samlede eksportinntekter, eller samlede sysselsettingseffekter fra eksporten. Dette viser oss at eksporten er viktig for økonomien i alle norske fylker, både direkte gjennom arbeidsplasser hos eksportbedriftene og indirekte gjennom arbeidsplasser hos leverandørene og underleverandørene som leverer varer og tjenester til disse.

Det er viktig å nevne at en ringvirkningsanalyse er en såkalt bruttoanalyse. Det er ikke slik at sysselsettingen som understøttes av eksporten ville uteblitt dersom Norge ikke hadde eksportert noe. Norsk økonomi er en dynamisk, moderne og relativt omstillingsdyktig økonomi. Det betyr at et bortfall av eksporten på eksempelvis 10 prosent ikke ville bety et bortfall av 10 prosent av arbeidsplassene identifisert i denne analysen, og heller ikke at de som ville mistet jobben ikke hadde funnet en ny.

6 Nasjonale eksportsatsinger

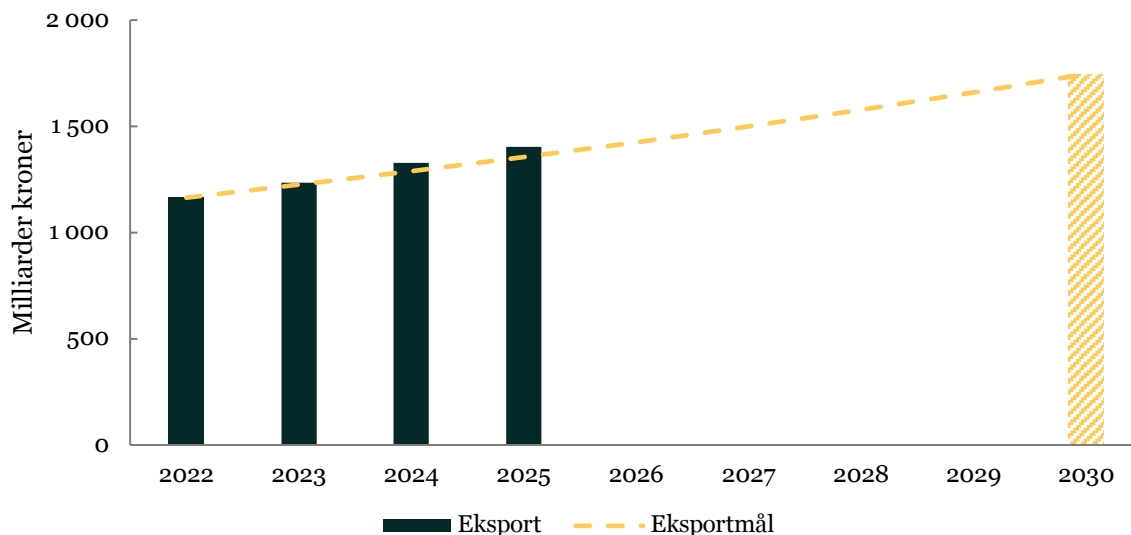
I forrige stortingsperiode satte regjeringen et mål om 50 prosent økning i norsk eksport utenom olje og gass innen 2030. For å nå dette målet må den gjennomsnittlige årlige veksten være på rett i overkant av 5 prosent gjennom perioden. Norge ligger foran vekstbanen som kreves for å nå målet ved utgangen av 2025, dersom utviklingen måles i løpende priser. Nasjonalt eksportråd har pekt på seks næringer med særlig stort eksportpotensiale: reiselivsnæringen, helseindustrien, vareproduksjon og design, sjømatnæringen, grønn maritim næring og leverandørindustrien til havvind. Blant disse økte reiselivsnæringen sin eksport med 21 prosent i 2025, mens leverandørindustrien til havvind forventes å ha hatt en betydelig vekst. Øvrige næringer i eksportsatsningen har opplevd en eksportvekst i 2025, men den var lavere enn den nasjonale eksportveksten utenom olje og gass.

6.1 Eksportutviklingen fra 2022 til 2025 sett i lys av eksportmålet

I forrige stortingsperiode satte regjeringen et mål å øke norsk eksport utenom olje og gass med 50 prosent innen 2030.⁴⁰ Dette tilsvarer en samlet eksportverdi på om lag 1 750 milliarder kroner i 2030. Det ble i etterkant utpekt seks næringer med særlig stort eksportpotensiale, disse ble anbefalt av Nasjonalt Eksportråd, som leverte sin sluttrapport i 2025.

Figuren under viser utviklingen i norsk eksport utenom olje og gass i perioden 2022-2025, samt den nødvendige vekstbanen for å nå 50 prosent målet innen 2030.

Figur 6-1: Norsk eksport utenom olje og gass i 2022 til 2025 (i løpende priser), med eksportmålet for 2030 og vekstbane for å nå målet markert i gult. Kilde: SSB, Menon Economics



Eksporten i 2025 lå foran den nødvendige vekstbanen med 48 milliarder kroner. I 2024 lå norsk eksport utenom olje og gass 39 milliarder kroner foran vekstbanen, mens tallet for 2023 var 11 milliarder. For å nå målet må den gjennomsnittlige veksten i eksporten uten olje og gass være 5,2

⁴⁰ Det er uklart om denne veksten er i faste eller løpende kroner. I Figur 6-1 ser vi eksportmålet opp mot eksportutviklingen i løpende priser.

prosent årlig fra 2022 til 2030, Dette har den gjort alle årene siden målet ble satt. Totalt har eksportveksten vært på 21 prosent siden 2022.

Dersom eksportveksten i stedet måles i faste priser ligger Norge bak vekstbanen som kreves for å nå eksportmålet innen 2030. Eksportveksten målt i faste priser var 4 prosent i 2025, som er lavere enn den årlige vekstraten som skal til for å nå målet. Kun i 2024 var veksten målt i faste priser over den nødvendige vekstraten for å nå målet, da var den på 6,7 prosent. Eksportvekst i faste priser indikerer som beskrevet i kapittel 2.1 en økning i eksportert mengde, og ikke økning i priser på eksportvarer.

6.2 Utvikling i eksportsatsningene

På bakgrunn av anbefalinger fra Nasjonalt eksportråd ble det pekt på seks næringer med særlig stort eksportpotensiale. Dette er reiselivsnæringen, helseindustrien, vareproduksjon og design, sjømatnæringen, grønn maritim næring og leverandørindustrien til havvind. I Eksportmeldingen 2023 ble det utarbeidet syv nøkkelindikatorer (KPI-er) som kan brukes til å følge utviklingen til de utvalgte næringene frem mot 2030. I årets Eksportmelding oppdaterer vi KPI-en knyttet til total eksport i hver av disse næringene.

For flere av eksportsatsningene er det krevende å utarbeide eksporttall. Dette gjelder særlig leverandørnæringen til havvind og grønn maritim næring. For leverandørnæringen til havvind stammer utfordringen fra at mange av leverandørene også leverer varer og tjenester til andre næringer, særlig olje- og gassnæringen. På bakgrunn av dette har det ikke vært mulig å utarbeide resultatindikatorer for denne næringen i 2025. For tall frem til og med 2024 benyttes data fra Multiconsults analyser.⁴¹

For grønn maritim næring er det en utfordring at de samme bedriftene i næringen i mange tilfeller leverer både «grønne» og tradisjonelle produkter, og at tradisjonelle produkter kan ha grønne anvendelser. Vi benytter hele maritim næring som proxy på grønn maritim næring, selv om dette også vil omfatte tradisjonelle produkter og tjenester.

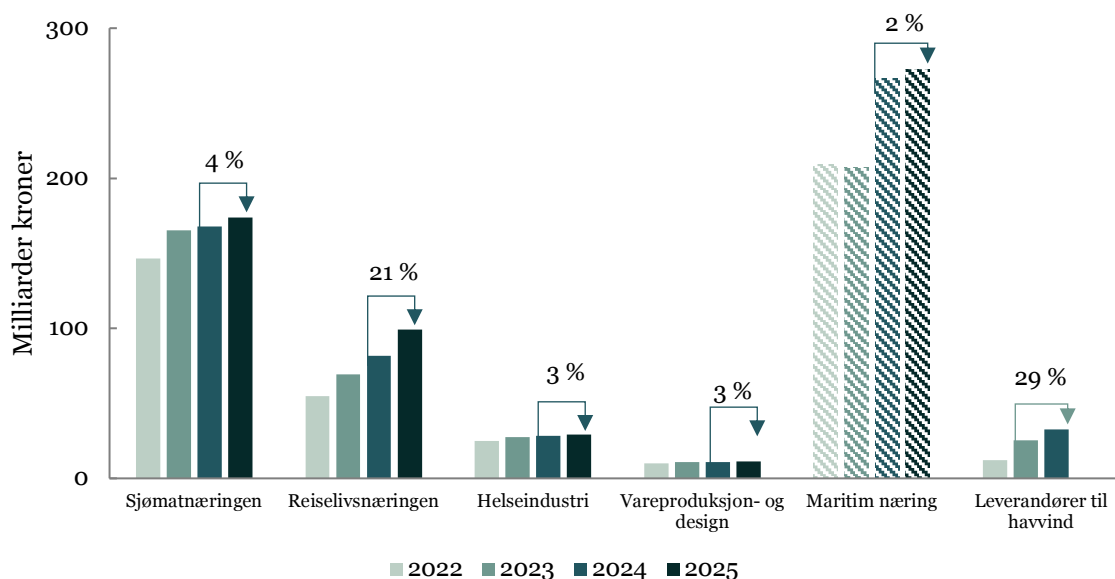
Eksportsatsingen «vareproduksjon og design» er en delmengde av ferdigvareindustrien (omtalt i kapittel 2), og tallene for denne næringen er derfor hentet fra Menons nylig utarbeidede analyse av denne satsingen.⁴² For øvrige eksportsatsninger (reiseliv, helseindustri og sjømatnæringen) benyttes eksporttall fra kapittel 2 i denne rapporten.

Figuren under viser samlet eksport fra de seks næringene i perioden 2022-2025.

⁴¹ Multiconsult (2025). Kartlegging av de norske energinæringene 2024. Tilgjengelig [her](#).

⁴² Menon Economics (2026). Resultatmåling for eksportsatsingen på vareproduksjon og design. Tilgjengelig [her](#).

Figur 6-2: Total eksport fra eksportnæringene fra 2022 til 2025.⁴³ Kilde: SSB, Multiconsult, Menon Economics



Samtlige næringer i eksportsatsingen økte eksporten i 2025. Veksten var særlig sterk i reiselivsnæringen, med en økning på 21 prosent. De øvrige næringene i eksportsatsingen hadde en mer moderat vekst i 2025, og noe lavere enn den samlede veksten i norsk fastlandseksport.

Leverandører til havvindnæringen hadde sterk eksportvekst i perioden 2022 til 2024, og eksporterte for 33 milliarder kroner i 2024. Selv om det ikke foreligger fullstendige eksporttall for 2025, forventes fortsatt høy vekst. Dette støttes av kraftig økning i eksporten av elektriske kraftmaskiner, fra 6 til 28 milliarder kroner fra 2024 til 2025. Ifølge SSB er økningen i denne varegruppen i hovedsak knyttet til leveranser av elektrisk utstyr til havvindprosjekter i utlandet fra norsk leverandørindustri.⁴⁴ Flere store enkeltleveranser ble gjennomført i 2025, særlig til Tyskland, Storbritannia og USA. Dette representerer det en økning i 2025 på nesten 70 prosent, dersom øvrig eksport fra næringen forblir lik som i 2024.

⁴³ Maritim næring er skravert siden vi bruker hele maritim næring som en «proxy» på «mer og grønnere maritim eksport». Tallene inkluderer også eksport fra rederiene, som ikke er inkludert i eksportsatsingen. Tall for eksport fra leverandører til havvind i 2025 er ikke inkludert, og vi viser derfor veksten fra 2023 til 2024 i denne figuren.

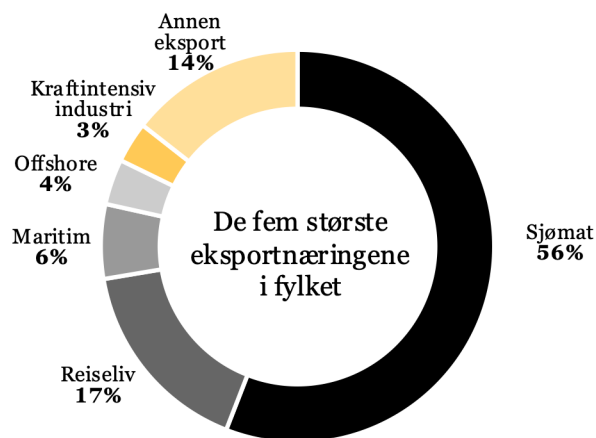
⁴⁴ SSB (2026). Handelsoverskuddet i 2025 på det laveste nivået på fire år. Tilgjengelig [her](#).

Vedlegg 1: Fylkesvedlegg

I det følgende vedlegget gir vi en oversikt over hvordan norsk eksport fordeler seg på de ulike fylkene. Hvert fylke er representert i form av et tresiders faktaark, som inneholder viktig informasjon om fylkets eksport. Dette inkluderer nøkkeltall som eksportverdien, utviklingen over tid, sysselsettingseffekter, næringssammensetning, viktigste eksportkommuner, og de mest fremtredende eksportbedriftene.

FINNMARK

I 2025 eksporterte norske bedrifter i Finnmark for om lag 16 milliarder kroner, en økning på over syv prosent siden 2024. Finnmarks eksport har økt med over 90 prosent de siste fem årene. Den høye eksportveksten er særlig drevet av sjømatnæringen og reiselivsnæringen. I 2025 eksporterte fylkets sjømatnæring varer for om lag 9 milliarder kroner. Eksportkonsentrasjonen mot sjømat, på 56 prosent av total eksport, er også landets høyeste. Den nest største eksportnæringen er reiselivsnæringen med en eksportverdi på om lag 3 milliarder, tilsvarende 17 prosent av fylkets totale eksport.

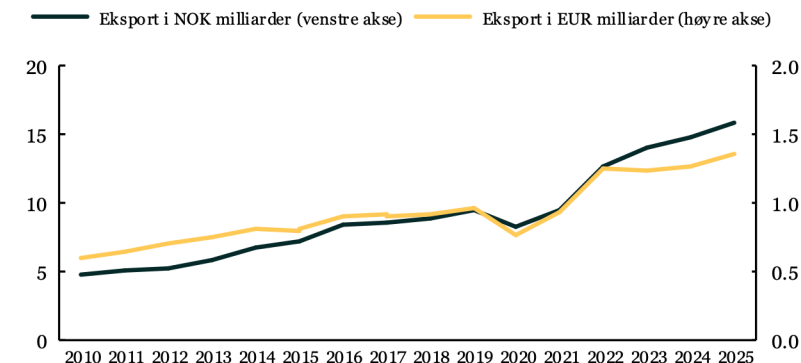


Nøkkeltall for 2025

Samlet eksport	NOK 16 milliarder
Eksport per sysselsatt	NOK 414 tusen
Sysselsettingseffekter	6 500
Andel av total sysselsetting	17 %

Disse tallene inneholder ikke eksport og sysselsetting relatert til petroleumseksport

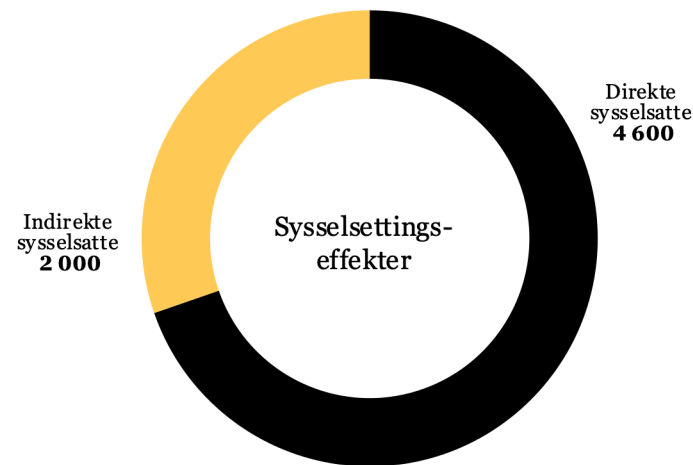
Eksport (utenom olje og gass)



FINNMARK

Sysselsetting

Eksport legger grunnlag for betydelig sysselsetting i fylket. Norsk eksport utenom olje og gass i 2025 la grunnlag for omkring 6 500 arbeidsplasser i Finnmark. 4 600 er sysselsatte direkte i eksportbedriftene i fylket, mens ytterligere 2 000 er sysselsatte i bedrifter i fylket som leverer varer og tjenester til eksporterende bedrifter i Norge. Dette tilsvarer omkring 17 prosent av total sysselsetting i fylket.



Summen av indirekte og direkte sysselsetting kan avvike fra totaltallet grunnet avrunding.

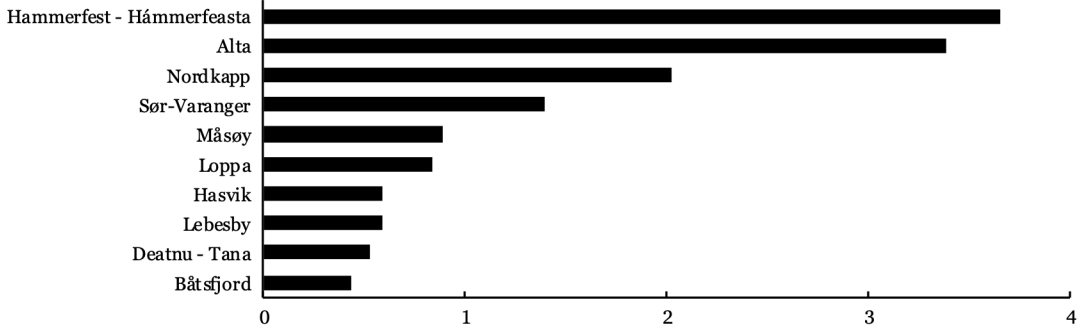
Eksport fordelt på de ti største kommunene i fylket

Finnmarks største eksportkommuner i 2025 var Hammerfest med en eksport på litt over 4,5 milliarder kroner, etterfulgt av Alta og Nordkapp. I disse kommunene er det sjømatnæringen som dominerer med en andel av eksportinntektene på henholdsvis 60, 40 og 50 prosent. Sjømatnæringen er den største eksportnæringen i 9 av de 10 største eksportkommunene i Finnmark.

Reiselivsnæringen var den nest største eksportnæringen i Finnmark i 2025 og er svært viktig for enkelte kommuner. I Nordkapp sto reiselivsnæringen for om lag 45 prosent av eksportinntektene, mens næringen sto for 30 prosent av eksporten i Alta og 20 prosent i Loppa. I Sør-Varanger var det imidlertid maritim næring som sto for majoriteten av eksporten med om lag 40 prosent, drevet av tilstedeværelsen til Hurtigruten.

Eksport fordelt på kommuner

I milliarder kroner



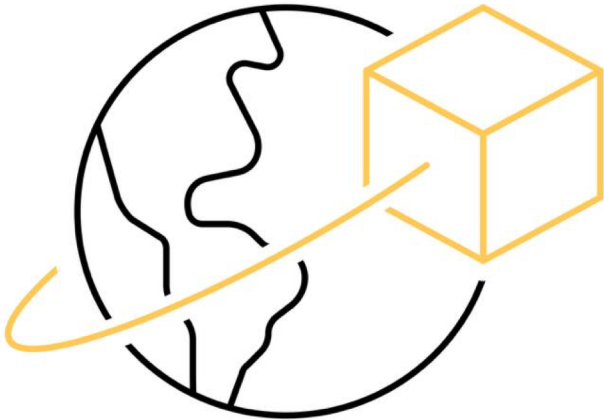
De kommunefordelte eksporttallene er modellbaserte og derfor beheftet med usikkerhet

FINNMARK

Fylkets eksportbedrifter

Finnmark har flere eksportrettede bedrifter lokalisert i de ulike kommunene, hvor de fleste er en del av sjømatnæringen. Den største eksportbedriften målt i verdiskaping i 2024 var Cermaq Norway, lokalisert i Alta. Den største bedriften målt i sysselsetting var Hurtigruten Sjø, et rederi som seiler langs norskekysten, men som har mange utenlandske turister som passasjerer. Hurtigruten er lokalisert i Sør-Varanger hvor HX Crew også holder til, som er et bemanningsselskap for cruise.

Sjømatnæringen var den største eksportnæringen i fylket i 2025, og av de ti største bedriftene i fylket så tilhører seks denne næringen. Disse seks selskapene har en samlet verdiskaping på 2,3 milliarder kroner. Dette inkluderer blant annet Cermaq (Alta og Hammerfest), Finnmark Havfiske (Hammerfest), Grieg Seafood (Alta) og Lerøy (Sør-Varanger). På listen finner vi også gruveselskapet Sibelco i Alta og offshoreleverandøren Aibel i Hammerfest.



De 10 største eksportbedriftene i fylket i 2024

Firmanavn	Omsetning i millioner kroner	Verdiskaping i millioner kroner	Sysselsatte
Cermaq Norway Matfisk	1 440	670	190
Hurtigruten Sjø	700	620	1 300
Grieg Seafood Oppdrettsanlegg	1 920	500	190
Cermaq Norway Slakteri	930	430	120
Finnmark Havfiske	630	390	-
HX Crew As	320	300	120
Sibelco Nordic As Avd Stjernøy	550	210	110
Aibel As Avd Hammerfest	590	170	100
Grieg Seafood Finnmark As Avd Lakseslakteri	620	160	60
Lerøy Aurora AS avd Kirkenes	350	110	50

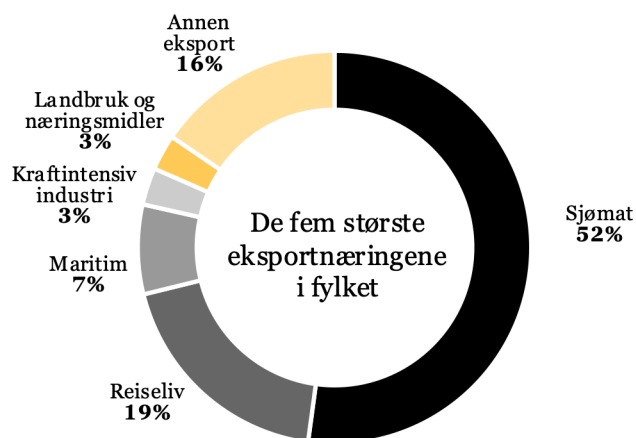
Inneholder ikke petroleum- og kraftprodusenter. Nøkkeltall for bedrifter er hentet ut på avdelingsnivå og rundet av til nærmeste 10 millioner kroner eller 10 sysselsatte. Regnskapstall på bedriftsnivå er ikke klare for 2025, derfor brukes tall for 2024.

Kilde: Brønnøysundregisteret. Det er viktig å bemerke seg at omsetningstallene refererer til de samlede inntektene bedriftene oppgir. Dette er i all hovedsak salgsinntekter, men kan i enkelte tilfeller inneholde andre inntekter, eksempelvis salg av aktiva, inntekter fra restruktureringsinnad i konsernstrukturer, o.l. Dette er ikke korrigert for i disse tallene.

