

CEO | Brev til EQVAs aksjonærer

Til EQVAs aksjonærer

Det er snart én måned siden jeg tiltrådte som konsernsjef i EQVA. I denne perioden har jeg blitt bedre kjent med porteføljeselskapene våre og mange av våre kunder og kolleger. Jeg har også fått anledning til å følge innspurten av høstens strategiarbeid med styret. Her er en kort oppdatering på hvor vi står og litt om veien videre.

EQVA har de siste årene vært gjennom en betydelig omstilling, og spisset sitt fokus til å bli en ren industriell eier av solide industriserviceselskaper med en sterk posisjon innen både maritim og landbasert industri langs hele kysten. Resultatene av denne snuoperasjonen er intet mindre enn imponerende. Vi har skapt et solid fundament vi kontinuerlig bygger videre på.

Fra vårt utgangspunkt langs norskekysten leverer vi i dag tjenester til ledende industribedrifter. Et av dem er Boliden i Odda, der vi forrige uke annonserte en ny, langsiktig samarbeidsavtale. Oppkjøpet av IMTAS tidligere i år, med base i Mo i Rana, og oppkjøpet av Austevoll Rørteknikk som ble slutført i starten av fjerde kvartal i år, styrker vår posisjon som foretrukket totalleverandør til noen av de mest fremtidsrettede industriprosjektene i Norge.

I EQVA skaper vi verdier først og fremst fordi vi er gode til å bygge og utvikle industri. Selskapene våre sørger for sikker og effektiv gjennomføring av prosjekter, både nye installasjoner, vedlikehold og modifikasjoner av eksisterende anlegg. Hvert selskap opererer innenfor tydelige rammer og med støtte fra konsernet. Samtidig har de operasjonell frihet og styring i det daglige. Slik skaper vi verdier som kommer både kunder og aksjonærer til gode.

Som ny konsernsjef har det vært naturlig å jobbe nært med styret på høstens strategiprosess. Retningen for EQVA ligger fast, men prioriteringene er spisset. Vi skal vokse – og vi skal videreutvikle vår geografiske tilstedeværelse, vårt tilbudsspekter og bygge videre på våre gode kunderelasjoner – dette gjennom en kombinasjon av organiske initiativer og strategiske oppkjøp.

Modellen vår, med vekt på lønnsom vekst, sterk kontantgenerering og lav kapitalbinding, er uendret. Vi spisser fokuset mot initiativer og oppkjøpsmuligheter som bygger direkte på vår kjernekompetanse som totalleverandør av industrielle tjenester, og på å realisere strategiske vekstmuligheter og synergier. Dette er prioriteringer som vi vil vise resultatene av i tiden som kommer.

Mange rundt oss opplever et krevende marked, men EQVA er preget av høy aktivitet. Våre virksomheter har høy aktivitet i pågående prosjekter, og har samtidig sikret seg flere nye langsiktige kontrakter. Som tidligere annonsert, har vi en sikret ordrebok for det kommende året på ca. 1 milliard NOK.

Nylig tiltrådte Daniel Hjertaker Molvik rollen som CFO. Han har de siste årene hatt ansvar for strategi og forretningsutvikling i EQVA, med en sentral rolle i å forme strategisk retning, videreutvikle porteføljen og støtte verdiskapingen i konsernet. For meg som ny konsernsjef er det godt å ha ham ved min side. Han kjenner virksomheten godt og utgjør sammen med øvrige erfarne industribyggere i virksomhetene et solid fundament og kontinuitet som gir oss et enestående utgangspunkt for veien videre.

Jeg ser fram til å lede EQVA videre i tråd med den strategien som nå er staket ut, sammen med Daniel, med øvrig ledelse og våre 660 dyktige medarbeidere som hver dag sørger for at våre kunder er fornøyde. Sammen skaper vi verdier for våre aksjonærer.

Vennlig hilsen,

Olav