TROMS

I 2025 eksporterte bedrifter i Troms for om lag 41 milliarder kroner. Dette er en økning på 18 prosent siden 2024. Dette er den høyeste prosentvise eksportveksten blant fylkene det siste året. Eksporten fra Troms har mer enn doblet seg de siste fem årene. Det er ikke noe annet fylke i Norge som har hatt en høyere eksportvekst i denne perioden.

Den høye veksten er særlig drevet av sjømatnæringen og reiselivsnæringen. I 2025 sto sjømateksporten for omkring halvparten av eksporten i fylket, mens reiselivsnæringen sto for en femtedel. Eksportintensiteten til Tromsø er på 456 000 kroner per sysselsatt, som er omtrent det samme som vi observerer i Oslo.

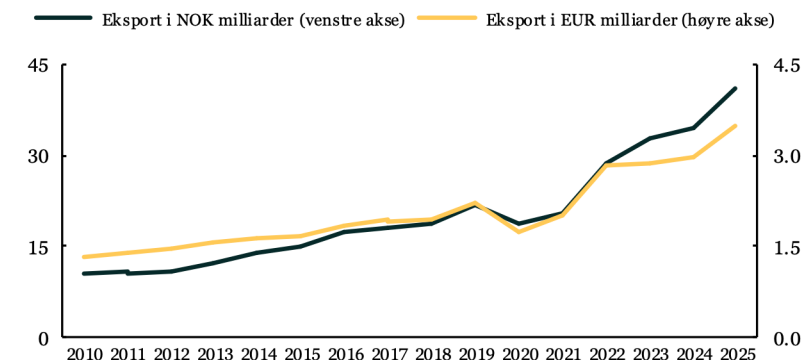


Nøkkeltall for 2025

Samlet eksport	NOK 41 milliarder
Eksport per sysselsatt	NOK 456 tusen
Sysselsettingseffekter	13 300
Andel av total sysselsetting	15 %

Disse tallene inneholder ikke eksport og sysselsetting relatert til petroleumseksport

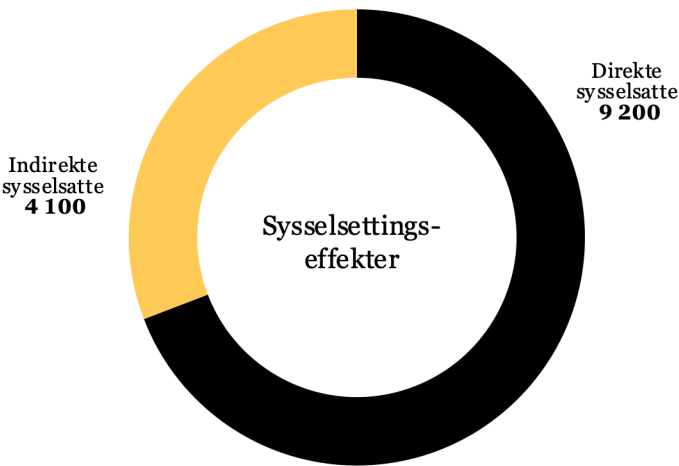
Eksport (utenom olje og gass)



TROMS

Sysselsetting

Eksport legger grunnlag for betydelig sysselsetting i fylket. Norsk eksport utenom olje og gass i 2025 la grunnlag for omkring 13 300 arbeidsplasser i Troms. 9 200 er sysselsatte direkte i eksportbedriftene i fylket, mens ytterligere 4 100 er sysselsatte i bedrifter i fylket som leverer varer og tjenester til eksporterende bedrifter i Norge. Dette tilsvarer omkring 15 prosent av total sysselsetting i fylket.



Summen av indirekte og direkte sysselsetting kan avvike fra totaltallet grunnet avrunding.

Eksport fordelt på de ti største kommunene i fylket

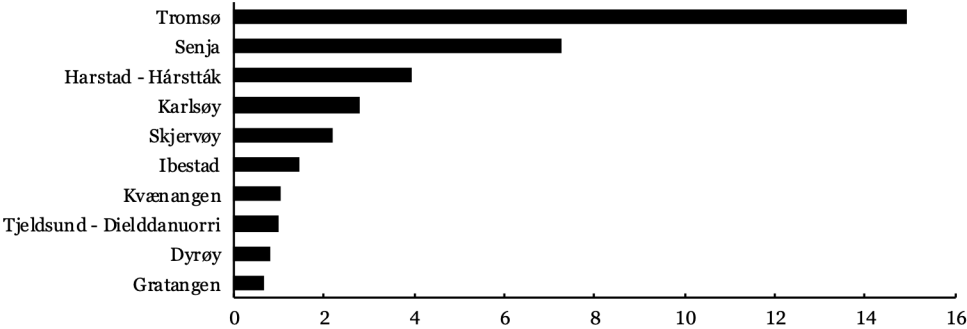
Fylkets største eksportkommune i 2025 var Tromsø, med nesten 15 milliarder i eksportinntekter, etterfulgt av Senja og Harstad.

I Tromsø er det reiselivsnæringen den største eksportnæringen med nesten 40 prosent av total eksporten. Sjømatnæringen og maritim næring er også viktige eksportnæringer i Tromsø. I Senja og Harstad er det sjømatnæringen som står for den største andelen av eksportinntektene, med henholdsvis 65 og 55 prosent.

Sjømatnæringen er også den største eksportnæringen i samtlige av de resterende største eksportkommunene. Næringen står for minst tre firedeler av eksporten i samtlige av de øvrige kommuner. Tromsø er den eneste kommunen hvor sjømatnæringen ikke er den største eksportnæringen, på grunn av betydelig eksportinntekter fra reiselivsnæringen.

Eksport fordelt på kommuner

I milliarder kroner



De kommunefordelte eksporttallene er modellbaserte og derfor beheftet med usikkerhet

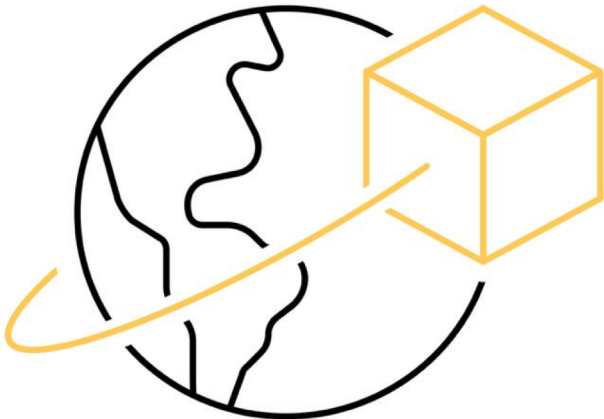
TROMS

Fylkets eksportbedrifter

Troms har flere eksportrettede bedrifter lokalisert i de ulike kommunene. Den største eksportbedriften målt i verdiskaping, sysselsetting og omsetning i 2024 var SalMar Slakterianlegg på Senja.

Sjømatnæringen er den største eksportnæringen i fylket, og syv av bedriftene på listen hører til denne næringen. Dette inkluderer blant annet Nergård Havfiske (Tromsø), Lerøy (Tromsø, Karlsøy og Skjervøy), SalMar (Senja og Tromsø) og Salaks (Salangen).

Blant de største bedriftene utenfor sjømatnæringen finner vi Kongsberg Satellite Services, som er en verdensledende tjenesteleverandør for mottak av satellittdata, lokalisert i Tromsø. Innenfor reiselivsnæringen er Avinor den største aktøren som følge av deres aktivitet på Tromsø lufthavn. Finnfjord i Senja kommune produserer ferrosilisium og er fylkets største bedrift innen kraftintensiv industri.



De 10 største eksportbedriftene i fylket i 2024

Firmanavn	Omsetning i millioner kroner	Verdiskaping i millioner kroner	Sysselsatte
SalMar Slakterianlegg	8 140	850	420
Kongsberg Satellite Services	1 480	780	360
Nergård Havfiske	880	610	30
Lerøy Aurora Skjervøy	1 530	490	200
SalMar Farming	1 910	400	140
Lerøy Aurora Sjø	3 070	290	-
Finnfjord	1 210	280	170
Salaks	960	270	70
Lerøy Aurora Karlsøy	550	180	70
Avinor	300	170	60

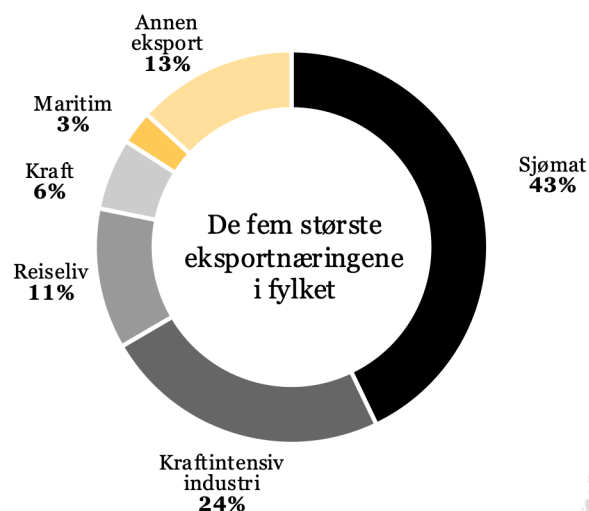
Inneholder ikke petroleum- og kraftprodusenter. Nøkkeltall for bedrifter er hentet ut på avdelingsnivå og rundet av til nærmeste 10 millioner kroner eller 10 sysselsatte. Regnskapstall på bedriftsnivå er ikke klare for 2025, derfor brukes tall for 2024.

Kilde: Brønnøysundregisteret. Det er viktig å bemerke seg at omsetningstallene refererer til de samlede inntektene bedriftene oppgir. Dette er i all hovedsak salgsinntekter, men kan i enkelte tilfeller inneholde andre inntekter, eksempelvis salg av aktiva, inntekter fra restruktureringsinnad i konsernstrukturer, o.l. Dette er ikke korrigert for i disse tallene.

NORDLAND

I 2025 eksporterte bedrifter i Nordland for 76 milliarder kroner, en vekst på syv prosent fra 2024. De siste fem årene har eksportverdien fra fylket nesten doblet seg. Nordland hadde også en av de høyeste eksportintensitetene i Norge i 2025 på om lag 640 tusen kroner per sysselsatt.

Nordlands eksport var i 2025 dominert av sjømatnæringen, som eksporterte for om lag 33 milliarder kroner. Dette gjør Nordland til fylket med tredje høyest sjømateksport. I 2025 utgjorde sjømateksporten om lag 43 prosent av all eksport fra fylket. Kraftintensiv industri er også en viktig næring i Nordland, med en eksport på om lag 18 milliarder kroner i 2025. Reiselivsnæringen blir også stadig viktigere for fylkets eksport.

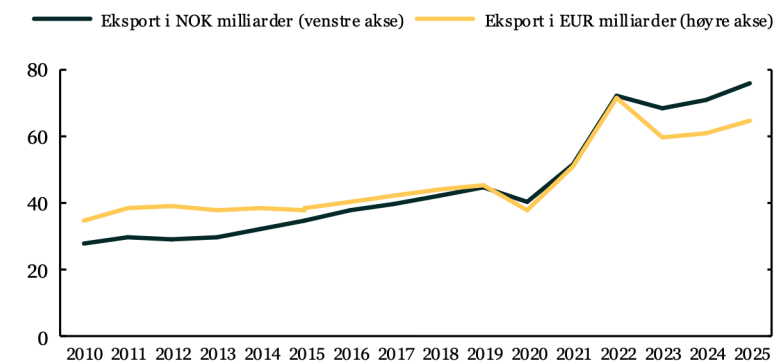


Nøkkeltall for 2025

Samlet eksport	NOK 76 milliarder
Eksport per sysselsatt	NOK 640 tusen
Sysselsettingseffekter	22 600
Andel av total sysselsetting	19 %

Disse tallene inneholder ikke eksport og sysselsetting relatert til petroleumseksport

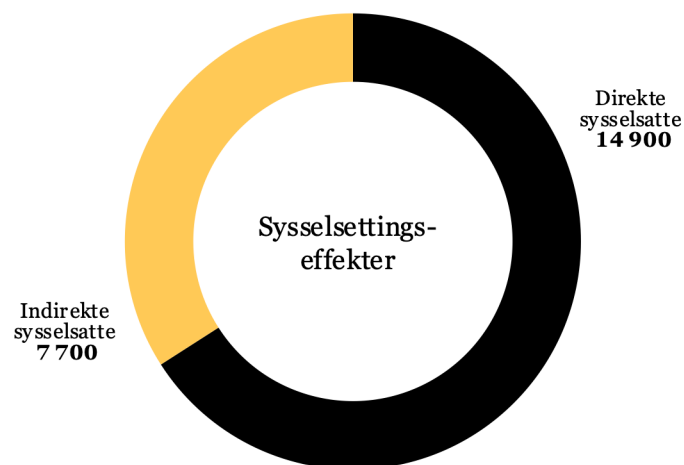
Eksport (utenom olje og gass)



NORDLAND

Syssetling

Eksport legger grunnlag for betydelig sysselsetting i fylket. Norsk eksport utenom olje og gass la grunnlag for i overkant av 22 600 arbeidsplasser i Nordland i 2025. 14 900 personer er sysselsatt direkte i eksportbedriftene i fylket, mens 7 700 er sysselsatte i bedrifter som leverer varer og tjenester til eksporterende bedrifter i Norge. Dette tilsvarer omkring 19 prosent av den totale sysselsettingen i fylket.



Summen av indirekte og direkte sysselsetting kan avvike fra totaltallet grunnet avrunding.

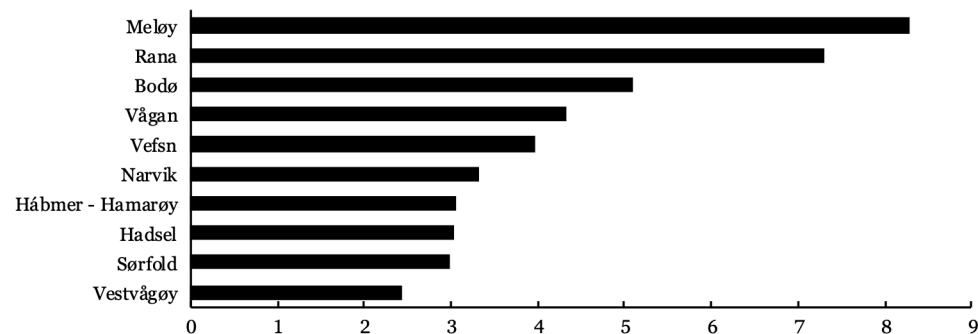
Eksport fordelt på de ti største kommunene i fylket

Nordlands største eksportkommune i 2025 var Meløy, etterfulgt av Rana og Bodø. I Meløy og Rana er det kraftintensiv industri som dominerer eksporten, og står for om lag 70 prosent av eksportinntektene i begge kommunene. Eksportinntektene til Bodø kommer derimot i særlig grad fra sjømat og reiseliv.

I de resterende kommunene er det også kraftintensiv industri og sjømat som dominerer, med noe innslag av reiseliv. Enkelte kommuner i Nordland har et mer konsentrert eksportrettet næringsliv. I Vefsn sto kraftintensiv industri for nesten 85 prosent av eksporten, drevet av eksporten fra Alcoa. I Hadsel og Vestvågøy kom mellom 60 og 70 prosent av eksporten fra sjømatnæringen, mens Vågan hadde om lag 55 prosent av sine eksportinntekter fra reiselivsnæringen.

Eksport fordelt på kommuner

I milliarder kroner



De kommunefordelte eksporttallene er modellbaserte og derfor beheftet med usikkerhet

NORDLAND

Fylkets eksportbedrifter

Nordland har mange eksportrettede bedrifter lokalisert i ulike kommuner, hvor de fleste tilhører fylkets største eksportnæringer, nemlig sjømatnæringen og kraftintensiv industri.

Den største eksportbedriften målt i både omsetning og sysselsetting var Alcoa Norway som er en hjørnesteinsbedrift i Vefsn som produserer aluminium. På listen over de største selskapene er det også flere store aktører innen kraftintensiv industri, blant annet Yara og 7 Steel Nordic Manufacturing.

Den største eksportbedriften målt i verdiskaping i 2024 var mineralselskapet The Quartz Corp, lokalisert i Hamarøy. Rana Gruber utgjør også en sentral mineral- og gruveaktør i fylket med 360 sysselsatte.

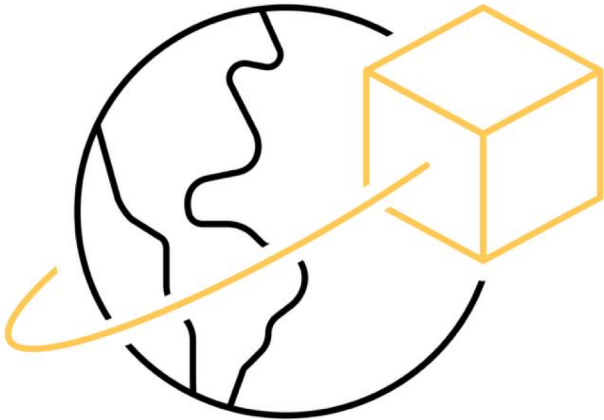
Sjømatnæringen er den største eksportnæringen i fylket. Blant selskapene på listen finner vi fire bedrifter i denne sektoren: Nova Sea i Lurøy, Nordlaks Havbruk i Stokmarknes, Nordland Havfiske i Vestvågøy og Holmøy Havbruk i Sortland.

De 10 største eksportbedriftene i fylket i 2024

Firmanavn	Omsetning i millioner kroner	Verdiskaping i millioner kroner	Sysselsatte
The Quartz Corp	2 780	2 120	220
Alcoa Norway	6 930	1 130	800
Rana Gruber	1 660	920	360
Yara Norge	5 610	840	240
Nova Sea Havbruk	3 510	800	20
7 Steel Nordic Manufacturing	4 350	710	350
Nordlaks Havbruk	4 010	580	10
Nordland Havfiske	870	540	-
Holmøy Havbruk	1 620	520	-
Lovundlaks Sjø	1 610	480	-

Inneholder ikke petroleum- og kraftprodusenter. Nøkkeltall for bedrifter er hentet ut på avdelingsnivå og rundet av til nærmeste 10 millioner kroner eller 10 sysselsatte. Regnskapstall på bedriftsnivå er ikke klare for 2025, derfor brukes tall for 2024.

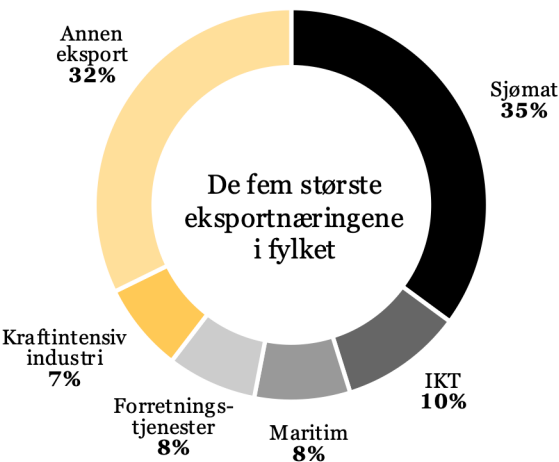
Kilde: Brønnøysundregisteret. Det er viktig å bemerke seg at omsetningstallene refererer til de samlede inntektene bedriftene oppgir. Dette er i all hovedsak salgsinntekter, men kan i enkelte tilfeller inneholde andre inntekter, eksempelvis salg av aktiva, inntekter fra restruktureringsinnad i konsernstrukturer, o.l. Dette er ikke korrigert for i disse tallene.



TRØNDELAG

I 2025 eksporterte bedrifter i Trøndelag for om lag 83 milliarder kroner. Dette er en økning på nesten fem prosent siden 2024. Fylkets eksport har nærmet seg en dobling på fem år, blant annet som følge av sterk vekst i eksport av sjømat.

Sjømatnæringen dominerer eksporten fra Trøndelag i 2025, med eksport fra næringen på nærmere 29 milliarder kroner. Dette tilsvarer over en tredjedel av den samlede eksporten fra fylket. Trøndelag har også en betydelig eksport fra IKT-næringen på om lag 8 milliarder kroner. Fylket har også betydelige eksportinntekter fra maritim næring, forretningstjenester og kraftintensiv industri.

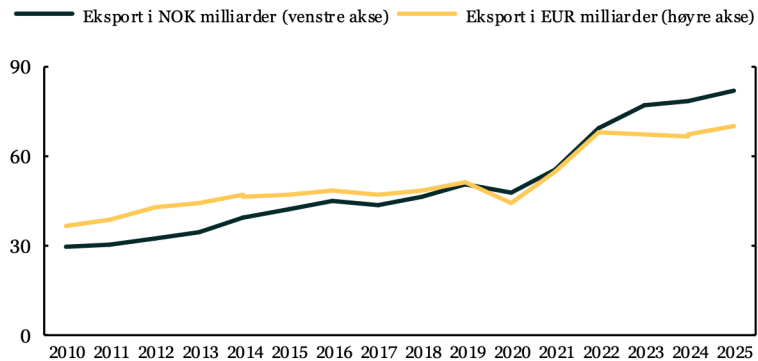


Nøkkeltall for 2025

Samlet eksport	NOK 83 milliarder
Eksport per sysselsatt	NOK 333 tusen
Sysselsettingseffekter	32 600
Andel av total sysselsetting	13 %

Disse tallene inneholder ikke eksport og sysselsetting relatert til petroleumseksport

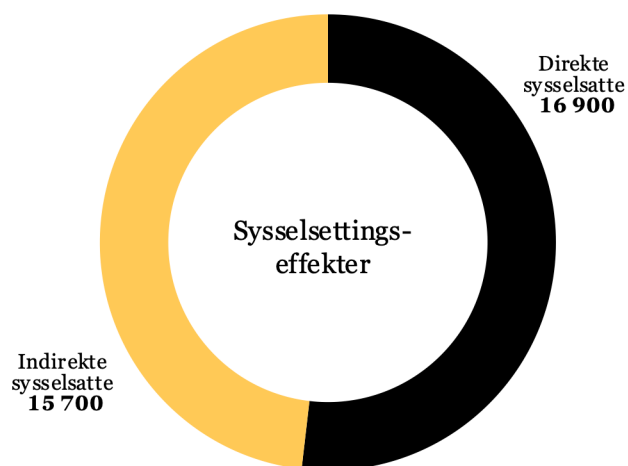
Eksport (utenom olje og gass)



TRØNDELAG

Sysselsetting

Eksport legger grunnlag for betydelig sysselsetting i fylket. Norsk eksport utenom olje og gass i 2025 la grunnlag for 32 600 arbeidsplasser i Trøndelag fylke. Av disse er 16 900 sysselsatt direkte i eksportbedrifter, mens ytterligere 15 700 er sysselsatt i bedrifter i fylket som leverer varer og tjenester til eksporterende bedrifter i Norge. Dette tilsvarer omkring 13 prosent av total sysselsetting i fylket.



Summen av indirekte og direkte sysselsetting kan avvike fra totaltallet grunnet avrunding.

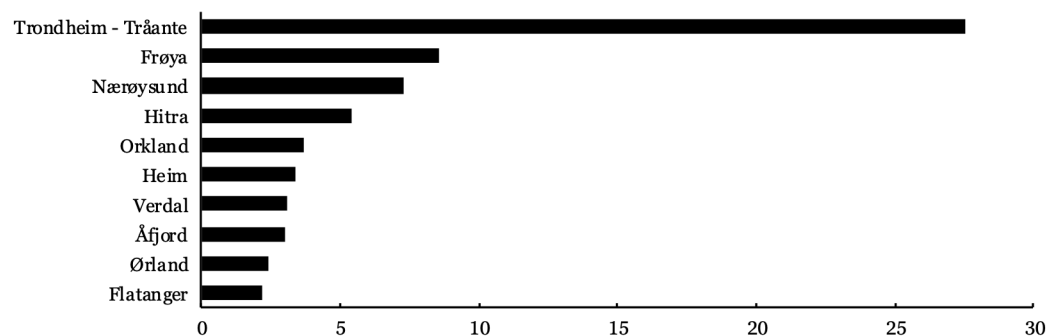
Eksport fordelt på de ti største kommunene i fylket

Fylkets største eksportkommuner i 2025 var Trondheim, Frøya og Nærøysund. Blant disse er Trondheim kommune den klart største eksportkommunen, med i underkant av 28 milliarder kroner i eksportinntekter. I Trondheim kommune er det IKT-næringen og forretningstjenester som dominerer eksporten.

Sjømatnæringen er den klart største eksportnæringen i både Frøya og Nærøysund, hvor næringen i 2025 sto for henholdsvis 75 og 85 prosent av eksporten. I hele syv av de ti største eksportkommunene i fylket er sjømatnæringen den dominerende eksportnæringen. Unntakene er Trondheim, Verdal og Orkland. I Orkland er kraftintensiv industri, med Elkem i spissen, den største eksportnæringen. I Verdal er offshore leverandørindustri den største eksportnæringen.

Eksport fordelt på kommuner

I milliarder kroner



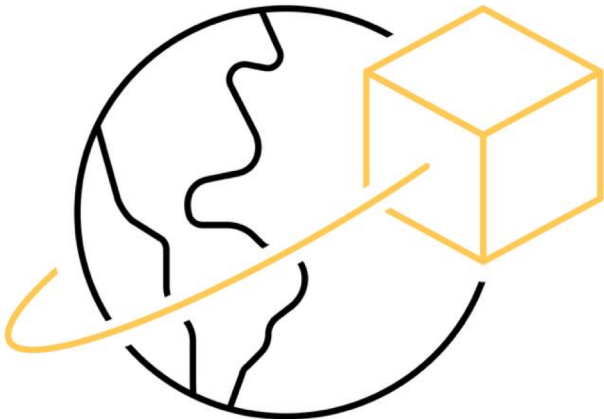
De kommunefordelte eksporttallene er modellbaserte og derfor beheftet med usikkerhet

TRØNDELAG

Fylkets eksportbedrifter

Trøndelag har flere eksportrettede bedrifter lokalisert i de ulike kommunene. Den største bedriften målt i verdiskaping og omsetning i 2024 var SalMar Oppdrett på Frøya. Målt i sysselsetting var Aker Solutions avdeling Verdal den største bedriften. Selskapet har også en avdeling med betydelig sysselsetting i Trondheim.

Sjømatnæringen er den største eksportnæringen i fylket, og flere av bedriftene på listen tilhører denne næringen. Dette inkluderer blant annet SalMar på Frøya og Lerøy Midt på Hitra. Kraftintensiv industri er også en av de større eksportnæringene i fylket, hvor bedrifter som Wacker Chemicals og Norske Skog er viktige aktører. Forsvarsbedriften Radionor Communications har hatt svært stor vekst de siste årene og er i år på listen over topp ti eksportbedrifter i fylket.



De 10 største eksportbedriftene i fylket i 2024

Firmanavn	Omsetning i millioner kroner	Verdiskaping i millioner kroner	Sysselsatte
SalMar Oppdrett	18 610	2 090	-
Aker Solutions Verdal	6 810	1 720	1 180
SalMar Bearbeiding	15 460	1 610	860
Aker Solutions Trondheim	3 450	870	460
Radionor Communications	1 020	860	30
Norske Skog	3 100	770	450
Siemens Energy	1 450	630	350
Wacker Chemicals	2 330	620	280
Lerøy Midt	1 930	580	230
Interwell Norway	850	530	170

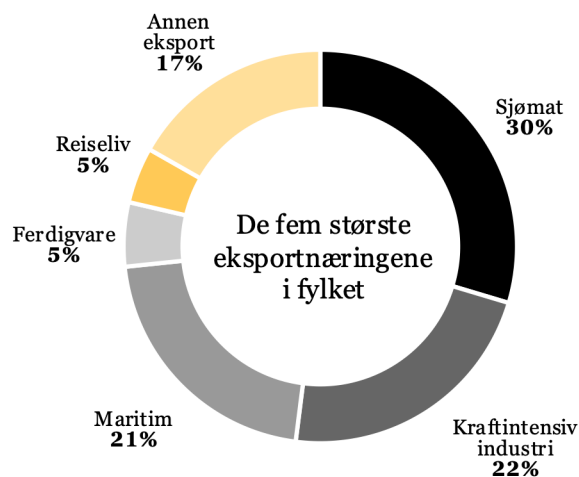
Inneholder ikke petroleum- og kraftprodusenter. Nøkkeltall for bedrifter er hentet ut på avdelingsnivå og rundet av til nærmeste 10 millioner kroner eller 10 sysselsatte. Regnskapstall på bedriftsnivå er ikke klare for 2025, derfor brukes tall for 2024.

Kilde: Brønnøysundregisteret. Det er viktig å bemerke seg at omsetningstallene refererer til de samlede inntektene bedriftene oppgir. Dette er i all hovedsak salgsinntekter, men kan i enkelte tilfeller inneholde andre inntekter, eksempelvis salg av aktiva, inntekter fra restruktureringsinnad i konsernstrukturer, o.l. Dette er ikke korrigert for i disse tallene.

MØRE OG ROMSDAL

Møre og Romsdal var i 2025 Norges fjerde største eksportfylke med en eksport på om lag 121 milliarder kroner, en vekst på nesten fire prosent fra 2024. Videre var Møre og Romsdal det mest eksportintensive fylket, hvor eksport per sysselsatt var på 907 000 kroner.

Det eksportrettede næringslivet i fylket domineres av sjømatnæringen, kraftintensiv industri og maritim næring. Disse tre næringene står samlet for nesten tre firedeler av fylkets eksport. Møre og Romsdal var fylket i Norge med høyest eksport fra sjømatnæringen og nest høyest eksport innen kraftintensiv industri. I tillegg er Møre og Romsdal den fjerde største eksportfylke innen maritim næring.

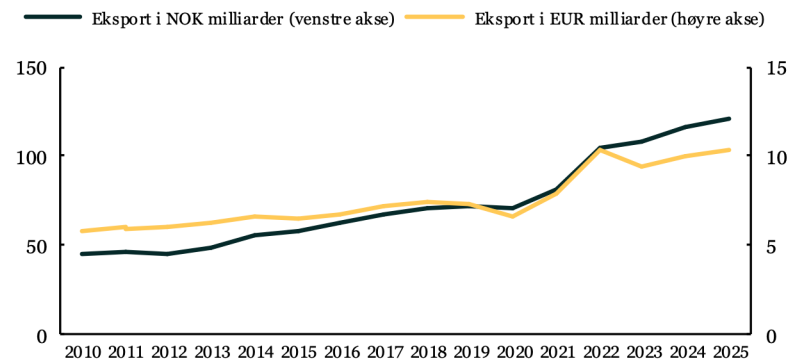


Nøkkeltall for 2025

Samlet eksport	NOK 121 milliarder
Eksport per sysselsatt	NOK 907 tusen
Sysselsettingseffekter	30 200
Andel av total sysselsetting	23 %

Disse tallene inneholder ikke eksport og sysselsetting relatert til petroleumseksport

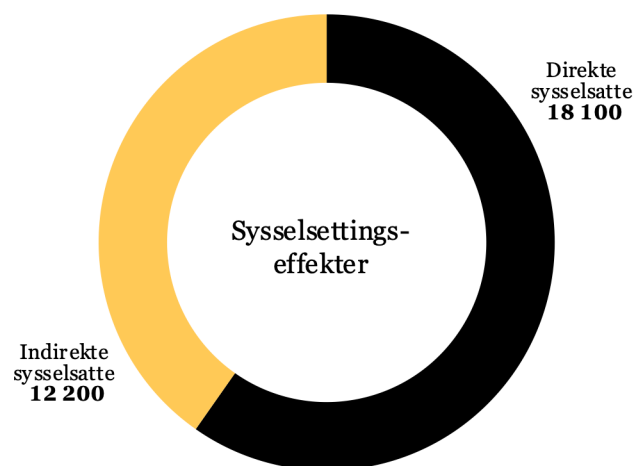
Eksport (utenom olje og gass)



MØRE OG ROMSDAL

Sysselsetting

Eksport legger grunnlag for betydelig sysselsetting i fylket. Norsk eksport utenom olje og gass i 2025 la grunnlag for nærmere 30 200 arbeidsplasser i Møre og Romsdal. 18 100 er sysselsatt direkte i eksportbedriftene i fylket, mens ytterligere 12 200 er sysselsatte i bedrifter som leverer varer og tjenester til eksporterende bedrifter i Norge. Dette tilsvarer i underkant av 23 prosent av total sysselsetting i fylket. Det betyr at godt over en av fem ansatte er direkte eller indirekte tilknyttet norsk eksport utenom olje og gass.



Summen av indirekte og direkte sysselsetting kan avvike fra totaltallet grunnet avrunding.

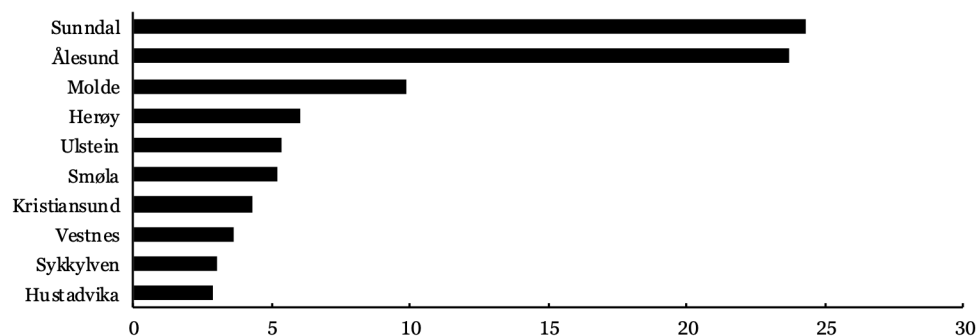
Eksport fordelt på de ti største kommunene i fylket

Sunndal var fylkets største kommune målt i eksport i 2025 med over 24 milliarder kroner i eksportinntekter, tett etterfulgt av Ålesund med i underkant av 24 milliarder kroner. I Sunndal kommune er det kraftintensiv industri som dominerer eksporten. Om lag 95 prosent av eksporten fra Sunndal kommune var fra kraftintensiv industri, i hovedsak drevet av Hydros tilstedeværelse i kommunen. Hydro Sunndal er det største aluminiumsverket i Europa og den største arbeidsplassen i kommunen.

I Ålesund kommune var det eksport fra maritim næring og sjømatnæringen som dominerte i 2025. Disse to næringene sto for over halvparten av eksporten fra kommunen. I Molde og Herøy er det også maritim næring og sjømatnæringen som står for majoriteten av eksportinntektene. Sjømatnæringen er svært dominerende i de resterende kommunene, og på Smøla sto sjømatnæringen for nesten 95 prosent av eksportinntektene. I Sykkylven er det imidlertid ferdigvareindustrien som står for majoriteten av eksporten, hovedsakelig knyttet til Ekornes sin tilstedeværelse.

Eksport fordelt på kommuner

I milliarder kroner



De kommunefordelte eksporttallene er modellbaserte og derfor beheftet med usikkerhet

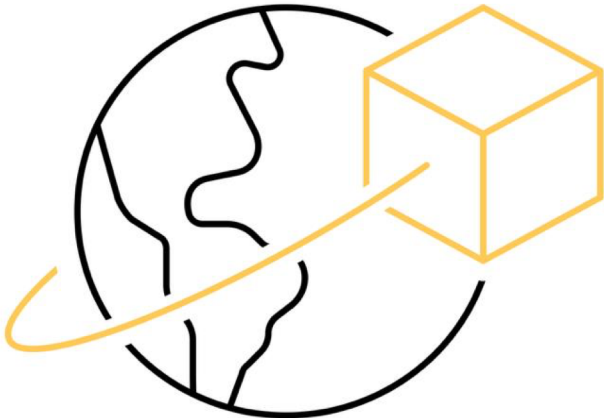
MØRE OG ROMSDAL

Fylkets eksportbedrifter

Møre og Romsdal har svært mange eksportrettede bedrifter lokalisert i de ulike kommunene, og flere av bedriftene er viktige hjørnesteinsbedrifter i kommunene. Den største bedriften i Møre og Romsdal, målt i både omsetning, verdiskaping og sysselsetting i 2024, var Hydro Aluminium sin fabrikk lokalisert i Sunndal. Hydro Aluminium sto for brorparten av eksporten fra kraftintensiv industri i fylket.

Det er også flere maritime bedrifter på listen. Sølvtrans og Rostein er to ledende aktører innenfor brønnbåtmarkedet og sysselsatte til sammen om lag 900 personer i 2024. Inmarsat Solutions leverer satellittkommunikasjon til maritim næring og har betydelig verdiskaping i fylket. I tillegg er Island Offshore og Rem Service store maritime aktører som leverer tjenester til offshoremarkedet.

Møre og Romsdal huser også viktige eksportbedrifter i ferdigvareindustrien. Dette inkluderer særlig Ekornes og Glamox. Fylkets største eksportbedrift innen sjømatnæringen er Vikenco, som driver foredling av sjømat.



De 10 største eksportbedriftene i fylket i 2024

Firmanavn	Omsetning i millioner kroner	Verdiskaping i millioner kroner	Sysselsatte
Hydro Aluminium Sunndal	22 720	4 190	1 050
Sølvtrans Rederi	2 130	1 870	600
Rostein	1 650	950	300
Sølvtrans Rederi Iii	820	720	-
Inmarsat Solutions	3 060	630	90
Island Offshore Management	660	620	260
Ekornes	1 710	600	660
Glamox	1 570	600	360
Vikenco	4 970	600	270
Rem Service	690	580	-

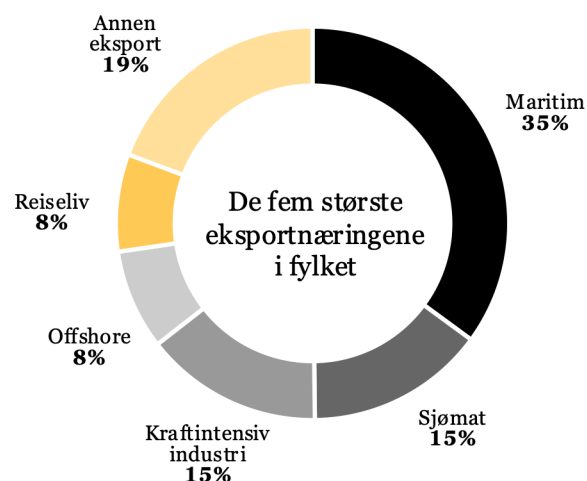
Inneholder ikke petroleum- og kraftprodusenter. Nøkkeltall for bedrifter er hentet ut på avdelingsnivå og rundet av til nærmeste 10 millioner kroner eller 10 sysselsatte. Regnskapstall på bedriftsnivå er ikke klare for 2025, derfor brukes tall for 2024.

Kilde: Brønnøysundregisteret. Det er viktig å bemerke seg at omsetningstallene refererer til de samlede inntektene bedriftene oppgir. Dette er i all hovedsak salgsinntekter, men kan i enkelte tilfeller inneholde andre inntekter, eksempelvis salg av aktiva, inntekter fra restruktureringsinnad i konsernstrukturer, o.l. Dette er ikke korrigert for i disse tallene.

VESTLAND

Vestland fylke er for femte år på rad Norges største eksportfylke. I 2025 eksporterte bedriftene i fylket for 245 milliarder kroner utenom olje og gass. Eksporten økte med over fem prosent fra 2024. Med eksportinntekter på 725 000 kroner per sysselsatt er fylket det nest mest eksportintensive i hele Norge, etter Møre og Romsdal.

Omkring 35 prosent av fylkets eksport var fra maritim næring, som eksporterte for 85 milliarder kroner i 2025. Vestland fylke er det største eksportfylket for både maritim eksport og eksport fra kraftintensiv industri. I tillegg deler fylket førsteplassen i eksport fra sjømatnæringen med Møre og Romsdal.

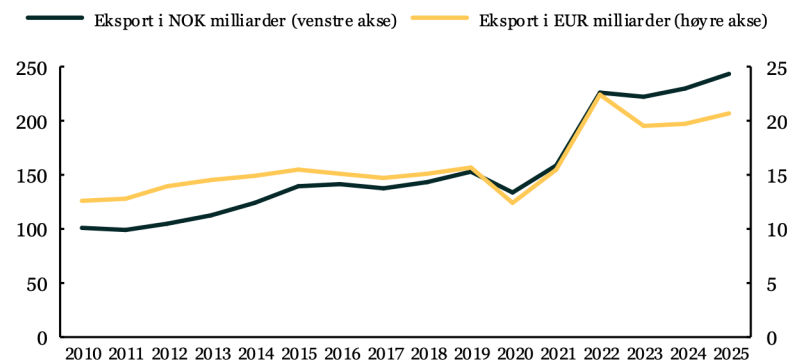


Nøkkeltall for 2025

Samlet eksport	NOK 245 milliarder
Eksport per sysselsatt	NOK 725 tusen
Sysselsettingseffekter	62 300
Andel av total sysselsetting	18 %

Disse tallene inneholder ikke eksport og sysselsetting relatert til petroleumseksport

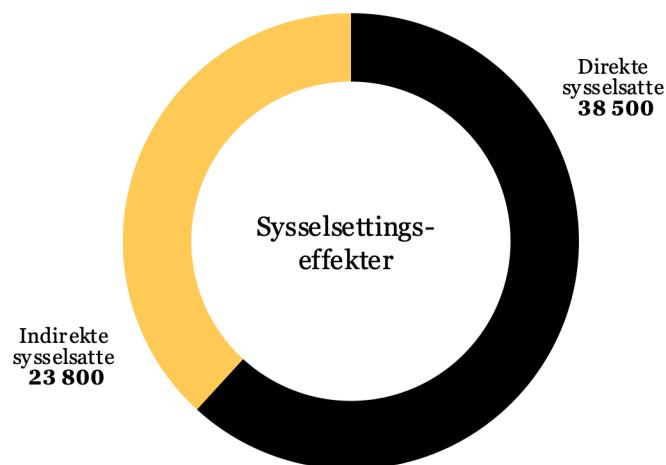
Eksport (utenom olje og gass)



VESTLAND

Sysselsetting

Eksport legger grunnlag for betydelig sysselsetting i fylket. Norsk eksport utenom olje og gass i 2025 la grunnlag for 62 300 arbeidsplasser i Vestland fylke. Av disse er 38 500 sysselsatt direkte i eksportbedriftene i fylket, mens 23 800 er sysselsatt i bedrifter i fylket som leverer varer og tjenester til eksporterende bedrifter i Norge. Dette tilsvarer omkring 18 prosent av total sysselsetting i fylket.



Summen av indirekte og direkte sysselsetting kan avvike fra totaltallet grunnet avrunding.

Eksport fordelt på de ti største kommunene i fylket

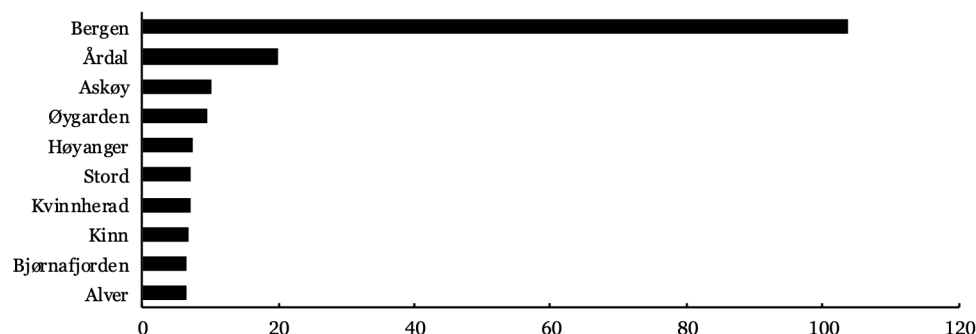
Bergen og Årdal var de to største eksportkommunene i Vestland fylke i 2025. Over 40 prosent av fylkets eksport kom fra Bergen kommune i 2025, som hadde en eksport på om lag 104 milliarder kroner. Dette gjør Bergen til den nest største eksportkommunen i landet etter Oslo. Det er hovedsakelig maritim næring som står for eksportinntektene til Bergen med en andel på over 60 prosent. Maritim næring står også for en stor andel av eksporten i Askøy, Bjørnafjorden og Alver kommune.

I Årdal kommune, som var den nest største eksportkommunen, stod kraftintensiv industri for omkring 97 prosent av eksporten. Dette er i hovedsak fra Hydros aluminiumsverk som ligger i kommunen. Kraftintensiv industri er også svært viktig i Høyanger kommune hvor Hydro også holder til.

Sjømateksporten er også viktig for Vestland fylke, hvor hver av kommunene Øygarden, Kvinnherad, Kinn, Bjørnafjorden og Alver har en eksportandel innen sjømat på over 25 prosent.

Eksport fordelt på kommuner

I milliarder kroner



De kommunefordelte eksporttallene er modellbaserte og derfor beheftet med usikkerhet

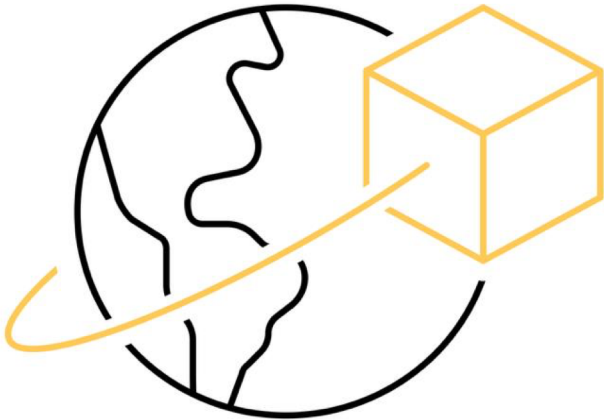
VESTLAND

Fylkets eksportbedrifter

Vestland fylke har flere eksportrettede bedrifter lokalisert i fylkets kommuner. Den største bedriften målt i verdiskaping og omsetning i 2024 var Hydro Aluminium i Årdal kommune. En annen stor aluminiumsprodusent i fylket er Sør-Norge Aluminium (Hydro Husnes) i Kvinnherad kommune. Hydros fabrikker utgjør svært viktige hjørnesteiner i disse kommunene.

Målt i sysselsetting var offshoreleverandøren Aker Solutions Stord den største bedriften med en sysselsetting av 1 830 personer. Aker Solutions er en av flere offshoreleverandører i fylket, som blant annet Deep Sea Management, Beerenberg Services, Aker Solutions Bergen og Onesubsea Processing. De fem offshoreselskapene på listen hadde i 2024 en samlet verdiskaping på nærmere 10 milliarder kroner.

Maritim næring er fylkets største eksportnæring. Det er flere store maritime eksportbedrifter i fylket, eksempelvis Odfjell Chemical Tankers og Dof Subsea Rederi, som begge er lokalisert i Bergen



De 10 største eksportbedriftene i fylket i 2024

Firmanavn	Omsetning i millioner kroner	Verdiskaping i millioner kroner	Sysselsatte
Hydro Aluminium Årdal	18 970	3 500	890
Odfjell Chemical Tankers	4 980	3 500	-
Aker Solutions Stord	10 700	2 710	1 830
Deep Sea Management	2 650	2 420	1 150
Beerenberg Services	2 550	1 910	1 230
Dof Subsea Rederi	2 070	1 650	-
Sør-Norge Aluminium	5 040	1 550	540
Onesubsea Processing	3 520	1 470	570
Framo Fusa	3 500	1 410	520
Aker Solutions Bergen	5 120	1 300	780

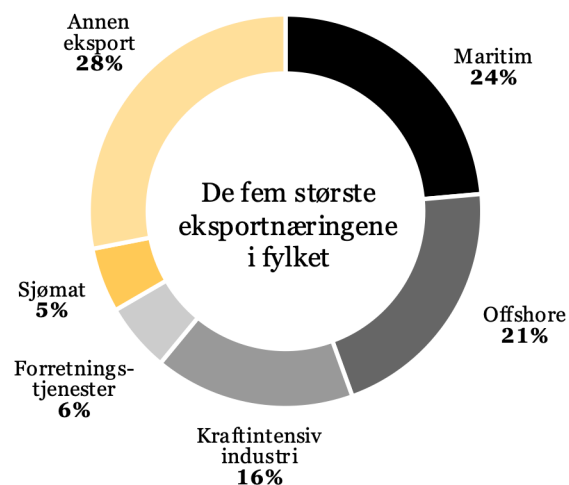
Inneholder ikke petroleum- og kraftprodusenter. Nøkkeltall for bedrifter er hentet ut på avdelingsnivå og rundet av til nærmeste 10 millioner kroner eller 10 sysselsatte. Regnskapstall på bedriftsnivå er ikke klare for 2025, derfor brukes tall for 2024.

Kilde: Brønnøysundregisteret. Det er viktig å bemerke seg at omsetningstallene refererer til de samlede inntektene bedriftene oppgir. Dette er i all hovedsak salgsinntekter, men kan i enkelte tilfeller inneholde andre inntekter, eksempelvis salg av aktiva, inntekter fra restruktureringsinnad i konsernstrukturer, o.l. Dette er ikke korrigert for i disse tallene.

ROGALAND

I 2025 eksporterte bedrifter i Rogaland for om lag 153 milliarder kroner utenom olje og gass. Dette gjør Rogaland til det tredje største norske eksportfylket. Eksporten har økt med over 5 prosent siden 2024. Rogaland er det fjerde største fylket målt i eksportintensitet, med en eksport per sysselsatt på 567 000 kroner i 2025.

Fylkets største eksportsektor utenom olje- og gasseksport er maritim næring, med en eksport på 36 milliarder kroner i 2025. Fylket eksporterte også for 32 milliarder kroner fra offshore leverandørindustrien, noe som gjør fylket til landets største innen eksport fra offshore leverandører. Kraftintensiv industri var den tredje største eksportnæringen i 2025, med en andel på 16 prosent.

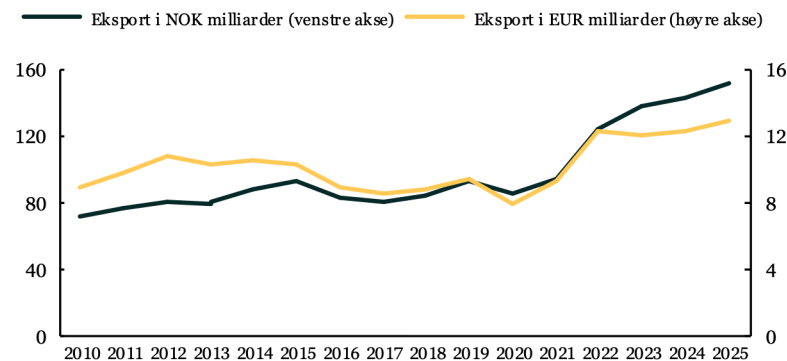


Nøkkeltall for 2025

Samlet eksport	NOK 153 milliarder
Eksport per sysselsatt	NOK 567 tusen
Sysselsettingseffekter	45 800
Andel av total sysselsetting	17 %

Disse tallene inneholder ikke eksport og sysselsetting relatert til petroleumseksport

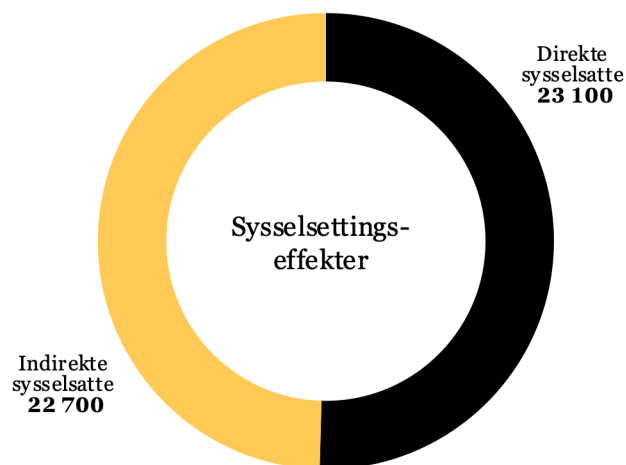
Eksport (utenom olje og gass)



ROGALAND

Syssetling

Eksport legger grunnlag for betydelig sysselsetting i Rogaland. Norsk eksport utenom olje og gass i 2025 la grunnlag for rundt 45 800 arbeidsplasser i fylket. Rogaland var dermed fylket med fjerde flest eksportrelaterte jobber i 2025. I Rogaland er 23 100 personer sysselsatt direkte i eksportbedriftene i fylket, mens ytterligere 22 700 er sysselsatte i bedrifter i fylket som leverer varer og tjenester til eksporterende virksomheter i Norge. Dette tilsvarer omkring 17 prosent av den totale sysselsettingen i fylket.



Summen av indirekte og direkte sysselsetting kan avvike fra totaltallet grunnet avrunding.

Eksport fordelt på de ti største kommunene i fylket

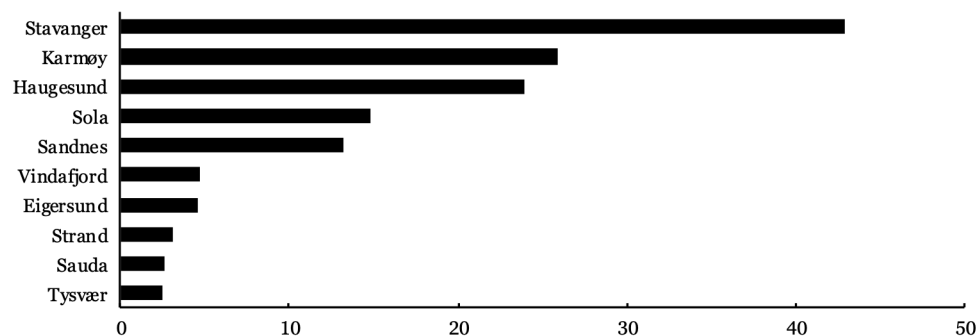
Rogaland fylke utmerker seg ved å ha mange kommuner med betydelig eksport. Fylkets største eksportkommune i 2025 var Stavanger med en eksport på nesten 43 milliarder kroner, etterfulgt av Karmøy og Haugesund.

I både Stavanger og Haugesund er maritim næring og offshore leverandørindustri de dominerende eksportnæringene. I Haugesund kommune sto maritim næring alene for nærmere 60 prosent av eksporten i 2025. I Karmøy kommune er det kraftintensiv industri som dominerer eksporten med en andel på nesten 80 prosent, hovedsakelig på grunn av Hydro.

Offshore leverandørindustrien var i 2025 den største eksportnæringen i både Sola, Sandnes og Eigersund kommune.

Eksport fordelt på kommuner

I milliarder kroner



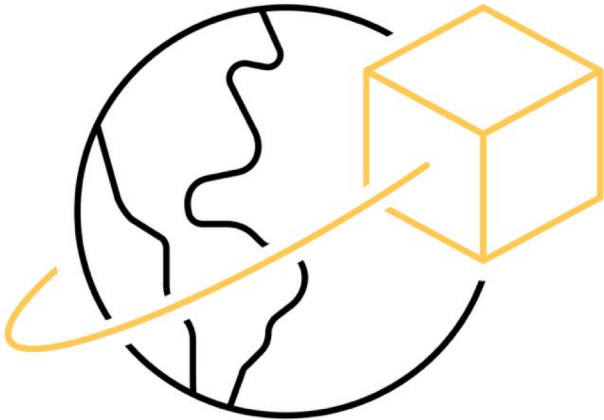
De kommunefordelte eksporttallene er modellbaserte og derfor beheftet med usikkerhet

ROGALAND

Fylkets eksportbedrifter

Rogaland har flere eksportrettede bedrifter spredt over de ulike kommunene i fylket. Flesteparten av disse tilhører offshore leverandøring. I tillegg utgjør enkeltbedrifter innen kraftintensiv industri viktige hjørnesteinsbedrifter i enkelte kommuner. Slik som Hydro Aluminium, lokalisert i Karmøy kommune, som er fylkets største bedrift målt i både verdiskaping og omsetning i 2024.

Aibels avdeling i Haugesund var den største arbeidsgiveren blant bedriftene på listen i 2024, med 1 860 sysselsatte. De resterende bedriftene, i listen over fylkets største eksportbedrifter, er offshoreleverandører. Her har både Aker Solutions sin avdeling i Stavanger, Halliburton sin avdeling på Sola og Archer i Sandnes over 1 000 sysselsatte hver.



De 10 største eksportbedriftene i fylket i 2024

Firmanavn	Omsetning i millioner kroner	Verdiskaping i millioner kroner	Sysselsatte
Hydro Aluminium Karmøy	16 620	3 060	780
Aker Solutions	10 140	2 570	1 420
Aibel	8 610	2 500	1 860
Halliburton	6 230	2 490	1 090
Archer	5 850	2 410	1 180
Deepocean	6 090	2 100	730
Transocean Norway Operations	4 500	2 070	900
Schlumberger	4 570	1 980	770
Ocean Installer	4 060	1 770	150
Subsea 7	9 560	1 750	490

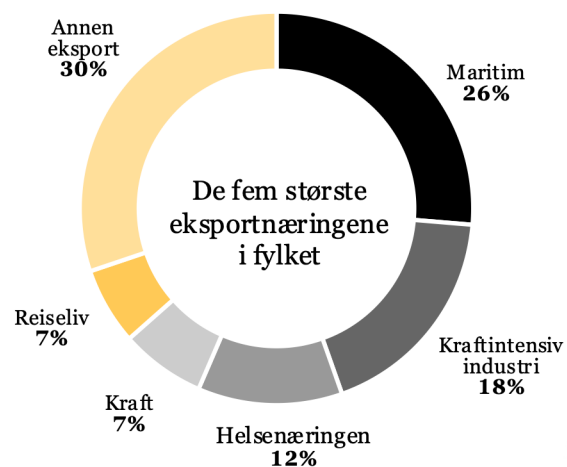
Inneholder ikke petroleum- og kraftprodusenter. Nøkkeltall for bedrifter er hentet ut på avdelingsnivå og rundet av til nærmeste 10 millioner kroner eller 10 sysselsatte. Regnskapstall på bedriftsnivå er ikke klare for 2025, derfor brukes tall for 2024.

Kilde: Brønnøysundregisteret. Det er viktig å bemerke seg at omsetningstallene refererer til de samlede inntektene bedriftene oppgir. Dette er i all hovedsak salgsinntekter, men kan i enkelte tilfeller inneholde andre inntekter, eksempelvis salg av aktiva, inntekter fra restruktureringsinnad i konsernstrukturer, o.l. Dette er ikke korrigert for i disse tallene.

AGDER

I 2025 eksporterte norske bedrifter i Agder for omkring 54 milliarder kroner. Eksporten vokste med nesten 3 milliarder kroner fra 2024. Maritim næring var fylkets største eksportnæring i 2025, etterfulgt av kraftintensiv industri.

Helsenæringen utgjorde også en relativt stor andel av eksporten fra fylket, med om lag 6 milliarder kroner. Det er kun Oslo som har en høyere eksport fra helsesektoren enn Agder. De tre nevnte næringene utgjorde samlet over halvparten av Agders eksport i 2025.

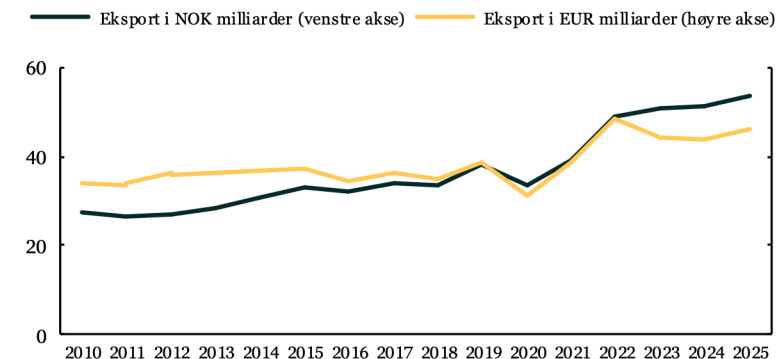


Nøkkeltall for 2025

Samlet eksport	NOK 54 milliarder
Eksport per sysselsatt	NOK 361 tusen
Sysselsettingseffekter	21 600
Andel av total sysselsetting	14 %

Disse tallene inneholder ikke eksport og sysselsetting relatert til petroleumseksport

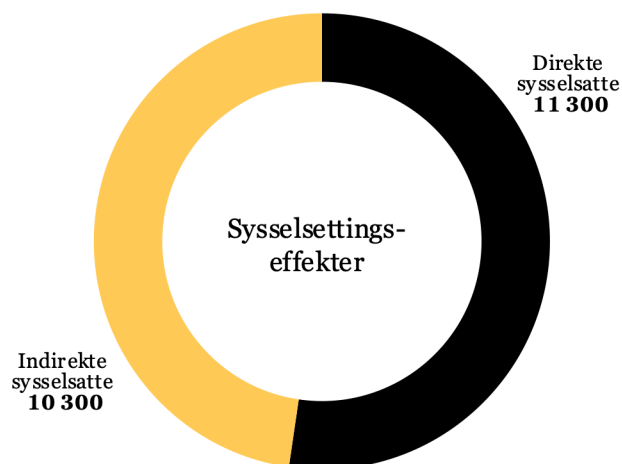
Eksport (utenom olje og gass)



AGDER

Sysselsetting

Eksport legger grunnlag for betydelig sysselsetting i fylket. Norsk eksport uten olje og gass i 2025 la grunnlag for om lag 21 600 arbeidsplasser i Agder. 11 300 er sysselsatte direkte i eksportbedriftene i fylket, mens ytterligere 10 300 er sysselsatte i bedrifter som leverer varer og tjenester til eksporterende bedrifter i Norge. Dette tilsvarer omkring 14 prosent av total sysselsetting i fylket.



Summen av indirekte og direkte sysselsetting kan avvike fra totaltallet grunnet avrunding.

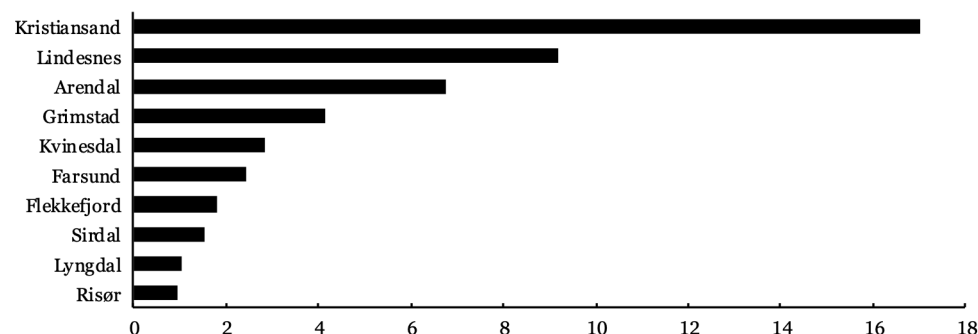
Eksport fordelt på de ti største kommunene i fylket

Fylkets største eksportkommune i 2025 var Kristiansand kommune, som hadde en estimert eksport på i overkant av 17 milliarder kroner. Omtrent en tredjedel av eksporten fra Kristiansand kommune var fra maritim næring, etterfulgt av kraftintensiv industri.

I Lindesnes kommune, den nest største eksportkommunen i fylket i 2025, er det helsenæringen som dominerer eksporten. Næringen sto for rett under 70 prosent av eksporten fra kommunen i 2025, i hovedsak drevet av GE Healthcare. Arendal kommune var den tredje største eksportkommunen i fylket med en estimert eksport i underkant av 7 milliarder kroner. Halvparten av eksporten fra Arendal kommune var fra maritim næring. I Grimstad er det også maritim næring som dominerer eksportinntektene med om lag 60 prosent, mens det i Kvinesdal og Farsund er kraftintensiv industri som dominerer med henholdsvis 85 og 75 prosent av eksportinntektene.

Eksport fordelt på kommuner

I milliarder kroner



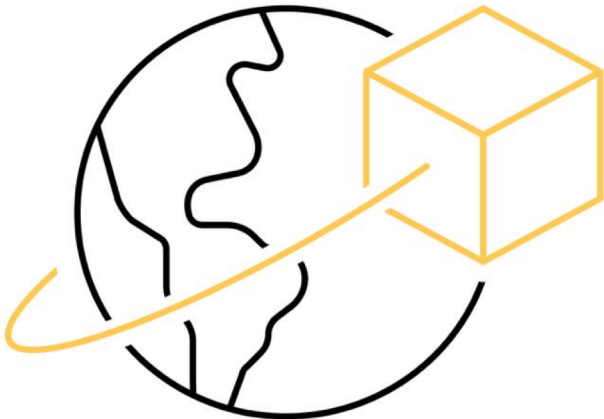
De kommunefordelte eksporttallene er modellbaserte og derfor beheftet med usikkerhet

Fylkets eksportbedrifter

Agder har flere eksportrettede bedrifter lokalisert i de ulike kommunene. En stor andel av bedriftene tilhører kraftintensiv industri og helsenæringen.

Den største bedriften målt i omsetning i 2024 var GE Healthcare i Lindesnes kommune, som er en svært sentral aktør i helseindustrien. National Oilwell Varco Norway, lokalisert i Kristiansand, var den bedriften som sysselsatte flest av bedriftene på listen med 870 personer. Selskapet med størst omsetning i fylket var deep sea rederiet Deep Sea Supply Shipowning. Maritim næring var fylket største eksportnæring i 2025, og vi finner en rekke andre bedrifter fra denne næringen på listen, som Color Line Transport, Gard og Sea1 Offshore Rederi.

På listen er også større aktører innen reiseliv som Norse Atlantic Airways og forsvarsbedriften Kitron, som begge er lokalisert i Arendal. Innen kraftintensiv industri finner vi blant annet Glencore Nikkelverk i Kristiansand. Næringen har også en rekke andre større aktører som ikke inngår i topp 10 listen, som Alcoa og Elkem.



De 10 største eksportbedriftene i fylket i 2024

Firmanavn	Omsetning i millioner kroner	Verdiskaping i millioner kroner	Sysselsatte
Deep Sea Supply Shipowning	3 960	3 140	-
GE Healthcare	6 260	2 330	500
National Oilwell Varco	3 920	1 200	870
MHWirth	2 130	1 010	490
Glencore Nikkelverk	2 010	1 000	640
Sea1 Offshore Rederi	1 220	970	-
Color Line Transport	2 680	910	10
Norse Atlantic Airways	3 640	750	390
Gard	1 000	610	410
Kitron	2 070	600	550

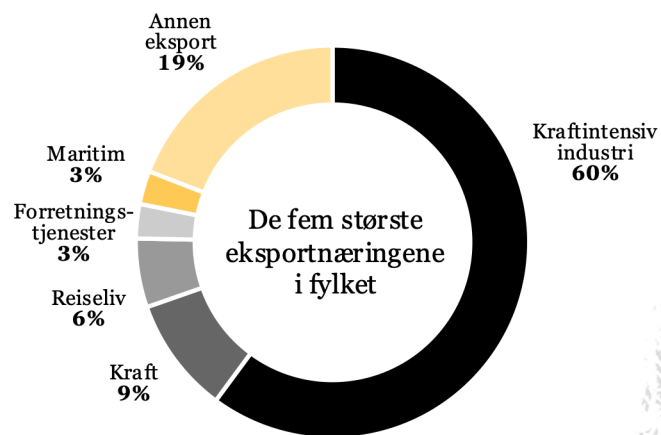
Inneholder ikke petroleum- og kraftprodusenter. Nøkkeltall for bedrifter er hentet ut på avdelingsnivå og rundet av til nærmeste 10 millioner kroner eller 10 sysselsatte. Regnskapstall på bedriftsnivå er ikke klare for 2025, derfor brukes tall for 2024.

Kilde: Brønnøysundregisteret. Det er viktig å bemerke seg at omsetningstallene refererer til de samlede inntektene bedriftene oppgir. Dette er i all hovedsak salgsinntekter, men kan i enkelte tilfeller inneholde andre inntekter, eksempelvis salg av aktiva, inntekter fra restruktureringsinnad i konsernstrukturer, o.l. Dette er ikke korrigert for i disse tallene.

TELEMARK

I 2025 eksporterte bedrifter i Telemark for om lag 36 milliarder kroner. Dette tilsvarte en vekst på 7 prosent fra 2024. Veksten er drevet av økt eksport fra reiselivsnæringen og kraftnæringen, mens eksportverdien fra kraftintensiv industri økte noe mindre.

Den største eksportnæringen i Telemark fylke er kraftintensiv industri, hvor fylket har lange tradisjoner. I 2025 eksporterte Telemark varer fra kraftintensiv industri til en verdi på om lag 22 milliarder kroner. Dette utgjorde hele 60 prosent av eksporten fra fylket. Fylket har også en betydelig eksport fra kraftnæringen og reiselivsnæringen som står for henholdsvis 9 og 6 prosent av eksporten fra fylket.

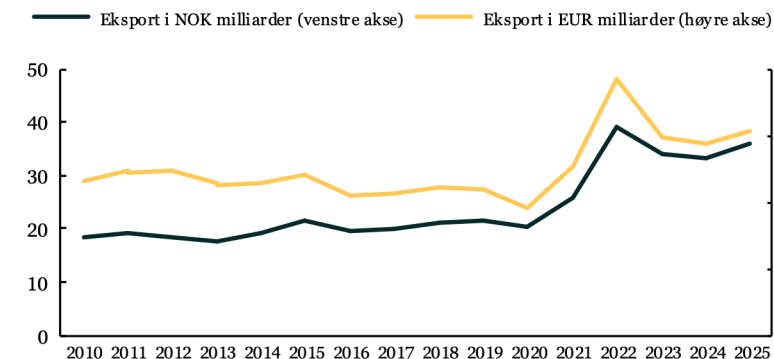


Nøkkeltall for 2025

Samlet eksport	NOK 36 milliarder
Eksport per sysselsatt	NOK 456 tusen
Sysselsettingseffekter	13 300
Andel av total sysselsetting	17 %

Disse tallene inneholder ikke eksport og sysselsetting relatert til petroleumseksport

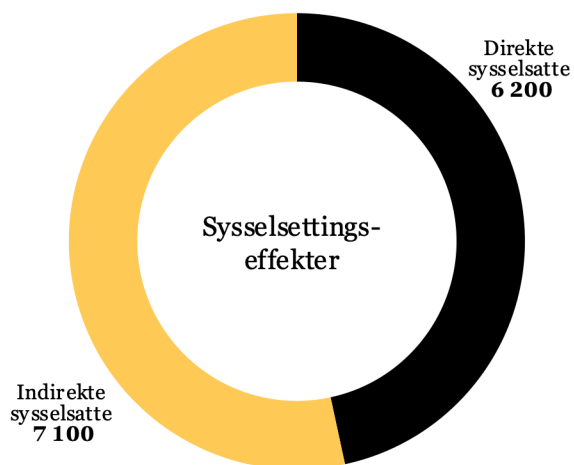
Eksport (utenom olje og gass)



TELEMARK

Syssetling

Eksport legger grunnlag for betydelig sysselsetting i fylket. Norsk eksport utenom olje og gass i 2025 la grunnlag for 13 300 arbeidsplasser i Telemark. Av disse er 6 200 sysselsatte direkte i eksportbedrifter i fylket, mens ytterligere 7 100 er sysselsatte i bedrifter i fylket som leverer varer og tjenester til eksporterende bedrifter i Norge. Dette tilsvarer omkring 17 prosent av den totale sysselsettingen i fylket.



Summen av indirekte og direkte sysselsetting kan avvike fra totaltallet grunnet avrundning.

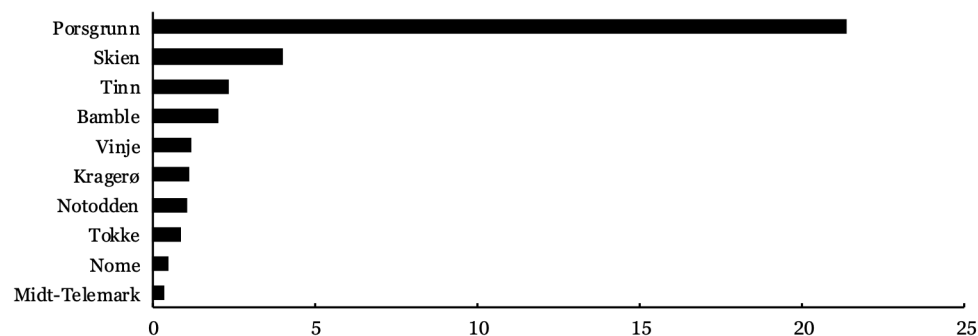
Eksport fordelt på de ti største kommunene i fylket

Telemarks største eksportkommuner i 2025 var Porsgrunn som eksporterte for 21 milliarder kroner i 2025, tilsvarende om lag 60 prosent av fylkets eksport. Eksporten fra Porsgrunn domineres av kraftintensiv industri som sto for om lag 90 prosent av kommunens eksportinntekter, hvorav Yara er den største aktøren.

I Bamle kommune er det også kraftintensiv industri som står for majoriteten av eksportinntektene med om lag 80 prosent. Skien er den nest største eksportkommunen i fylket med en eksport på 4 milliarder kroner, hovedsakelig knyttet til industri. I Tinn og Vinje kommune er det særlig kraftnæringen og reiselivsnæringen som bidrar med eksportinntektene.

Eksport fordelt på kommuner

I milliarder kroner



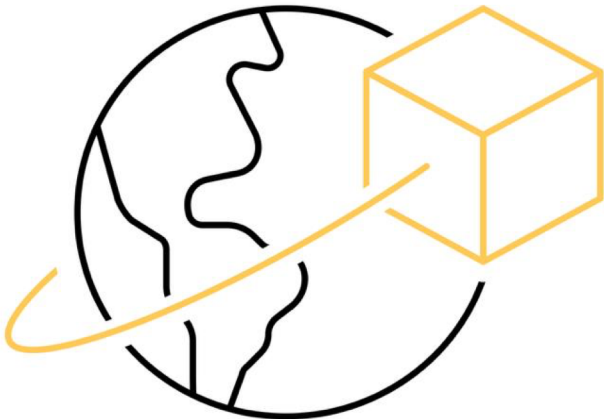
De kommunefordelte eksporttallene er modellbaserte og derfor beheftet med usikkerhet

TELEMARK

Fylkets eksportbedrifter

Telemark har flere eksportrettede bedrifter lokalisert i fylkets kommuner. Den største bedriften målt i omsetning og verdiskaping i 2024 var kunstgjødselprodusenten Yara Norge, lokalisert i Porsgrunn. Yara er fylkets største aktør innen kraftintensiv industri. Men det er også flere andre selskaper innen næringen, blant annet Yara International (Porsgrunn), Eramet (Porsgrunn), Inovyn (Bamle), Ineos (Bamle) og Heidelberg (Porsgrunn).

Målt i sysselsetting var det industriaktøren ABB Electrification, lokalisert i Skien, som var den største av bedriftene i fylket med 760 sysselsatte. Blant de andre industriaktørene finner vi også Bilfinger i Porsgrunn som sysselsetter om lag 660 personer.



De 10 største eksportbedriftene i fylket i 2024

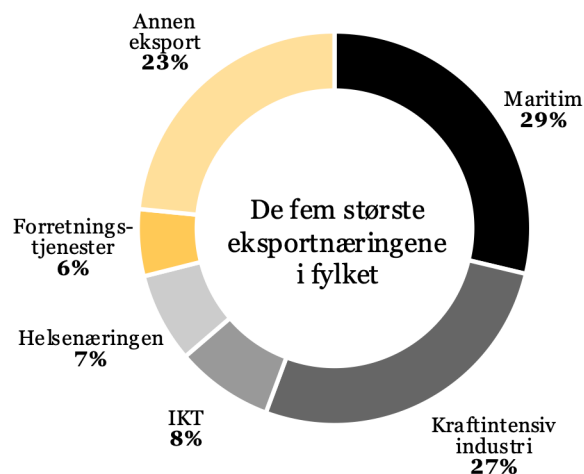
Firmanavn	Omsetning i millioner kroner	Verdiskaping i millioner kroner	Sysselsatte
Yara Norge	13 280	1 990	580
ABB Electrification	3 800	1 140	760
Ineos Rafnes	1 170	830	240
Bilfinger	1 270	710	660
Inovyn Rafnes	1 650	630	230
Heidelberg Materials Sement	1 210	530	190
Eramet	1 980	330	190
Ineos Bamble	550	300	160
Yara International	910	300	170
Inovyn Porsgrunn	770	290	110

Inneholder ikke petroleum- og kraftprodusenter. Nøkkeltall for bedrifter er hentet ut på avdelingsnivå og rundet av til nærmeste 10 millioner kroner eller 10 sysselsatte. Regnskapstall på bedriftsnivå er ikke klare for 2025, derfor brukes tall for 2024.

Kilde: Brønnøysundregisteret. Det er viktig å bemerke seg at omsetningstallene refererer til de samlede inntektene bedriftene oppgir. Dette er i all hovedsak salgsinntekter, men kan i enkelte tilfeller inneholde andre inntekter, eksempelvis salg av aktiva, inntekter fra restruktureringsinnad i konsernstrukturer, o.l. Dette er ikke korrigert for i disse tallene.

Vestfold

I 2025 eksporterte bedrifter i Vestfold for om lag 41 milliarder kroner. Dette er en økning på over 5 prosent siden 2024. Vestfold har tradisjonelt vært et fylke med en stor kraftintensiv industri og med en rekke større aktører innen maritim næring. I 2025 eksporterte begge disse næringene for om lag 11 milliarder kroner hver. Disse næringene sto samlet for i underkant av 60 prosent av eksporten fra Vestfold. Den tredje største eksportnæringen var IKT-næringen etterfulgt av helsenæringen.

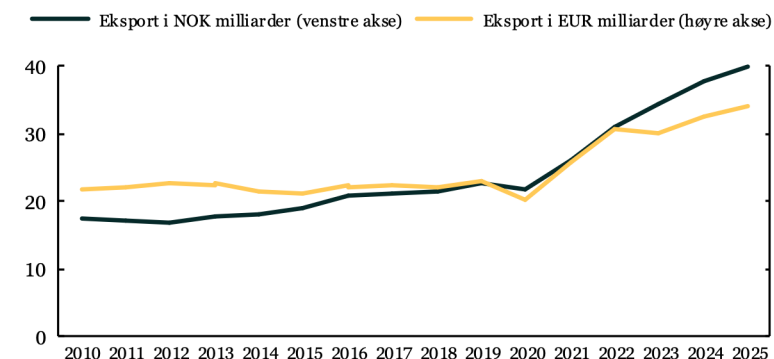


Nøkkeltall for 2025

Samlet eksport	NOK 41 milliarder
Eksport per sysselsatt	NOK 360 tusen
Sysselsettingseffekter	19 100
Andel av total sysselsetting	17 %

Disse tallene inneholder ikke eksport og sysselsetting relatert til petroleumseksport

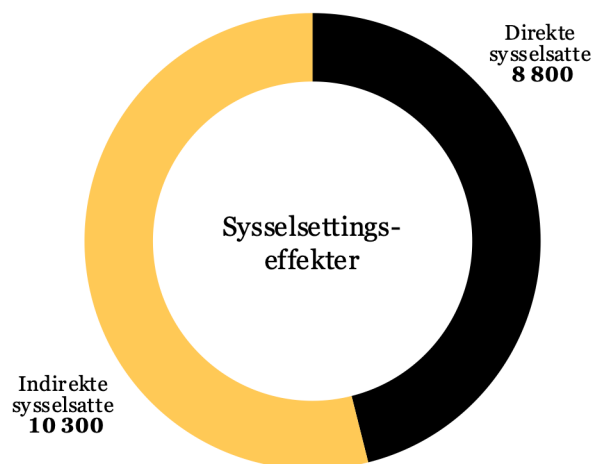
Eksport (utenom olje og gass)



VESTFOLD

Sysselsetting

Eksport legger grunnlag for betydelig sysselsetting i fylket. Norsk eksport utenom olje og gass i 2025 la grunnlag for 19 100 arbeidsplasser i Vestfold. Av disse er 8 800 sysselsatt direkte i eksportbedrifter i fylket, mens ytterligere 10 300 er sysselsatt i bedrifter i fylket som leverer varer og tjenester til eksporterende bedrifter i Norge. Totalt tilsvarer dette omkring 17 prosent av total sysselsetting i fylket.



Summen av indirekte og direkte sysselsetting kan avvike fra totaltallet grunnet avrunding.

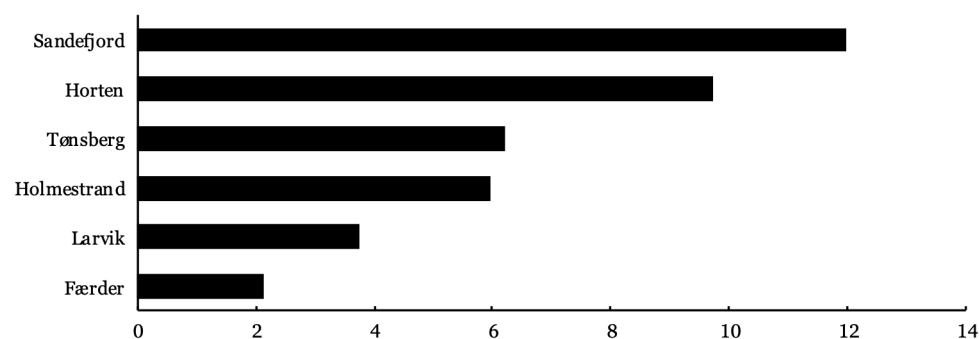
Eksport fordelt på de ti største kommunene i fylket

I 2025 var Sandefjord, Horten og Tønsberg de tre største eksportkommunene i Vestfold. Av disse var Sandefjord størst, med en eksport på nesten 12 milliarder kroner.

I kommunene Sandefjord, Holmestrand og Larvik er det kraftintensiv industri som dominerer eksporten. Dette gjelder særlig i Holmestrand, hvor kraftintensiv industri sto for om lag 85 prosent av kommunens eksport i 2025. Dette er som en følge av at aluminiumsverket Speiras er lokalisert i kommunen. I den nest største eksportkommunen, Tønsberg, er maritim industri den dominerende eksportnæringen. Maritim industri sto for om lag 40 prosent av kommunens eksport i 2025. Maritim næring er også svært dominerende i Horten, Larvik og Færder. I både Færder og Horten står maritim næring for over halvparten av eksportinntektene.

Eksport fordelt på kommuner

I milliarder kroner



De kommunefordelte eksporttallene er modellbaserte og derfor beheftet med usikkerhet

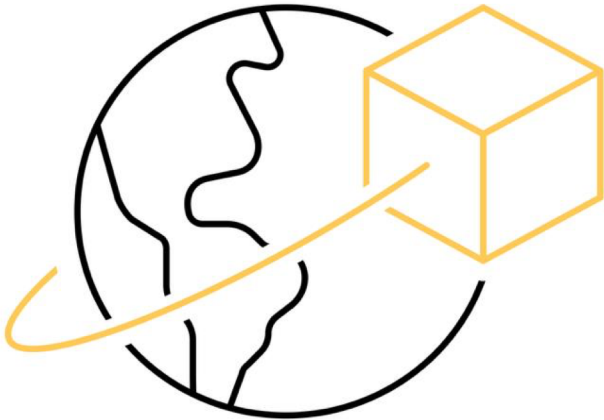
VESTFOLD

Fylkets eksportbedrifter

Vestfold har flere eksportrettede bedrifter lokalisert i fylkets kommuner. Den største bedriften målt i verdiskaping og sysselsetting i 2024 var Jotun, lokalisert i Sandefjord. Den nest største bedriften målt etter verdiskaping og sysselsetting var Kongsberg Discovery som holder til i Horten kommune.

Kraftintensiv industri er den største eksportnæringen i fylket. Flere av bedriftene på listen tilhører denne næringen, som Jotun og Speira. Maritim næring er den nest største eksportnæringen i fylket. Næringen er representert på listen med blant andre Kongsberg Maritime og Saga Shipholding.

Fylket har også flere større bedrifter innen helsenæringen som bidrar med betydelig sysselsetting og verdiskaping. Særlig BASF og GE HealtCare er viktige aktører i fylket og i næringen nasjonalt.



De 10 største eksportbedriftene i fylket i 2024

Firmanavn	Omsetning i millioner kroner	Verdiskaping i millioner kroner	Sysselsatte
Jotun Gimle	3 340	1 400	660
Kongsberg Discovery	2 710	1 130	600
Speira	4 700	860	500
Jotun Vindal	1 870	780	370
Saga Shipholding	1 690	590	-
Kongsberg Maritime	1 450	500	310
GE Vingmed Ultrasound	1 390	440	220
BASF	1 380	370	140
Jotron	700	300	200
Wood Group	750	290	200

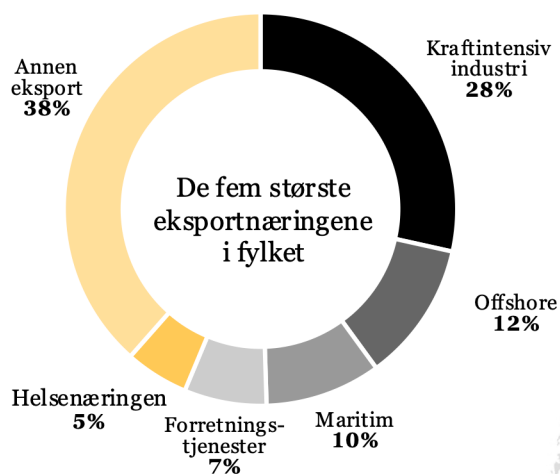
Inneholder ikke petroleum- og kraftprodusenter. Nøkkeltall for bedrifter er hentet ut på avdelingsnivå og rundet av til nærmeste 10 millioner kroner eller 10 sysselsatte. Regnskapstall på bedriftsnivå er ikke klare for 2025, derfor brukes tall for 2024.

Kilde: Brønnøysundregisteret. Det er viktig å bemerke seg at omsetningstallene refererer til de samlede inntektene bedriftene oppgir. Dette er i all hovedsak salgsinntekter, men kan i enkelte tilfeller inneholde andre inntekter, eksempelvis salg av aktiva, inntekter fra restruktureringsinnad i konsernstrukturer, o.l. Dette er ikke korrigert for i disse tallene.

ØSTFOLD

I 2025 eksporterte bedrifter i Østfold varer og tjenester for omkring 34 milliarder kroner. Eksporten fra Østfold økte med 5 prosent fra 2024. Eksport per sysselsatt i Østfold var på 268 000 kroner i 2025.

Kraftintensiv industri var den største eksportnæringen i fylket i 2025 med en eksport på i overkant av 10 milliarder kroner. Dette utgjorde nærmere en tredjedel av eksporten fra fylket, som i hovedsak besto av treforedling og celluloseproduksjon. Den nest største eksportnæringen var offshore leverandørindustri, etterfulgt av maritim næring.

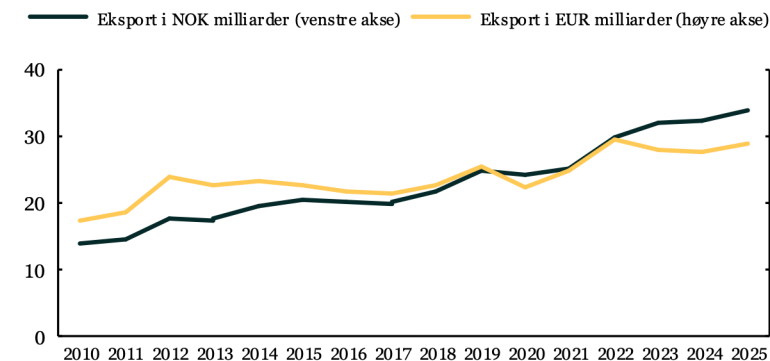


Nøkkeltall for 2025

Samlet eksport	NOK 34 milliarder
Eksport per sysselsatt	NOK 268 tusen
Sysselsettingseffekter	18 300
Andel av total sysselsetting	14 %

Disse tallene inneholder ikke eksport og sysselsetting relatert til petroleumseksport

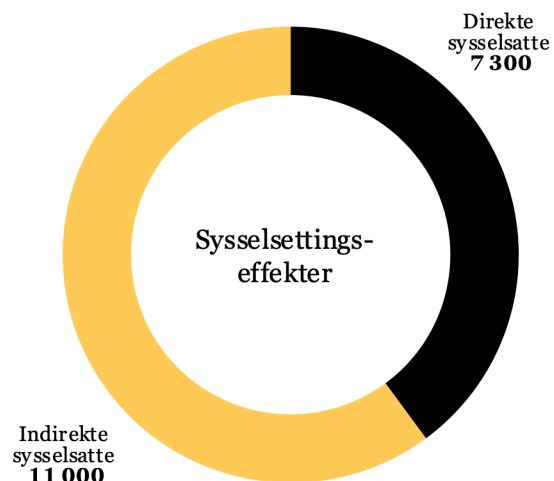
Eksport (utenom olje og gass)



ØSTFOLD

Sysselsetting

Eksport legger grunnlag for betydelig sysselsetting i Østfold. Norsk eksport utenom olje og gass la grunnlag for 18 300 arbeidsplasser i Østfold i 2025. Av disse er 7 300 sysselsatt direkte i eksportbedriftene i fylket, mens ytterligere 11 000 er sysselsatt i bedrifter i fylket som leverer varer og tjenester til eksporterende bedrifter i Norge. Til sammen tilsvarende dette omkring 14 prosent av den totale sysselsettingen i fylket.



Summen av indirekte og direkte sysselsetting kan avvike fra totaltallet grunnet avrundning.

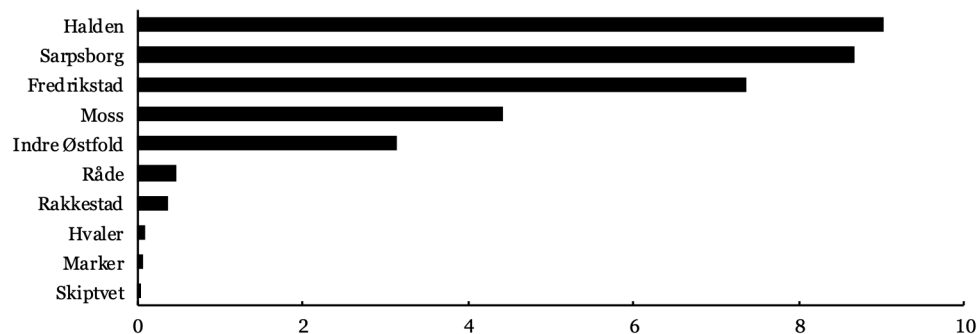
Eksport fordelt på de ti største kommunene i fylket

Eksporten fra Østfold er sentrert i de større kommunene hvor de tre største eksportkommunene i Østfold stod i 2025 for nærmere 75 prosent av eksporten fra fylket. Halden hadde størst eksport med 9 milliarder kroner, hvor offshore leverandørindustri sto for omkring 40 prosent av eksporten etterfulgt av helsenæringen med om lag 20 prosent.

Sarpsborg var den nest største eksportkommunen i Østfold i 2025, med en eksport på i underkant av 9 milliarder kroner. Dette er særlig drevet av kraftintensiv industri, men også maritim næring. Den tredje største eksportkommunen er Fredrikstad kommune, hvor kraftindustri også var den største eksportnæringen, med noe eksport fra maritim næring og forretningstjenester.

Eksport fordelt på kommuner

I milliarder kroner

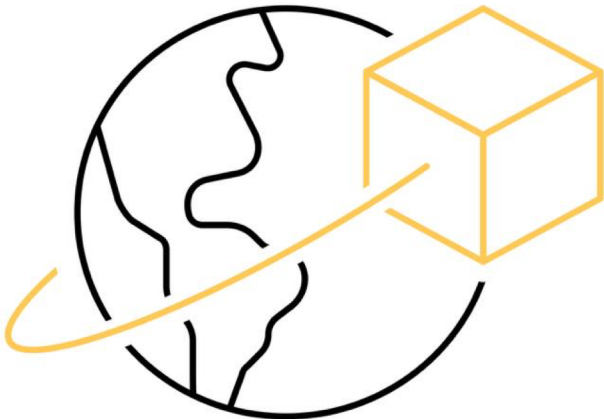


De kommunefordelte eksporttallene er modellbaserte og derfor beheftet med usikkerhet

Fylkets eksportbedrifter

Østfold fylke har flere eksportrettede bedrifter lokalisert i ulike kommuner. Den største bedriften målt i verdiskaping i 2024 var bioraffineriet Borregaard, lokalisert i Sarpsborg. Dette var også den nest største arbeidsgiveren blant bedriftene på listen i 2024. Den største bedriften målt i antall sysselsatte og i omsetning var kabelleverandøren Nexans Norway, som ligger i Halden.

Kraftintensiv industri var, som nevnt, den største eksportnæringen i fylket i 2025. Flere av de største eksportbedriftene i fylket opererer innenfor denne næringen, blant annet Borregaard (Sarpsborg), Norske Skog Sagbruk (Halden) og Kronos Titan (Fredrikstad). Innenfor maritim næring og offshoreleverandører finner vi blant annet Wärtsilä (Moss), Onesubsea (Moss) og Sleipner Motor (Fredrikstad).



De 10 største eksportbedriftene i fylket i 2024

Firmanavn	Omsetning i millioner kroner	Verdiskaping i millioner kroner	Sysselsatte
Borregaard	5 850	2 360	940
Nexans Norway	8 000	1 210	1 040
Norske Skog Saugbrugs	2 080	680	460
Hp Halden Pharma	1 260	490	640
Glava	950	380	210
Onesubsea	1 890	340	150
Wärtsilä	690	310	110
Kronos Titan	1 400	250	170
Sleipner Motor	630	240	160
Unger Fabrikker	920	220	140

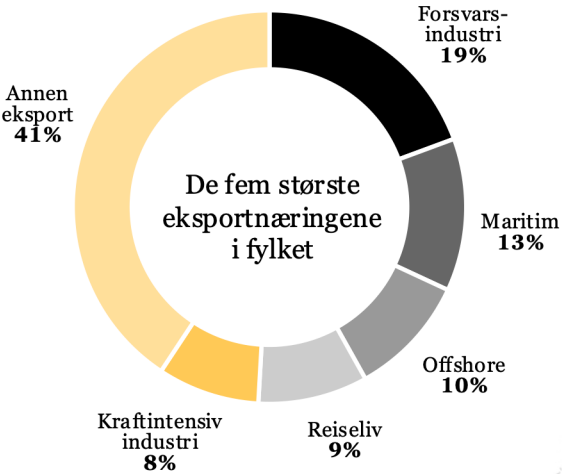
Inneholder ikke petroleum- og kraftprodusenter. Nøkkeltall for bedrifter er hentet ut på avdelingsnivå og rundet av til nærmeste 10 millioner kroner eller 10 sysselsatte. Regnskapstall på bedriftsnivå er ikke klare for 2025, derfor brukes tall for 2024.

Kilde: Brønnøysundregisteret. Det er viktig å bemerke seg at omsetningstallene refererer til de samlede inntektene bedriftene oppgir. Dette er i all hovedsak salgsinntekter, men kan i enkelte tilfeller inneholde andre inntekter, eksempelvis salg av aktiva, inntekter fra restruktureringsinnad i konsernstrukturer, o.l. Dette er ikke korrigert for i disse tallene.

BUSKERUD

I 2025 eksporterte bedrifter i Buskerud for 50 milliarder kroner. Eksporten fra Buskerud vokste med 10 prosent fra 2024. Forsvarsindustrien er den største næringen i Buskerud og eksporterte varer og tjenester for 11 milliarder kroner i 2025. Dette gjør Buskerud til det største fylket innen forsvarsindustri. Næringen har også bidratt til at fylket har mer enn doblet eksportverdien de siste fem årene.

Buskerud har også betydelige eksportinntekter fra maritim næring og offshore leverandører med henholdsvis 6 og 5 milliarder kroner i 2025. Reiselivsnæringen og kraftintensiv industri er også viktige eksportnæringer for fylket.

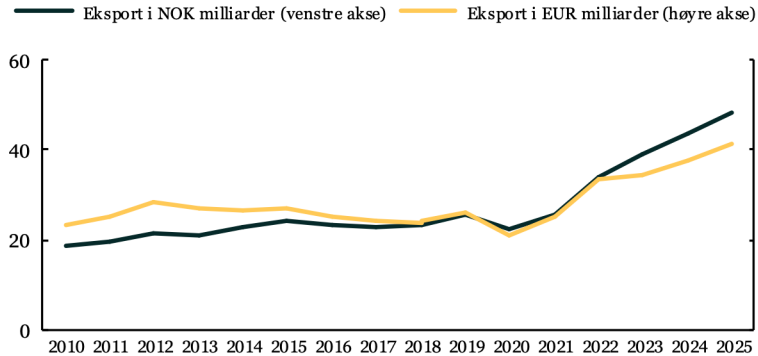


Nøkkeltall for 2025

Samlet eksport	NOK 50 milliarder
Eksport per sysselsatt	NOK 391 tusen
Sysselsettingseffekter	24 400
Andel av total sysselsetting	19 %

Disse tallene inneholder ikke eksport og sysselsetting relatert til petroleumseksport

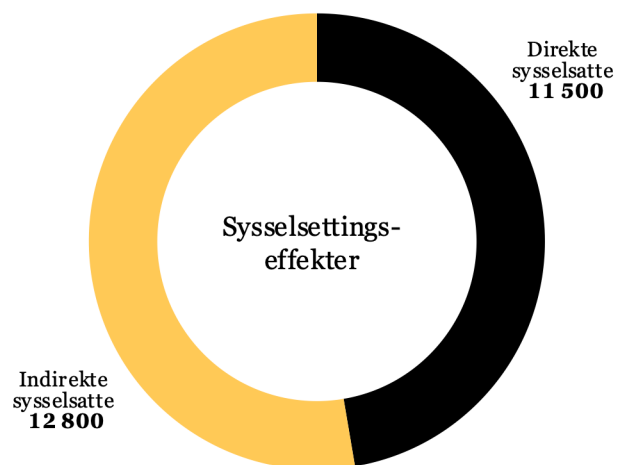
Eksport (utenom olje og gass)



BUSKERUD

Syssetling

Eksport legger grunnlag for betydelig sysselsetting i Buskerud fylke. Norsk eksport utenom olje og gass i 2025 la grunnlag for 24 400 arbeidsplasser i Buskerud. 11 500 av disse er sysselsatte direkte i eksportbedriftene, mens ytterligere 12 800 er sysselsatte i bedrifter i fylket som leverer varer og tjenester til eksporterende bedrifter i Norge. Samlet tilsvarer dette omkring 19 prosent av total sysselsetting i fylket.



Summen av indirekte og direkte sysselsetting kan avvike fra totaltallet grunnet avrunding.

Eksport fordelt på de ti største kommunene i fylket

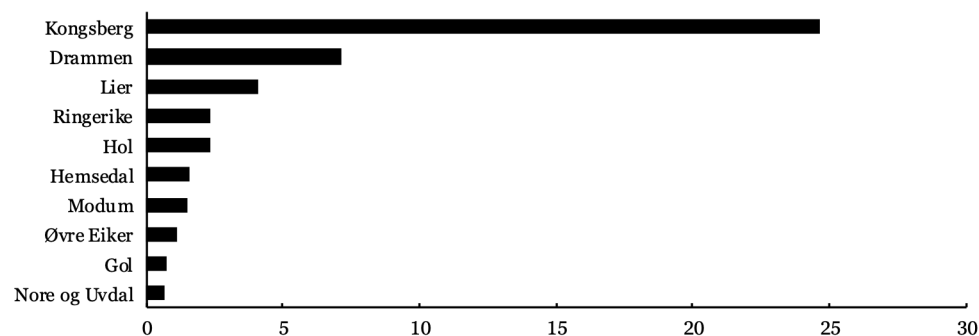
Kongsberg kommune var i 2025 den største eksportkommunen i fylket med en eksport på omkring 26 milliarder kroner. Eksporten kommer i stor grad fra forsvarsindustrien og teknologibedriftene på Kongsberg og Kongsberg Teknologipark.

Forsvarsindustrien sto for 37 prosent av eksportinntektene i Kongsberg kommune, mens maritim næring og offshore leverandører står for henholdsvis 21 og 10 prosent. I Kongsberg kommune er det særlig Kongsberggruppen som står for eksportinntektene, men også andre aktører som GKN Aerospace og Dresser-Rand har betydelig aktivitet i kommunen.

Drammen kommune var den andre største eksportkommunen i fylket i 2025, med en eksport på om lag 7 milliarder kroner. Denne eksporten er særlig orientert rundt forretningstjenester. Den tredje største eksportkommunen i Buskerud i 2025 var Lier kommune hvor offshore leverandørindustri står for omkring en tredjedel av eksporten, drevet av Aker Solutions og Onesubsea sin tilstedeværelse.

Eksport fordelt på kommuner

I milliarder kroner



De kommunefordelte eksporttallene er modellbaserte og derfor beheftet med usikkerhet

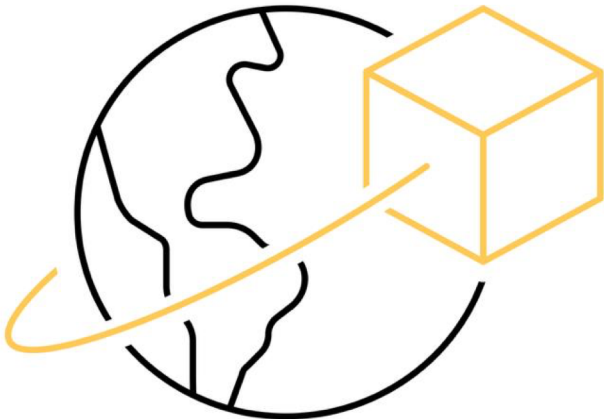
BUSKERUD

Fylkets eksportbedrifter

Buskerud fylke har flere eksportrettede bedrifter. Den største bedriften målt i både omsetning, verdiskaping og sysselsetting er Kongsberg Defence & Aerospace, lokalisert i Kongsberg. Dette er bare én av flere bedrifter i forsvarsindustrien i kommunen, et annet eksempel er GKN Aerospace, som designer og produserer høyteknologiske komponenter som benyttes i flymotorene til Airbus og Boeing.

Fylket har også en rekke eksportrettede selskaper innenfor offshore leverandørindustri, som FMC Kongsberg Subsea og Dresser-Rand på Kongsberg, samt Onesubsea og Aker Solutions i Lier. I tillegg leverer Vipo i Drammen plastprodukter til både offshorenæringen og forsvarsindustrien, mens Prysmian Group leverer kabler til energinæringen, inklusivt offshore.

Fylket har også en rekke andre større eksportbedrifter, særlig innen maritim næring, som Kongsberg Maritime på Kongsberg.



De 10 største eksportbedriftene i fylket i 2024

Firmanavn	Omsetning i millioner kroner	Verdiskaping i millioner kroner	Sysselsatte
Kongsberg Defence & Aerospace	13 820	5 740	2 990
Kongsberg Maritime	5 530	1 900	1 190
FMC Kongsberg Subsea	6 340	1 800	1 070
Onesubsea	6 570	1 190	420
GKN Aerospace Engine Systems Norway	1 640	930	390
Aker Solutions	2 330	590	390
Vipo	860	430	220
Prysmian Group Norge	1 310	230	130
Dresser Rand	490	210	110
Kongsberg Automotive	540	170	160

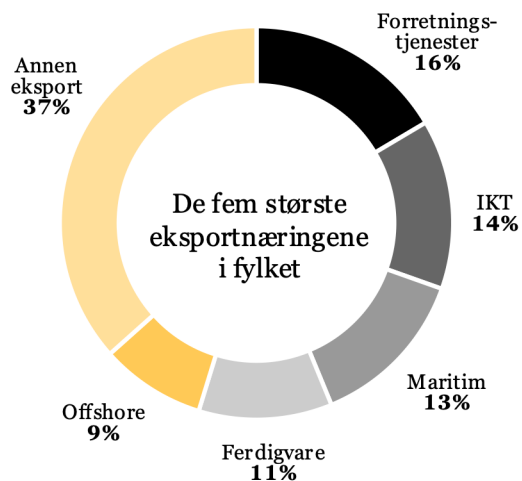
Inneholder ikke petroleum- og kraftprodusenter. Nøkkeltall for bedrifter er hentet ut på avdelingsnivå og rundet av til nærmeste 10 millioner kroner eller 10 sysselsatte. Regnskapstall på bedriftsnivå er ikke klare for 2025, derfor brukes tall for 2024.

Kilde: Brønnøysundregisteret. Det er viktig å bemerke seg at omsetningstallene refererer til de samlede inntektene bedriftene oppgir. Dette er i all hovedsak salgsinntekter, men kan i enkelte tilfeller inneholde andre inntekter, eksempelvis salg av aktiva, inntekter fra restruktureringsinnad i konsernstrukturer, o.l. Dette er ikke korrigert for i disse tallene.

AKERSHUS

Akershus eksporterte varer og tjenester til en verdi på 97 milliarder kroner i 2025. Fra 2024 vokste eksporten med åtte prosent.

Akershus fylke er spesielt preget av tjenesteeksport og næringene med størst eksportverdi i 2025 var forretningstjenester med om lag 15 milliarder kroner og IKT med om lag 13 milliarder kroner. Dette utgjorde nærmere en tredjedel av eksporten fra fylket. Flere av eksportbedriftene i fylket tilhører også maritim næring, ferdigvareindustrien og offshore leverandørindustri. Total eksport fra disse tre næringene var i 2025 om lag 31 milliarder kroner.

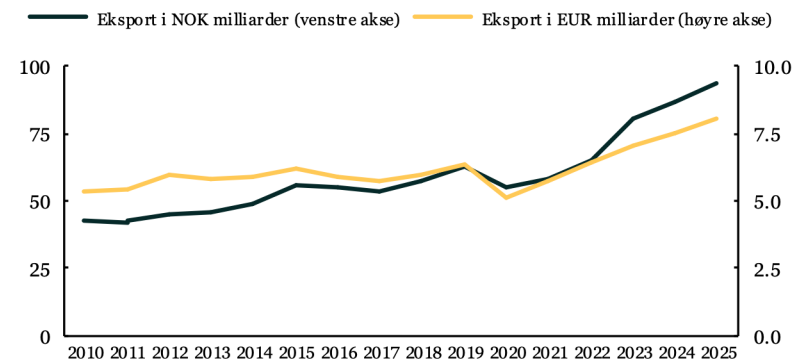


Nøkkeltall for 2025

Samlet eksport	NOK 97 milliarder
Eksport per sysselsatt	NOK 305 tusen
Sysselsettingseffekter	54 600
Andel av total sysselsetting	17 %

Disse tallene inneholder ikke eksport og sysselsetting relatert til petroleumseksport

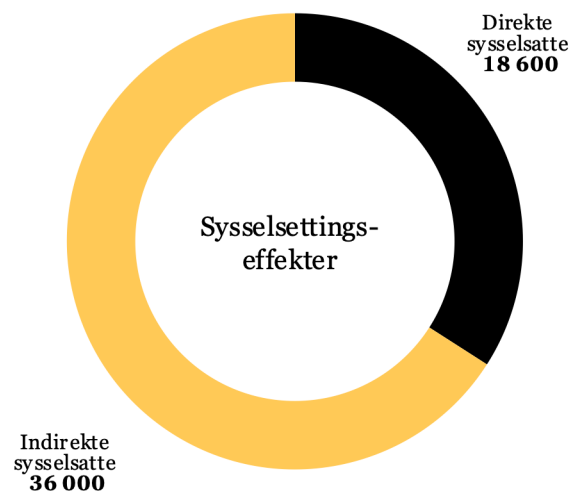
Eksport (utenom olje og gass)



AKERSHUS

Sysselsetting

Eksport legger grunnlag for betydelig sysselsetting i fylket. Norsk eksport utenom olje og gass la grunnlag for omtrent 54 600 arbeidsplasser i Akershus i 2025, som er den tredje største sysselsettingseffekten av alle de norske fylkene. 18 600 er sysselsatte direkte i eksportbedriftene i fylket, mens ytterligere 36 000 er sysselsatte i bedrifter i fylket som leverer varer og tjenester til eksporterende bedrifter i Norge. Totalt tilsvarer dette 17 prosent av antall sysselsatte i fylket.



Summen av indirekte og direkte sysselsetting kan avvike fra totaltallet grunnet avrunding.

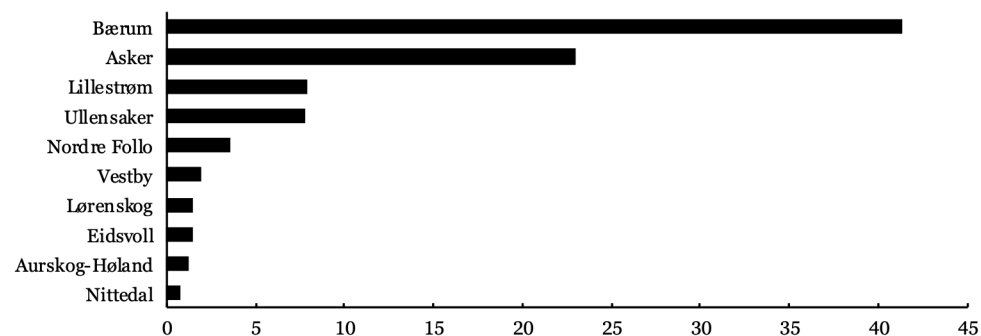
Eksport fordelt på de ti største kommunene i fylket

Bærum kommune har den klart høyeste eksporten i Akershus, med en eksportverdi på 41 milliarder kroner i 2025. IKT-næringen, forretningstjenester, maritim næring og offshore leverandører er de dominerende eksportnæringene i kommunen. Bærum kommune sto for nærmere 45 prosent av all eksport fra Akershus i 2025.

Den nest største eksportkommunen i 2025 var Asker kommune med en eksport tilsvarende 23 milliarder kroner. Ferdigvareindustrien dominerer eksporten fra Asker, men det eksporteres også særlig fra maritim næring og offshoreleverandører i kommunen. Lillestrøm utgjør den tredje største eksportkommunen i fylket med en eksport på i underkant av 8 milliarder kroner. I Ullensaker kommune er det reiselivsnæringen som dominerer eksporten, i hovedsak drevet av aktører på og omkring Gardermoen.

Eksport fordelt på kommuner

I milliarder kroner



De kommunefordelte eksporttallene er modellbaserte og derfor beheftet med usikkerhet

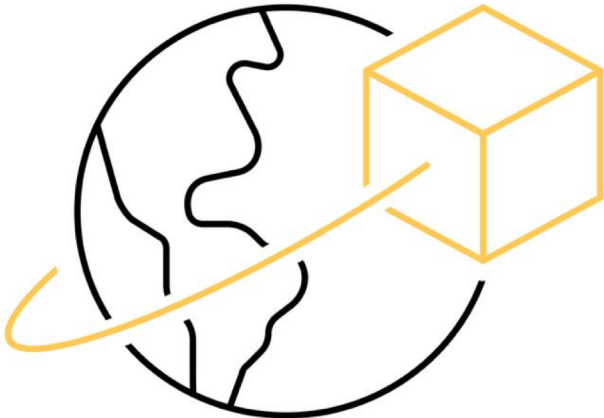
AKERSHUS

Fylkets eksportbedrifter

Akershus fylke har flere større eksportrettede bedrifter lokalisert i fylkets kommuner. Den største bedriften målt i verdiskaping og sysselsetting i 2024 var DNV, lokalisert i Bærum. DNV leverer hovedsakelig maritime forretningstjenester.

Målt i omsetning er det Wallenius Wilhelmsen Ocean som er den største eksportrettede bedriften i fylket. Maritim næring og offshore leverandørindustri er også viktige eksportnæringer for fylket. På listen finnes flere bedrifter som hører til disse næringene, blant annet Aibel (Asker), Wallenius Wilhelmsen Ocean (Bærum), Wilhelmsen Maritime Service (Bærum), Wallenius Wilhelmsen Shipowning (Bærum) og Aker Solutions (Bærum). Til sammen sysselsetter disse fem bedriftene omkring 1 430 personer.

Innenfor IKT-næringen er det Tietoevry Fintech som er den største bedriften i fylket. Avinor er den største aktøren i reiselivsnæringen med sin aktivitet på Gardermoen.



De 10 største eksportbedriftene i fylket i 2024

Firmanavn	Omsetning i millioner kroner	Verdiskaping i millioner kroner	Sysselsatte
DNV	11 360	4 180	1 890
Avinor	3 610	2 080	770
Wilhelmsen Maritime Services	1 650	1 620	10
Wallenius Wilhelmsen Shipowning	1 740	1 440	-
MOWI Logistics	17 620	1 430	110
Aker Solutions	5 640	1 430	770
ABB	2 990	1 060	530
Wallenius Wilhelmsen Ocean	26 570	950	120
Aibel	3 070	890	530
Tietoevry Fintech	2 560	790	560

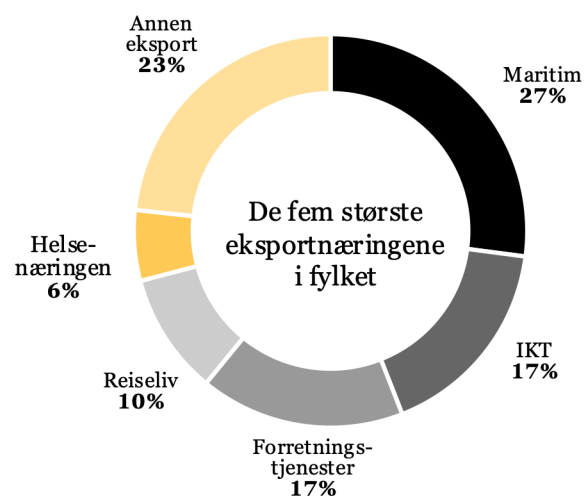
Inneholder ikke petroleum- og kraftprodusenter. Nøkkeltall for bedrifter er hentet ut på avdelingsnivå og rundet av til nærmeste 10 millioner kroner eller 10 sysselsatte. Regnskapstall på bedriftsnivå er ikke klare for 2025, derfor brukes tall for 2024.

Kilde: Brønnøysundregisteret. Det er viktig å bemerke seg at omsetningstallene refererer til de samlede inntektene bedriftene oppgir. Dette er i all hovedsak salgsinntekter, men kan i enkelte tilfeller inneholde andre inntekter, eksempelvis salg av aktiva, inntekter fra restruktureringsinnad i konsernstrukturer, o.l. Dette er ikke korrigert for i disse tallene.

Oslo

Oslo er Norges nest største eksportfylke, etter Vestland, og eksporterte i 2025 for i underkant av 226 milliarder kroner. Dette tilsvarer en økning på over seks prosent siden 2024. Oslo hadde en eksportintensitet på 419 000 kroner per sysselsatt i 2025.

Oslos eksport er preget av et bredt næringsliv, med flere næringer som genererer betydelige eksportinntekter. Maritim næring er fylkets største eksportnæring, med en eksport på 60 milliarder kroner i 2025. Samtidig er Oslo det klart største fylket når det gjelder totaleksport fra flere kompetansetunge næringer som IKT, helsenæringen og forretningstjenester.

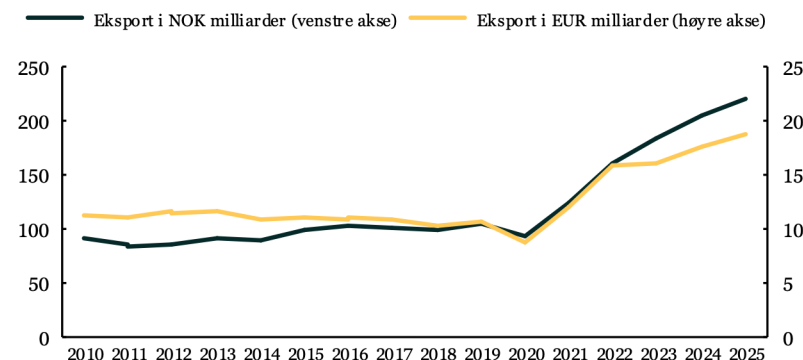


Nøkkeltall for 2025

Samlet eksport	NOK 226 milliarder
Eksport per sysselsatt	NOK 419 tusen
Sysselsettingseffekter	84 600
Andel av total sysselsetting	16 %

Disse tallene inneholder ikke eksport og sysselsetting relatert til petroleumseksport

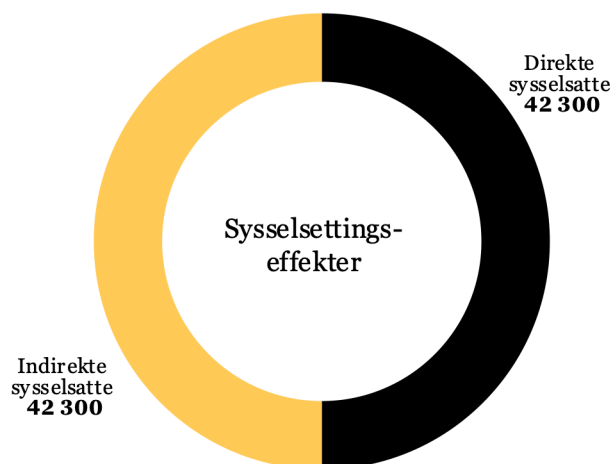
Eksport (utenom olje og gass)



OSLO

Sysselsetting

Eksport legger grunnlag for betydelig sysselsetting i fylket. Norsk eksport utenom olje og gass i 2025 la grunnlag for om lag 84 600 arbeidsplasser i Oslo. Dette fordeler seg likt mellom direkte og indirekte sysselsettingseffekter. Det er 42 300 direkte sysselsatte i eksportbedriftene i fylket, mens ytterligere 42 300 er sysselsatte i bedrifter i fylket som leverer varer og tjenester til eksporterende bedrifter i Norge. Dette tilsvarer omkring 16 prosent av den totale sysselsettingen i fylket.



Summen av indirekte og direkte sysselsetting kan avvike fra totaltallet grunnet avrunding.

Eksport i Oslo

Oslo er, som eneste fylke, også en kommune. Som tidligere nevnt er det maritim næring som dominerer eksporten i Oslo. Maritim næring eksporterte i 2025 for 60 milliarder kroner. Både IKT-næringen og forretningstjenester har også betydelige eksportinntekter fra fylket med en eksport på om lag 37 milliarder kroner hver.

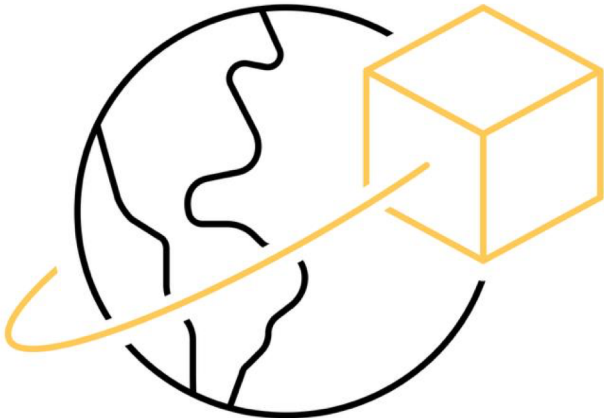
Eksporten fra Oslo har mer enn doblet seg de siste fem årene. Den høye veksten er særlig drevet av økt eksport fra IKT-næringen, maritim næring, helseindustri og kraftintensiv industri. Oslos eksport preges av at det er mange selskaper som har hovedkontoret sitt i kommunen. Dette er særlig gjeldende for maritim næring.

OSLO

Fylkets eksportbedrifter

Næringslivet i Oslo er bredt og består av mange ulike selskaper som selger forskjellige varer og tjenester, i tillegg er hovedkontorer til større selskaper ofte lokalisert i Oslo. Som følge av dette kommer også de mest sentrale eksportbedriftene fra et bredt spekter av næringer. Höegh Autoliners Shipping, som tilhører maritim næring, var det største selskapet på listen, målt i både omsetning og verdiskaping. Det var imidlertid GE Healthcare som sysselsatte flest i 2024, og utgjør en viktig del av norsk helseindustri.

Videre tilhører Hydro Aluminium den kraftintensive industrien, mens PGS Geophysical er en del av offshore leverandøringindustrien. Cermaq Norway Salmon er et sjømatsekskaper med hovedkontor i Oslo. Listen inkluderer også selskapene Remarkable og Helly Hansen, som produserer ferdigvarer.



De 10 største eksportbedriftene i fylket i 2024

Firmanavn	Omsetning i millioner kroner	Verdiskaping i millioner kroner	Sysselsatte
Höegh Autoliners Shipping	14 740	6 960	-
GE Healthcare	7 480	2 780	580
Hydro Energi	5 310	2 050	190
Cermaq Norway Salmon	6 110	1 340	10
Remarkable	4 670	1 140	480
Hydro Aluminium	4 840	890	230
Nexans Norway	3 990	600	520
Helly Hansen	3 550	530	250
PGS Geophysical	3 360	490	320
Airthings	4 590	290	110

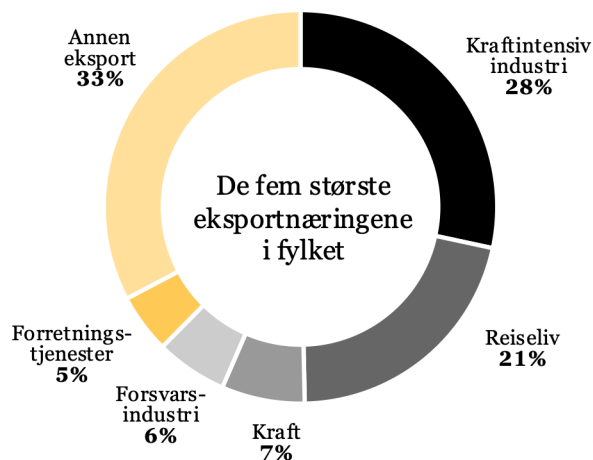
Inneholder ikke petroleum- og kraftprodusenter. Nøkkeltall for bedrifter er hentet ut på avdelingsnivå og rundet av til nærmeste 10 millioner kroner eller 10 sysselsatte. Regnskapstall på bedriftsnivå er ikke klare for 2025, derfor brukes tall for 2024.

Kilde: Brønnøysundregisteret. Det er viktig å bemerke seg at omsetningstallene refererer til de samlede inntektene bedriftene oppgir. Dette er i all hovedsak salgsinntekter, men kan i enkelte tilfeller inneholde andre inntekter, eksempelvis salg av aktiva, inntekter fra restruktureringsinnad i konsernstrukturer, o.l. Dette er ikke korrigert for i disse tallene.

INNLANDET

I 2025 eksporterte bedrifter i Innlandet for 37 milliarder kroner. Dette var en økning på rundt 4 prosent fra 2024. Innlandet var i 2025 det minst eksportintensive fylket i Norge, med en eksportintensitet på 212 tusen kroner per sysselsatt.

Eksporten fra Innlandet er dominert av kraftintensiv industri og reiseliv. Kraftintensiv industri utgjorde nesten 30 prosent av eksporten fra fylket i 2025, mens reiselivsnæringen sto for i overkant av 20 prosent av eksporten fra fylket. Til sammen utgjør disse to næringene omkring 50 prosent av fylkets eksport i 2025.

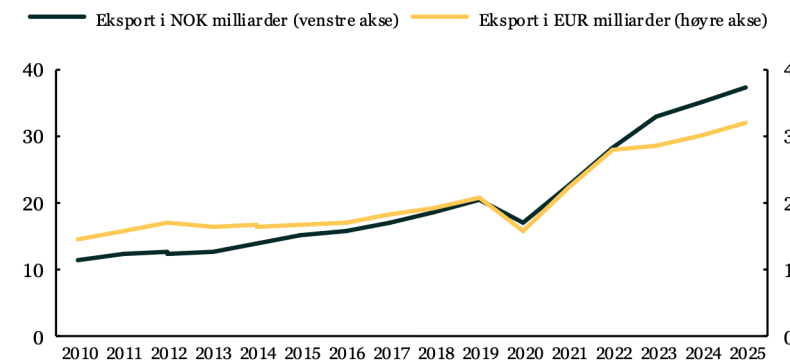


Nøkkeltall for 2025

Samlet eksport	NOK 37 milliarder
Eksport per sysselsatt	NOK 212 tusen
Sysselsettingseffekter	28 800
Andel av total sysselsetting	17 %

Disse tallene inneholder ikke eksport og sysselsetting relatert til petroleumseksport

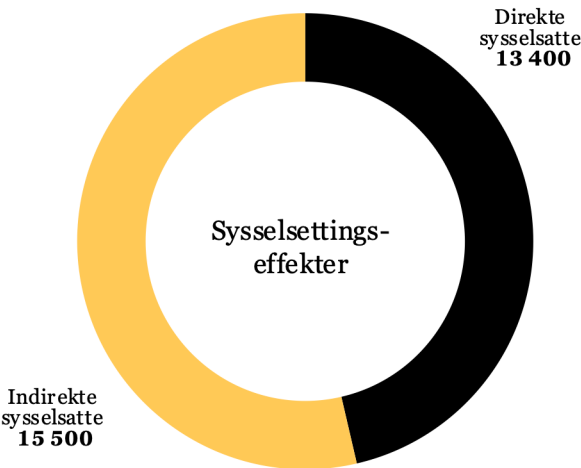
Eksport (utenom olje og gass)



INNLANDET

Sysselsetting

Eksporten legger grunnlag for betydelig sysselsetting i Innlandet fylke. Samlet norsk eksport utenom olje og gass la grunnlag for om lag 28 800 arbeidsplasser i Innlandet i 2025. Av disse er 13 400 sysselsatt direkte i eksportbedriftene i fylket, mens ytterligere 15 500 er sysselsatte i bedrifter som leverer varer og tjenester til eksporterende bedrifter i Norge. Totalt tilsvarer dette omkring 17 prosent av den totale sysselsettingen i fylket.



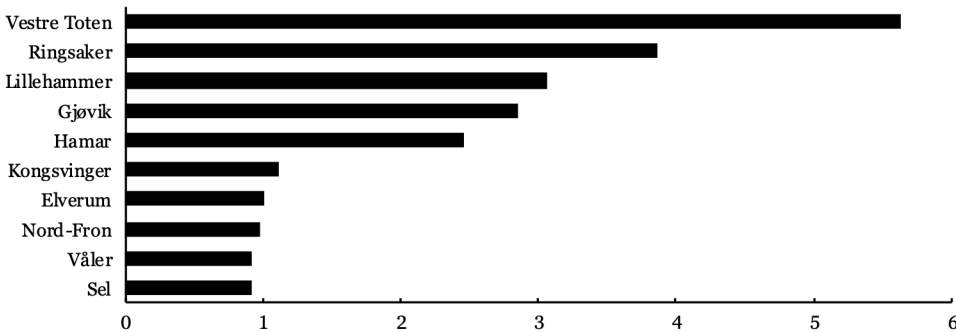
Summen av indirekte og direkte sysselsetting kan avvike fra totaltallet grunnet avrunding.

Eksport fordelt på de ti største kommunene i fylket

Fylkets største eksportkommune i 2025 var Vestre Toten. Omtrent 40 prosent av eksporten fra Vestre Toten var knyttet til forsvarsindustrien og Nammo, noe som gjør forsvarsindustrien til den viktigste eksportnæringen i kommunen, etterfulgt av kraftintensiv industri. Den nest største eksportkommunen var Ringsaker, hvor kraftintensiv industri stod for i overkant av 60 prosent av eksporten. I den tredje største kommunen, Lillehammer, utgjør reiseliv den største delen av eksporten.

Eksport fordelt på kommuner

I milliarder kroner



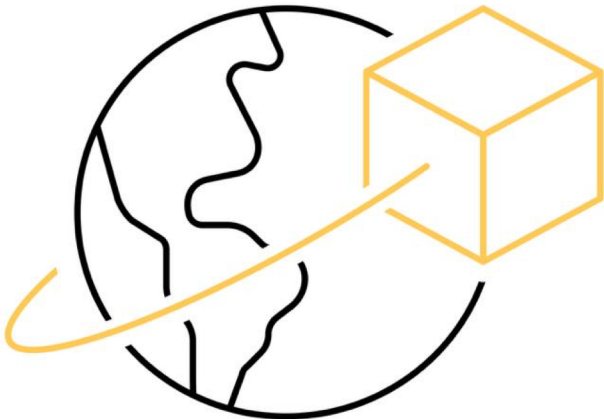
De kommunefordelte eksporttallene er modellbaserte og derfor beheftet med usikkerhet

INNLANDET

Fylkets eksportbedrifter

Innlandets eksportrettede bedrifter er lokalisert i ulike kommuner i fylket. Det største selskapet målt i verdiskaping og sysselsetting i 2024 var Nammo Raufoss, et internasjonalt forsvarsselskap med produksjon av blant annet rakettmotorer og ammunisjon. Denne bedriften sysselsetter over 1 000 personer i Vestre Toten og er en viktig hjørnesteinsbedrift i kommunen.

Flere av bedriftene på listen tilhører kraftintensiv industri, som var den nest største eksportnæringen i Innlandet i 2024. Benteler Automotive Raufoss og Kongsberg Automotive er blant de store aktørene i denne næringen i Innlandet. Begge selskapene er lokalisert i Vestre Toten og sysselsatte til sammen 850 personer, og er dermed viktige hjørnesteinsbedrifter i kommunen. Innenfor reiselivsnæringen er det Skistar Norge som er den største aktøren i fylket med en verdiskaping på 390 millioner kroner.



De 10 største eksportbedriftene i fylket i 2024

Firmanavn	Omsetning i millioner kroner	Verdiskaping i millioner kroner	Sysselsatte
Nammo Raufoss	3 610	1 560	1 060
Benteler Automotive	2 530	540	490
Nortura	2 880	480	550
Skistar Norge	860	390	220
Kongsberg Automotive	1 140	350	340
Maarud	930	310	210
Hexagon Ragasco	750	290	120
Hapro Electronics	1 040	290	340
Forestia	1 090	270	210
Mapei	1 340	270	240

Inneholder ikke petroleum- og kraftprodusenter. Nøkkeltall for bedrifter er hentet ut på avdelingsnivå og rundet av til nærmeste 10 millioner kroner eller 10 sysselsatte. Regnskapstall på bedriftsnivå er ikke klare for 2025, derfor brukes tall for 2024.

Kilde: Brønnøysundregisteret. Det er viktig å bemerke seg at omsetningstallene refererer til de samlede inntektene bedriftene oppgir. Dette er i all hovedsak salgsinntekter, men kan i enkelte tilfeller inneholde andre inntekter, eksempelvis salg av aktiva, inntekter fra restruktureringsinnad i konsernstrukturer, o.l. Dette er ikke korrigert for i disse tallene.

Vedlegg 2: Metodikk

I dette vedlegget går vi gjennom hvordan vi har kategorisert eksporten i næringer, og dernest hvordan vi fordeler eksporten på kommuner.

Eksportkategorisering

I denne rapporten har vi brukt SSBs data fra to hovedkilder. Den første er utenriksstatistikken og den andre er utenriksregnskapet. Grunnen til at vi bruker to ulike kilder til utregning av kategorisering av eksporten er fordi det ikke eksisterer tjenesteeksport i utenriksstatistikken lenger tilbake i tid enn 2015.

De to kildene inneholder begge tall på eksport av henholdsvis varer og tjenester, men er ikke helt sammenlignbare. Utenriksstatistikken ser utelukkende på varer som produseres i Norge og selges til kunder i andre land, samt tjenester som leveres på tvers av landegrenser. Utenriksregnskapet viser i stedet utviklingen i Norges økonomiske posisjon mot utlandet. Ifølge SSB består utenriksregnskapet «av et drifts-, kapital- og finansregnskap. Driftsregnskapet viser eksport og import av varer og tjenester, avkastning på arbeid og kapital, og andre overføringer til og fra Norge. Kapitalregnskapet viser overføringer av kapital og immateriell kapital, som patenter. Finansregnskapet viser Norges beholdninger, transaksjoner og andre endringer i fordringer og gjeld overfor utlandet»⁴⁵.

For varestatistikken bruker vi 3-sifrede SITC-koder for å kategorisere eksporten. I tabellen under viser vi hvordan vi har kategorisert de rundt 260 varekoder. Navnene til de ulike varekoder finnes i SSB tabell 08819.⁴⁶

Næring	Kategori	Næring	Kategori	Næring	Kategori	Næring	Kategori	Næring	Kategori	Næring	Kategori
Landbruk og næringsmidler	001	Kraftintensiv industri	247	Kraftintensiv industri	523	Kraftintensiv industri	663	Maritim/offshore	742	Ferdigvare	882
Landbruk og næringsmidler	011	Kraftintensiv industri	248	Kraftintensiv industri	524	Ferdigvare	664	Maritim/offshore	743	Ferdigvare	883
Landbruk og næringsmidler	012	Kraftintensiv industri	251	Kraftintensiv industri	525	Ferdigvare	665	Maritim/offshore	744	Ferdigvare	884
Landbruk og næringsmidler	016	Annen industri	261	Annen industri	531	Ferdigvare	666	Maritim/offshore	745	Ferdigvare	885
Landbruk og næringsmidler	017	Annen industri	263	Annen industri	532	Ferdigvare	667	Annen industri	746	Forsvarsindustri	891
Landbruk og næringsmidler	022	Annen industri	264	Kraftintensiv industri	533	Kraftintensiv industri	671	Maritim/offshore	747	Annen industri	892
Landbruk og næringsmidler	023	Annen industri	265	Helse og life science	541	Kraftintensiv industri	672	Annen industri	748	Ferdigvare	893
Landbruk og næringsmidler	024	Annen industri	266	Helse og life science	542	Kraftintensiv industri	673	Maritim/offshore	749	Ferdigvare	894
Landbruk og næringsmidler	025	Annen industri	267	Annen industri	551	Kraftintensiv industri	674	Ferdigvare	751	Ferdigvare	895
Sjømat	034	Ferdigvare	268	Annen industri	553	Kraftintensiv industri	675	IKT	752	Annen industri	896
Sjømat	035	Ferdigvare	269	Ferdigvare	554	Kraftintensiv industri	676	IKT	759	Ferdigvare	897

⁴⁵ <https://www.ssb.no/utenriksokonomi/utenriksregnskap/statistikk/utenriksregnskap>

⁴⁶ Merk at vi her kategoriserer maritim og offshore leverandører sammen. Vi foretar deretter en splitt på maritim og offshore leverandører som er basert på ED sin årlige rapport som kan finnes her: <https://www.regjeringen.no/contentassets/9bd56618045f497b82c59fe8e19ee026/10260504-01-utredning-av-aktiviteten-i-de-norske-energinaringene-i-2023.pdf>
For nærmere beskrivelse om fordelingen se avsnittet om «offshore leverandører» under.

Næring	Kategori	Næring	Kategori	Næring	Kategori	Næring	Kategori	Næring	Kategori	Næring	Kategori
Sjømat	036	Kraftintensiv industri	272	Kraftintensiv industri	562	Kraftintensiv industri	677	IKT	761	Ferdigvare	898
Sjømat	037	Kraftintensiv industri	273	Kraftintensiv industri	571	Kraftintensiv industri	678	IKT	762	Ferdigvare	899
Landbruk og næringsmidler	041	Annen industri	274	Kraftintensiv industri	572	Kraftintensiv industri	679	Ferdigvare	763	Annen industri	911
Landbruk og næringsmidler	042	Annen industri	277	Kraftintensiv industri	573	Kraftintensiv industri	681	IKT	764	Annen industri	931
Landbruk og næringsmidler	043	Kraftintensiv industri	278	Kraftintensiv industri	574	Kraftintensiv industri	682	Maritim/offshore	771	Annen industri	961
Landbruk og næringsmidler	044	Kraftintensiv industri	281	Kraftintensiv industri	575	Kraftintensiv industri	683	Annen industri	772	Annen industri	971
Landbruk og næringsmidler	045	Kraftintensiv industri	282	Annen industri	579	Kraftintensiv industri	684	Maritim/offshore	773		
Landbruk og næringsmidler	046	Kraftintensiv industri	283	Annen industri	581	Kraftintensiv industri	685	Helse og life science	774		
Landbruk og næringsmidler	047	Kraftintensiv industri	284	Annen industri	582	Kraftintensiv industri	686	Ferdigvare	775		
Landbruk og næringsmidler	048	Kraftintensiv industri	285	Annen industri	583	Kraftintensiv industri	687	Annen industri	776		
Landbruk og næringsmidler	054	Kraftintensiv industri	286	Annen industri	591	Kraftintensiv industri	689	Maritim/offshore	778		
Landbruk og næringsmidler	056	Kraftintensiv industri	287	Annen industri	592	Annen industri	691	Annen industri	781		
Landbruk og næringsmidler	057	Kraftintensiv industri	288	Annen industri	593	Annen industri	692	Annen industri	782		
Landbruk og næringsmidler	058	Kraftintensiv industri	289	Annen industri	597	Annen industri	693	Annen industri	783		
Landbruk og næringsmidler	059	Landbruk og næringsmidler	291	Helse og life science	598	Annen industri	694	Annen industri	784		
Landbruk og næringsmidler	061	Landbruk og næringsmidler	292	Annen industri	599	Ferdigvare	695	Annen industri	785		
Landbruk og næringsmidler	062	Kraftintensiv industri	321	Ferdigvare	611	Ferdigvare	696	Annen industri	786		
Landbruk og næringsmidler	071	Kraftintensiv industri	322	Ferdigvare	612	Ferdigvare	697	Annen industri	791		
Landbruk og næringsmidler	072	Kraftintensiv industri	325	Ferdigvare	613	Kraftintensiv industri	699	Annen industri	792		
Landbruk og næringsmidler	073	Olje og gass	333	Ferdigvare	621	Annen industri	711	Maritim/offshore	793		
Landbruk og næringsmidler	074	Olje og gass	334	Ferdigvare	625	Annen industri	712	Annen industri	811		
Landbruk og næringsmidler	075	Olje og gass	335	Ferdigvare	629	Maritim/offshore	713	Annen industri	812		
Landbruk og næringsmidler	081	Olje og gass	342	Ferdigvare	633	Maritim/offshore	714	Annen industri	813		
Landbruk og næringsmidler	091	Olje og gass	343	Kraftintensiv industri	634	Maritim/offshore	716	Ferdigvare	821		
Landbruk og næringsmidler	098	Olje og gass	344	Ferdigvare	635	Maritim/offshore	718	Ferdigvare	831		
Landbruk og næringsmidler	111	Annen industri	345	Ferdigvare	641	Annen industri	721	Ferdigvare	841		
Landbruk og næringsmidler	112	Kraft	351	Ferdigvare	642	Annen industri	722	Ferdigvare	842		
Landbruk og næringsmidler	121	Landbruk og næringsmidler	411	Ferdigvare	651	Annen industri	723	Ferdigvare	843		
Landbruk og næringsmidler	122	Annen industri	421	Ferdigvare	652	Annen industri	724	Ferdigvare	844		
Landbruk og næringsmidler	211	Annen industri	422	Ferdigvare	653	Annen industri	725	Ferdigvare	845		

Næring	Kategori	Næring	Kategori	Næring	Kategori	Næring	Kategori	Næring	Kategori	Næring	Kategori
Landbruk og næringsmidler	212	Annen industri	431	Ferdigvare	654	Annen industri	726	Ferdigvare	846		
Landbruk og næringsmidler	222	Kraftintensiv industri	511	Ferdigvare	655	Annen industri	727	Ferdigvare	848		
Annen industri	223	Kraftintensiv industri	512	Ferdigvare	656	Annen industri	728	Ferdigvare	851		
Annen industri	231	Annen industri	513	Ferdigvare	657	Annen industri	731	Helse og life science	871		
Annen industri	232	Kraftintensiv industri	514	Ferdigvare	658	Annen industri	733	Helse og life science	872		
Annen industri	244	Kraftintensiv industri	515	Ferdigvare	659	Annen industri	735	Annen industri	873		
Annen industri	245	Kraftintensiv industri	516	Kraftintensiv industri	661	Annen industri	737	Maritim/offshore	874		
Annen industri	246	Kraftintensiv industri	522	Ferdigvare	662	Maritim/offshore	741	Ferdigvare	881		

For tjenesteeksporten har vi tatt utgangspunkt i utenriksregnskapet. Mer spesifikt fordeler vi tjenesteeksporten via tabell 09401. Vi fordeler eksporten på våre næringer ved følgende kategorisering:⁴⁷

Næring	Eksporttype
NA	Eksport av tjenester
Maritim/offshore	→ Bruttofrakter, utenriks sjøfart
Maritim/offshore	→ Driftsutgifter utenom bunkers, skipsfart
Maritim/offshore	→ Oljevirkksomhet, diverse tjenester
Maritim/offshore	→ Rørtransport
Kraft	→ Flaskehalsinntekter knyttet til transport av elektrisk kraft
Reiseliv	→ Reisetrafikk
NA	→ Andre tjenester
NA	→→ Samferdsel
Andre tjenester	→→→ Landtransport
Maritim/offshore	→→→ Supply
Andre tjenester	→→→ Luftfart
Maritim/offshore ⁴⁸	→→→ Tjenester tilknyttet transport
Andre tjenester	→→→ Post og budtjenester
NA	→→ Finans- og forretningstjenester, eksport
NA	→→→ Finans- og forsikringstjenester, eksport
Forretningstjenester	→→→ Revisjon, juridiske og tekniske tjenester
Forretningstjenester	→→→ Forskning og utvikling

⁴⁷ Merk at vi her kategoriserer maritim og offshore leverandører sammen. Vi foretar deretter en splitt på maritim og offshore leverandører som er basert på ED sin årlige rapport som kan finnes her: <https://www.regjeringen.no/contentassets/9bd56618045f497b82c59fe8e19ee026/10260504-01-utredning-av-aktiviteten-i-de-norske-energinaringene-i-2023.pdf>

For nærmere beskrivelse om fordelingen se avsnittet om «offshore leverandører» under.

⁴⁸ Denne tjenestekategorien er hovedsakelig tilknyttet transport på vann som ikke er bruttofrakter.

Næring	Eksporttype
Forretnings tjenester	↔↔ Annen forretningsmessig tjenesteyting
NA	↔ Tjenester ellers
Andre tjenester	↔↔ Bygg og anlegg, reparasjon og installasjon
Andre tjenester	↔↔ Gjenvinning og søppelhåndtering
Andre tjenester	↔↔ Varehandel, hotell og restaurant
Andre tjenester	↔↔ Forlagsvirksomhet, film, musikk og kringkasting
IKT	↔↔ Teletjenester
IKT	↔↔ Informasjonstjenester
Andre tjenester	↔↔ Offentlige og private tjenester ellers

Det er verdt å merke seg at vi ikke kategoriserer «Finans- og forsikringstjenester, eksport». Denne kategori inneholder store deler som vi ikke tradisjonelt tenker på som eksport. Dette gjelder blant annet swap-kontrakter, ulike kurtasje i handel med utenlandske banker, «underwriting» og mye annet. For mer se IMF's manual for utenriksregnskaper.⁴⁹ Det er flere norske finansielle aktører som driver med eksempelvis forsikring for internasjonale kunder. Dette gjelder især innen maritim næring. Vi har hatt kontakt med flere finans- og forsikringsinstitusjoner, og disse melder om at de har ingen eller nesten ingen tradisjonell eksport. De største aktører innen maritim forsikring har omsetning for få milliarder kroner. Gitt at kategorien inneholder eksport for 100 milliarder kroner, er det dermed klart at det ikke er denne forsikringsaktiviteten som driver det.

Det er også noen spesialtilpasninger vi gjør, eller har gjort tidligere, for utvalgte næringer:

Offshore leverandører: I årets Eksportmelding har vi tatt utgangspunkt i Multiconsult sin 2025-rapport om internasjonal omsetning fra offshore leverandørene. Her benytter vi kategorisering av internasjonal omsetning, samt andelen av dette som er eksport for å finne ut hvor mye den norske offshoreindustrien har eksportert for i 2024. Siden tallene for offshore-eksporten ikke er klare for 2025 har vi gjort noen antakelser rundt andeler og vekst i offshore segmentet for å anslå 2025-tallene. Mer spesifikt har vi antatt at veksten i offshore segmentet tilsvarende veksten i SSB tabell 07096 for petroleumsrettet leverandørindustri og utvinnings-tjenesters omsetning til eksportmarked. Vi bruker også tidligere rapporter fra Rystad og Menon for å kartlegge eksportene i tidligere år. Den estimerte eksportsummen for offshore segmentet trekker vi så fra all den kartlagte eksporten i maritim/offshore segmentet. Vi antar at eksportandelen av internasjonal omsetning er lik for alle segmentene i Rystad sine rapporter. En viktig ting å merke seg med denne kartleggingen er at vi ikke bruker hele offshorenæringen som Rystad, Menon og Multiconsult kartlegger. Vi fjerner de delene av offshorenæringen som leverer maritime varer og tjenester. Disse putter vi tilbake i den maritime næringen, slik at det teller som maritim eksport.

Reiseliv: I årets Eksportmelding benytter vi tall på reiseliv fra SSB slik den er kategorisert i tabellene over. I tidligere Eksportmeldinger har vi derimot benyttet eksporttall fra reiselivs-næringen fra andre Menon-rapporter (som Menon, 2023⁵⁰). SSB sine tall skiller seg fra de tallene tidligere utarbeidet av Menon ved at de blant annet inkluderer konsumet til arbeidsinnvandrere som er i landet i lengre perioder. Årsaken til at vi i årets Eksportmelding har benyttet SSB-tall er

⁴⁹ IMF (1993).

⁵⁰ Menon Economics (2023). Menons prognoser for norsk reiseliv mot 2030. Tilgjengelig [her](#).

at Menon ikke har gjennomført en egen kartlegging av eksport fra reiselivsnæringen for 2025 når denne rapporten gis ut.

Helsenæringen: I årets Eksportmelding benytter vi tall på helsenæringen utarbeidet av Menon i rapporten «Helseindustriens eksport»⁵¹. I denne rapporten tar vi utgangspunkt i en populasjon bestående av om lag 600 aktive helseindustribedrifter, og vi har sendt disse selskapene en spørreundersøkelse hvor vi blant annet stiller spørsmål om hvor mye de eksporterer. For de største eksportselskapene som ikke har svart på undersøkelsen har vi innhentet data på andre måter. Til sammen har vi eksportdata for 68 bedrifter. Totaltallet på eksport er noe forskjellig fra SSB sine tall for helseeksport. Våre eksporttall er høyere enn det som kan hentes fra SSB, noe som trolig kan tilskrives at varene og tjenestene som produseres vil være fordelt utover flere SITC-koder, hvorav noen blir kategorisert som annen industri. For å ta høyde for denne differansen har vi i Eksportmeldinger trukket differansen mellom SSB sin eksportverdi og Menons eksportverdi fra «Annen industri»-kategoriseringen.⁵²

Forsvarsindustrien: I årets eksportmelding har vi inkludert eksporttall for forsvarsindustrien. For å beregne størrelsen på denne eksporten benytter vi statistikk for våpen og ammunisjon fra SSB samt forsvarseksporttall fra Utenriksdepartementet (UD). Våpen- og ammunisjonsdelen av UD's totale eksporttall utgjør om lag 50 prosent av samlet forsvarseksport. Ettersom UD's tall for foregående år ikke er tilgjengelige på tidspunktet for ferdigstilling av rapporten, estimerer vi fjorårets totale forsvarseksport ved å benytte forholdet mellom våpen- og ammunisjonseksport og total forsvarseksport de siste tre årene. Dette forholdstallet anvendes på SSBs statistikk for våpen og ammunisjon.

Siden vi, basert på SITC-koder, kun fanger opp våpen- og ammunisjonstall i SSBs statistikk, må den resterende delen av forsvarseksporten trekkes fra de andre næringer. Dette gjøres ved hjelp av Menons forsvarspopulasjon, som inneholder anslag på forsvarsandel av omsetning for relevante foretak, i kombinasjon med UD's liste over eksporterende forsvarsbedrifter og disse bedriftenes regnskapsdata.

Omsetningstallene justeres deretter for forsvarsandel basert på Menons populasjon og benyttes til å etablere en fordelingsnøkkel for den resterende eksporten på ulike NACE-koder. Eksport per NACE-kode kobles videre til hovednæringer, og tilsvarende beløp trekkes fra disse næringene. Næringene som påvirkes er «Annen industri», «Andre tjenester», «IKT» og «Forretningstjenester».

Geografisk eksportfordeling

For å fordele eksporten geografisk har vi i hovedsak brukt to metoder. Den første er å kartlegge eksporten for enkelte bedrifter. Dette har vi gjort ved å hente inn relevant offentlig informasjon og ved å kontakte en rekke av Norges største eksportbedrifter. Dette gjør at vi kan plassere store deler av eksporten med stor presisjon.

Den andre metoden er en mekanisk fordeling basert på regnskapsdata, fra Menons regnskapsdatabase. Denne inneholder regnskaper fra samtlige regnskapspliktige bedrifter tilbake til 1992. Mer spesifikt fordeler vi eksporten via omsetning til relevante bedrifter klassifisert etter SN-koder. Vi gjør en korreksjon som skal ta høyde for at store bedrifter eksporterer en større andel av sin eksport enn små bedrifter. Her bruker vi data fra Hernandez

⁵¹ Menon Economics (2025). Helseindustriens eksport. Tilgjengelig [her](#).

⁵² For enkelte tidligere Eksportmeldinger har vi kun hatt tilgjengelige eksporttall utarbeidet av Menon fra foregående år. I slike tilfeller har vi estimert næringens eksport for ønsket år ved å bruke Menon-tallene fra året før og ekstrapolert disse ved hjelp av vekstraten fra SSBs eksportstatistikk for næringen.

(2013)⁵³. Det er viktig å notere seg at det er store diskusjoner i litteraturen om denne sammenhengen faktisk gjelder. Samtidig simulering der vi endrer denne eksportintensitetsfaktoren viser at de regionale resultater er nokså stabile.

For de fleste næringer brukes denne metoden på den del av eksporten som ikke er kartlagt for enkelte bedrifter. Det er imidlertid noen unntak. Under gjennomgår vi hvordan eksporten er fordelt for hver næring.

Landbruk og næringsmidler: Landbruk og næringsmidler er fordelt via SN-kodene 01, 10, 11, og 12. Ingen ytterligere modifikasjoner er gjort.

Sjømat: For sjømatnæringen har vi data på fylkesfordelt eksport. Dette har vi brukt. Innad i hvert fylke har vi kommunefordelt eksporten på to måter. Den første gjelder oppdrett/havbruk der vi har fordelt via omsetning produksjonskapasiteten på norske merder hentet fra Fiskeridirektoratet. For den delen av eksporten som gjelder hvitfisk har vi fordelt eksporten via fiskermanntallet.⁵⁴

Olje og gass: Olje og gass-eksporten er ikke kommunefordelt.

Kraftintensiv industri: For den mekaniske delen av den kraftintensive industrien har vi fordelt eksporten via SN-kodene 16, 20, 22, 23, 24. Oslo kommune har betydelig omsetning innen den kraftintensive industrien. Dette er imidlertid i liten grad direkte knyttet til produksjon og vi har derfor nedjustert eksporten for Oslo. Vi har dessuten korrigert for lavere eksportandel innen sement- og betongproduksjon.

Maritim: Gjennom spørreundersøkelser har Menon i mange år kartlagt eksportandeler. Disse er konfidensielle, men er brukt i denne rapporten til å fordele eksporten innen maritim næring.

Offshore leverandører: Menon bruker her egen offshore leverandør-populasjon som er utarbeidet og kontinuerlig vedlikeholdt gjennom en rekke prosjekter og regnskap samt geografisk plassering fra bedriftene som inngår der.

Ferdigvare: Ferdigvareeksporten er fordelt etter SN-kodene 13, 14, 15, 18, 31. Vi har videre korrigert for at det er lite eksport knyttet til produksjon og salg av eksempelvis kjøkken. Her har vi fjernet relevante SN-koder på 5-sifret nivå.

IKT: Vi har fordelt IKT-eksporten via SN-kodene 26, 61, 62, 63.

Kraft: Vi har fordelt krafteksporten via data fra NVE på produksjon i normalår fra alle norske vannkraftverk.

Reiseliv: For å geografisk fordele eksporten tar vi utgangspunkt i overnattingsdøgn av personer som ikke bor i Norge for alle norske kommuner. Dette betyr at vi legger til grunn at utenlandske turistenes konsum er proporsjonalt med hvor deres overnattingsdøgn finner sted. Dette passer trolig ikke for den enkelte bedrift, men for den samlede reiselivseksport mener vi det er en rimelig antakelse.

Helse og life science: Vi har tidligere kartlagt Norges helse og life science-eksport (Menon, 2025)⁵⁵. I denne rapporten tar vi utgangspunkt i alle selskapene i helseindustrien. Disse

⁵³ Hernandez (2013).

⁵⁴ <https://www.fiskeridir.no/registre/fiskermanntallet>

⁵⁵ Menon Economics (2025). Helseindustriens eksport - En nullpunktsanalyse med innsats- og resultatindikatorer

selskapene har vi sendt ut en spørreundersøkelse til og har fått svar på hvor mye de eksporterer. Denne spørreundersøkelsen gjør at vi får plassert eksporten fra helseindustrien nøyaktig i landet.

Forretningstjenester: Eksporten av forretningstjenester er fordelt etter SN-kodene 69, 71, 72, 73, 74. Vi har fjernet en del av de store utenlandske revisjons- og konsulenthus da de i liten grad eksporterer tjenester.

Annen industri og andre tjenester: For disse to kategorier har vi fordelt basert på SN-koder for henholdsvis industri og tjenester som ikke er inkludert i ovenstående.

Forsvarsindustri: Eksporten fra forsvarsindustrien fordeles med utgangspunkt i regnskapene, på avdelingsnivå, for alle selskapene på Utenriksdepartementets liste over virksomheter med eksport av forsvarsmateriell. Regnskapstallene justeres deretter for foretakenes forsvarsrelaterte andel av omsetningen. Disse andelene er beregnet i Menons forsvarspopulasjon, utviklet i et tidligere prosjekt gjennomført for FSI. Omsetningen blir deretter benyttet for å lage en fordelingsnøkkel til de ulike avdelingene. Våpen- og ammunisjonseksporten fordeles først separat, og kun til de bedriftene på UD's liste som leverer slike varer. Før resten av forsvars eksporten fordeles basert på den fulle listen, etter at omsetningen til avdelingene er justert for våpen og ammunisjonseksporten.

Scenario for forsvars- og sikkerhetsindustriens eksport

Scenarioet tar utgangspunkt i utviklingen av forsvarsutgifter som andel av BNP i NATO-landene og i resten av verden. Prognose for BNP-utvikling er hentet fra IMF.⁵⁶ For NATO-landene tar scenarioet først utgangspunkt i landenes nærmeste planlagte prosentmål for forsvarsutgifter, og deretter i et felles mål på 3,5 prosent av BNP innen 2035. For resten av verden forutsetter scenarioet at forsvarsutgiftene vokser lineært fra dagens nivå til tre prosent av BNP innen 2030. Dette tilsvarer om lag den gjennomsnittlige veksten i forsvarsutgifter de siste fem årene.⁵⁷

For å anslå hvor stor del av forsvarsutgiftene som går til import av norskprodusert våpen og ammunisjon, har vi beregnet Norges markedsandel i NATO og i resten av verden. Ettersom markedsandelene varierer betydelig fra år til år, blant annet som følge av enkeltleveranser, forutsetter scenarioet at begge andelene forblir på 2025-nivå.

Scenarioet tar ikke høyde for eventuelle kapasitetsbegrensninger i sektoren, og illustrerer dermed en mulig utvikling gitt at forsvarsindustrien holder tritt med etterspørselen.

⁵⁶ IMF (2025). GDP, current prices. Tilgjengelig [her](#).

⁵⁷ World Bank (2024). Military expenditure (% of GDP). Tilgjengelig [her](#).

Vedlegg 3: Ringvirkninger

Aktiviteten i ulike næringer i økonomien er tett bundet sammen. Det betyr at endring i etterspørsel fra en næring vil påvirke aktiviteten i andre næringer og dermed norsk sysselsetting, verdiskaping og skatteinngang. Vi kvantifiserer disse effektene for eksportnæringene ved hjelp av en ringvirkningsanalyse.

Etterspørselen etter produkter og tjenester fra eksportnæringene har to umiddelbare effekter. For det første understøttes sysselsetting i næringen, gjennom ansettelse av ansatte i eksportbedriftene. For det andre vil eksportnæringene etterspørre varer og tjenester fra andre næringer. I første omgang vil etterspørselen fra eksportnæringene understøtte sysselsetting hos de direkte leverandørene til næringen. I takt med en oppgang i leverandørnæringene vil også deres leverandører oppleve økt aktivitet. Denne effekten fortsetter i prinsippet uendelig langt ned i verdikjeden, dog med svakere effekt for hvert ledd i verdikjeden.

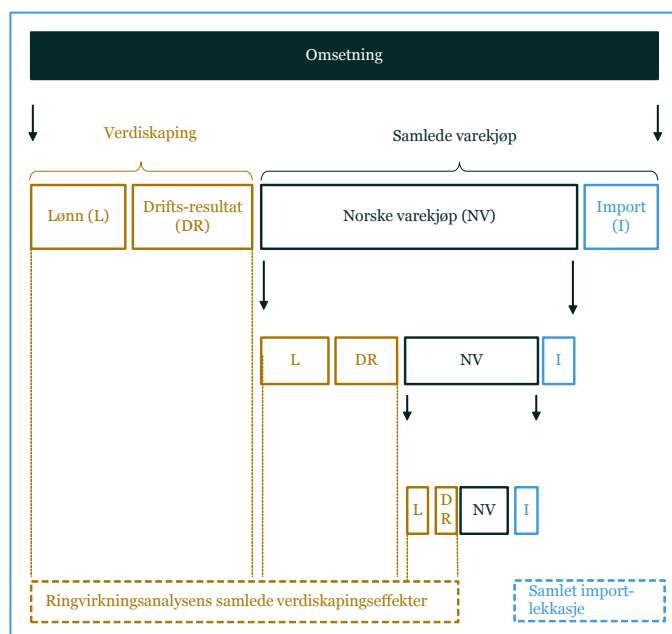
Teknisk sett kan man si at omsetningen til hver bedrift i hele verdikjeden kan deles opp i fire ulike kategorier:

- norske vare- og tjenestekjøp
- utenlandske vare- og tjenestekjøp
- lønnskostnader
- driftsresultat

Summen av de to sistnevnte utgjør det som kalles verdiskaping, mens norske vare- og tjenestekjøp danner omsetning for bedriftene i neste ledd av verdikjeden. Figuren til høyre viser en skisse av hvordan eksporten har effekter langt nede i verdikjeden. Summen av de oransje boksene i alle ledd utgjør de samlede verdiskapingseffektene. Dette er vist i stilisert form i figuren til høyre.

Som det ses fra figuren, vil all omsetning til sist omdannes til enten norsk verdiskaping eller import.

Vi har modellert etterspørselsimpulsen fra eksportnæringene til sine leverandører og dens effekter på sysselsetting med bakgrunn i SSBs kryssløpsanalyse. SSBs kryssløpsmatrise viser omfang av leveranser, sysselsetting, skatter og avgifter, samt import og eksport i 64 NACE-næringer⁵⁸. Med bakgrunn i SSBs kryssløpsanalyse har Menon utarbeidet en ringvirkningsmodell hvor vi beregner sysselsettings- og verdiskapingseffekter av ulike former for tiltak eller endringer.



⁵⁸ NACE-koder er en type næringskoder. De forteller hvilke næringer en bedrift tilhører. De norske nærings- eller NACE-kodene bygger på EUs felles kategorisering av bedrifter i ulike næringer, den såkalte NACE 2. I kryssløpsanalysene, som ofte er innmaten ringvirkningsanalyser bygges rundt, er bedriftene delt inn i 64 næringskoder.

Like viktig som det er å forstå hva ringvirkninger er, er det å forstå *hva de ikke er*. Det viktigste å merke seg er at ringvirkninger ikke illustrerer en verden uten eksportnæringene – med andre ord, det er ikke tale om netto-effekter. I en hypotetisk verden uten eksportnæringene hadde langt de fleste som i dag jobber i næringen og i verdikjeden hatt en annen verdiskapende jobb. Dette gjelder også hvis man på sikt stenger ned olje- og gassproduksjonen. Dette skjer fordi den norske økonomien er omstillingsdyktig, som blant annet fremgikk klart i etterkant av oljeprisfallet i 2014. Videre bør det nevnes at ringvirkningsanalyser er helt lineære i input. Dette betyr at sysselsettingseffektene stiger eller faller med 10 prosent dersom eksporten stiger eller faller med 10 prosent. Økonomisk empiri peker på at sysselsettingsendringene vil være mindre enn endringen i omsetning. Videre baserer ringvirkningsanalyser seg på kryssløpstabeller som avspeiler de økonomiske strukturene på et gitt tidspunkt. Disse kan imidlertid endre seg over tid og det er især to ting som bidrar til dette. For det første endrer de seg langsomt over tid i takt med teknologiske og næringsmessige endringer i økonomien og for det andre endrer de seg når økonomien opplever store sjokk. Sistnevnte faktum gjør at det ikke anbefales å bruke ringvirkningsanalyser til kontrafaktiske analyser der man ønsker å besvare spørsmål som «*hva som skjer med økonomien hvis ...*».



Menon
Economics

Menon Economics

Sørkedalsveien 10 B, 0369 Oslo

+47 909 90 102

post@menon.no

menon.no